

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Учебникам разрешили вернуться в школу.
- 3 стр. → Первый чековый аукцион: когда — никто не знает.
- 4 стр. → Пятьдесят лет назад закончилась вторая мировая война.
- 5 стр. → Ставки по депозитам и вкладам приблизились к уровню инфляции.
- 6 стр. → Финансовый рынок: обзор предложений.
- 11 стр. → Порядок переоформления прав собственности на акции АО.
- 12 стр. → Приватизированные магазины, мастерские, столовые — вне конкуренции.
- 13 стр. → Российское автомобилестроение: надежда умирает последней.
- 14 стр. → Построение автоматизированной системы управления реализацией продукции.
- 18 стр. → Очередное ограничение прав частных предпринимателей.
- 19 стр. → Удовлетворяют ли нас результаты применения китайской модели реформ?
- 21 стр. → Цены в СНГ растут медленнее, но реальная зарплата падает.
- 22 стр. → Рынок недвижимости нуждается в современной системе регистрации имущественных прав.
- 24 стр. → Термин "инфляция" родился в 1865 году.

Верхи еще могут, низы — пока нет

См. стр. 1, 2.

Следующая станция?..

Эхо недели

Прошедшая неделя ознаменовалась относительно мирным завершением забастовки Минского метрополитена. Этот трудовой конфликт, достаточно серьезный сам по себе, дал некоторые основания прогнозировать действия властей в случае более масштабных выступлений пролетариата.

Метро открыло двери в понедельник. Поезда ходили с большим интервалом, меньшей скоростью, иногда не совсем слушались новых машинистов, но, вопреки мрачным предсказаниям забастовщиков, использование неподготовленного персонала не привело, слава Богу, к человеческим жертвам. Кстати, штрейкбрехеры получили официальный допуск на перевозку пассажиров

лишь к концу недели, после чего и расстались с подземкой: на рабочие места стали возвращаться их прежние хозяева.

Отметим, что власти действовали более-менее оперативно и достаточно жестко. Большинство активных участников забастовки было уволено (без согласия профсоюзов). Им нашли замену. Из Москвы прибыли машинисты-инструкторы. 22 августа Минский городской суд признал стачку незаконной, в тот же день был арестован счет и изъята печать Свобод-

ного профсоюза Беларуси (СПБ). Пожару не дали набрать силу.

На этом тема была бы исчерпана, если бы государство не обнародовало желания "поиграть мускулами".

Утром 21 августа ОМОН задержал на улице возле офиса СПБ два десятка стачечников. Люди в масках не предъявляли ордеров на арест и использовали огнестрельное оружие. Задержанные допрашивались в прокуратуре, но не имели возможности (Окончание на 2-й странице).

Наш градоценный трактор

Конкуренты и обстоятельства

МТЗ НЕ ХОЧЕТ ТОРГОВАТЬ СЕБЕ В УБЫТОК, А ИНАЧЕ НЕ ПОЛУЧАЕТСЯ

Завершив отгрузку 12 тыс. машин в рамках пакистанской программы "Народный трактор", МТЗ ведет непростые переговоры о втором этапе (20 тысяч). И опять экспортный заказ не может обойтись без правительственной поддержки.

На днях были подведены итоги выполнения первой части контракта, объем которой тоже составлял 20 тыс. тракторов (кроме МТЗ в Пакистан поставил 8 тыс. машин варшавский "Урсус"). По признанию исполняющего обязанности директора внешнеэкономической фирмы МТЗ Игоря Шевченко, завод сам "не потянет" второй этап из-за увеличения издержек. Тракторный холдинг бы получить от правительства льготы по налогам и финансированию, подобные тем, что имели место весной-летом этого года.

Предприятие, как известно, сильно зависит от российских сырья и материалов, которые регулярно дорожали. Соответственно, росли цены и у белорусских поставщиков, пользующихся этим сырьем. Если на старте бобруйские шины стоили до 120 USD, то теперь — 300; двигатель ММЗ "вырос" с 850 USD до 1.600-1.800 USD. Пик поставок по пакистанскому контракту пришелся на время резкого роста затрат. Объем месячной выручки не позволял выпускать такое же количество машин в следующем месяце. Становилось невозможным простое воспроизводство. В I квартале МТЗ не хватало около 600 млрд. рублей кредитных ресурсов.

Недостаток оборотных средств привел к накоплению у завода задолженностей: и перед бюджетом, и перед энергетиками, и перед поставщиками сырья и комплектующих. Кроме того, большие затраты требуют огромная социальная сфера тракторного. А практика, когда государство компенсировало выручку от продажи в рассрочку дешевыми кредитами, давно прекращена.

Снижение объемов серийного выпуска (в 1994 году — на 48% в сравнении с предыдущим, в I полугодии 1995 года — на 40% в сравнении с I полугодием 1994 г.) при сохранении численности персонала (скрытая безработица оценивается в 30-40%) и тех же общезаводских затратах повысило издержки на единицу продукции. Все это и привело в середине лета к росту просроченной задолженности МТЗ по картотке банка до 400 млрд. рублей.

Учитывая "судьбоносность" крупнейшего предприятия (экспорт тракторов в 1994

году принес стране 150 млн. USD выручки), Минпром и Кабинет министров пытались помочь. Распоряжение КМ № 415р, принятое в мае, предвосхитило Постановление № 435: до 1 октября 25% средств, поступающих на счет МТЗ, направляются на платежи в бюджет, а 75% — на оборотные средства, зарплату, платежи за энергоснабжение (в обычном порядке при таких долгах все бы шло на погашение задолженности перед бюджетом).

Как и прогнозировал "БР", финансовая поддержка МТЗ была оказана за счет налоговых льгот. Кроме того, по ходатайству Минпрома валютно-кредитная комиссия при КМ решила из кредита МВФ на системные трансформации, в котором 50 млн. USD предназначались промышленности, выделить 20 млн. МТЗ.

Среди локальных мер можно назвать бюджетные ссуды. К примеру, 5 млрд. рублей, данные Минфином в мае на 10 дней для закупки материалов, чтобы не срывать график поставок, МТЗ долго не мог вернуть.

И в Минпроме, и на заводе утверждают, что пакистанский заказ был выгоден и имел рентабельность 10-11%, что, впрочем, ниже запланированных 20-30%. Но выполнить-то его удалось именно благодаря финансовой поддержке и льготам (которые создают некоторый запас и для второй части заказа). С другой стороны, не будем забывать, что основные доходы завода сегодня — именно от экспорта: за январь — июнь было экспортировано 11,8 тыс. тракторов, или около 80% от общего объема производства, причем в Пакистан отправили за январь — май 7.198 тракторов и 35,7 тыс. запчастей к ним.

На МТЗ подчеркивают, что они просят поддержки не только себе, но и 120 предприятий, работающих на пакистанский заказ. Как выяснилось, завод имеет хороший пакет предложений по экспорту, но контракты порой не заключаются из-за того, что нет уверенности в финансовом обеспечении их выполнения. И с пакистанцами, считают во внешнеэкономической фирме МТЗ, удастся сговориться только в случае правительственной поддержки.

(Окончание на 3-й странице).

Статистика

Индексы потребительских цен в РБ*		
	с 15 по 22 августа	с 1 по 22 августа
Всего	102,2	103,4
Продовольственные товары	102,9	104,0
Непродовольственные товары	101,3	103,3
Услуги	100,1	100,3

* По данным Минстата РБ.

Во второй половине августа инфляция "провоцировала" в первую очередь товары продовольственной группы: водка (подорожала на 15,2%), батоны (6,4%), колбаса вареная (4,8%), масло растительное (4,7%). Поднялись цены и на топливо: уголь подорожал на 27,6%, дрова — на 41,6%, торфобрикеты — на 24,5%. Подешевели некоторые непродовольственные товары, в том числе на 3,8% — изделия из хлопчатобумажных тканей.

Кредиты

Stand-by с нами не прощается

12 сентября МВФ примет окончательное решение, представлять ли Беларуси кредит.

23 августа на заседании Совета директоров МВФ обсуждался вопрос о выделении РБ 280 млн. USD кредита stand-by. Было распространено официальное заявление о поддержке фондом позитивных изменений в экономике Беларуси и решении увеличить первую траншу кредита до 70 млн. USD. Выплата станет возможной после выполнения нашей страной указанных в антикризисной программе параметров по состоянию на 5 сентября.

НЕДОРОГАЯ МОБИЛЬНАЯ СВЯЗЬ

СВЯЗЬ В БЕЛАРУСИ И РОССИИ
КРУГЛОСУТОЧНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
БЕСПЛАТНО:
5 МОДЕЛЕЙ ПЕЙДЖЕРОВ
4 ИНФОРМАЦИОННЫХ КАНАЛА

Тел./ф. (0172) 207-869

Vesso-Bel
Партнерская Компания

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА **fico**
лицензия на банковскую деятельность №42

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

- БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ;
- МИН.СУММА — 50 МЛН.РУБЛЕЙ;

факс (0172) 23-80-76;
тел. 68-71-92, 68-71-93;
Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

fico - INVEST

профессиональный участник рынка ценных бумаг
лицензия №30260-125-187

Белорусский рынок

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМГП "Белорусский рынок"
Регистрационное
свидетельство
№ 114 от 21 ноября 1990 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

**Первый заместитель
главного редактора**
Александр АНДРЕЕВ

Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ

Телефон: (0172) 32-32-65

Отделы
телефон: (0172) 32-56-38

Внутренняя политика

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

Госсектор

Андрей ПОТРЕБИН

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Право

Вадим РЕЧКАЛОВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

Фондовый рынок

Владимир ТАРАСОВ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 32-10-93

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 32-30-75

Адрес:
220005, Минск,
пр-т Ф. Скорины, 55,
Белорусское отделение
РПА "Новости"
("Белорусский рынок").

Телефакс:
(0172) 32-30-75.

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет —
609304 в АКБ "Приорбанк",
код 749.

Подписной индекс —
63123.

Газета распространяется
по каналам компьютерных се-
тей ProSaty (64-64-67), SoNET
(70-60-08) и Veipak (27-32-06).

Типография издатель-
ства "Белорусский Дом печа-
ти" (Минск, проспект Ф. Ско-
рины, 79). Заказ № 3459

Тираж — 20.000 экз.

Цена — в розницу — 1.000 руб.,
за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать
27.08.95 г. в 22⁰⁰.

Телефоны
для размещения рекламы:

(0172) 32-10-93,
факс: (0172) 32-30-75.

Ответственность за достовер-
ность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан
на издательском комплексе
фирмы "Miso Express"

Нет предела совершенству

Книжная история

23 августа на встрече с представителями Минобразования Президент А. Лукашенко дезавуировал сообщение собственного управления общественно-политической информации об изъятии с 1 сентября из программы средней и высшей школы 151 учебника общественно-политического цикла. Президент заявил, что указа об изъятии не подписывал и подписывать не собирается: "Все это из области аморальных спекуляций отдельных журналистов и политических "дзедяч"."

Как известно, 15 августа Главное управление общественно-политической информации Президента сообщило, что А. Лукашенко принял решение об изъятии учебников "после глубокого изучения материалов комиссии... которая признала, что содержание этих учебников носит тенденциозный, политизированный характер..."

Наши корреспонденты связались по телефону с начальником названного управления Владимиром Заметалиным и поинтересовались, с каких это пор сие солидное учреждение занялось "аморальными спекуляциями".

Когда один вариант меняется другим, сказал г-н Заметалин, это нормальный процесс решения сложной проблемы. В Администрацию поступило множество звонков от родителей в поддержку действий Президента. Изъятие учебников все равно произойдет, они будут заменены новыми, но пока не известно, кто будет их составлять и кто контролировать эту работу со стороны Президента и Министерства образования и науки. По словам В. Заметалина, в "аморальных спекуляциях" Президент обвинил журналистов и политических деятелей, которые развернули широкую дискуссию по поводу изъятия учебников в

прессе. Он не относит эти слова к работникам управления информации.

Кстати, в ходе дискуссии выяснилось, что Министерство образования и науки ни сном ни духом не ведало о работе "комиссии", и даже в Администрации не смогли назвать ее персональный состав.

Как сообщил редакции председатель парламентской Комиссии по культуре, образованию и сохранению исторического наследия Олег Трусов, в парламент поступило множество звонков и писем от граждан, прежде всего — от школьных учителей, возмущенных изъятием учебников. Между прочим, те, что были изданы до 1991 года, давно списаны. "Исполком БСДГ", — сказал О. Трусов, — обратился к Президенту с обращением, в котором требует отстранить от должности Заметалина за дезинформацию общественного мнения".

Остается неясным вопрос, было ли несоответствие изъятию учебников очередной ошибкой или очередным (вспомним "белые пятна" в газетах и указ о пенсиях) пробным шаром: проглотят? нет?

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Финкомпании

Кто запустил "ymky"?

Растрачивавшееся на прошлой неделе республиканскими СМИ сообщение агентства "Белинформ" о ненадежности ряда финкомпаний оказалось, мягко говоря, не совсем точным.

Финкомпаниям достается не в первый раз. Но последняя атака, инициированная Мингорисполкомом, была направлена не только против тех ФК, которые успели подмочить свою репутацию, но и против ничем не запятнанных себя "Доминатора", "ФИКО", "Красико-Инвест". Содержало сообщение и явные нелепицы. Например, компания "Сэкай" оказалась "прописанной" почему-то в Голландии. Две из названных фирм — "Интел" и "МММ" — в Беларуси вообще не зарегистрированы, не работали и не рекламировались.

Корреспондент "Белинформа" подготовил материал на основании письма заместителя Мингорисполкома Николая Пацкевича в Министерство культуры и печати, к которому и был приложен злополучный список. Попытка корреспондента "БР" выяснить его происхождение успехом не увенчалась.

Сотрудники Мингорисполкома утверждают, что список представлен около двух месяцев назад республиканской прокуратурой. Там информация, что 22 компании из этого списка находятся под следствием, назвали "не соответствующей действительности". По поводу же (Окончание на 3-й странице).

В коридорах власти

Концепция пока не прошла экспертизу

Второе заседание экспертного совета Кабинета министров по экономическому развитию было посвящено обсуждению проекта концепции программы социально-экономического развития РБ до 2000 года.

Члены экспертного совета проявили солидарность при оценке проекта концепции. В концентрированном виде их критичный настрой передал начальник Аналитического центра Администрации Президента Петр Калигула, отметивший, что подготовленный документ представляет собой не концепцию, а набор идей, которые порой не только не взаимовыгодны, но и противоречат друг другу. Например, среди ключевых направлений развития экономики страны до конца тысячелетия документ называет три: продовольствие, жилищное, экспорт. По мнению Л. Заико, первые два постулата — отражение психологии голодного и бедного человека; во главу должен быть поставлен экспорт.

Не согласился эксперт и с предполагаемой политической структурой пере-
стройки экономики. Разработчики концепции намерены применить уже изживший себя отраслевой подход. По мнению экспертов, в качестве приоритетов надо выделять те хозяйственные сферы, которые способны стать локомотивами и вытянуть из кризиса всю экономику. Именно эти подходы содержит недавно разработанная стратегия национальной производственной программы. Рекомендовано учесть их при дошлифовке документа.

Практически все эксперты отметили, что без реформы земельных отношений движение вперед невозможно.

Предполагается, что после доработки концепция пройдет повторную экспертизу на совете.

К сердцу народа — с пустым кошельком

Центризбирком официально назначил дату повторных выборов на 29 ноября.

Повторные выборы пройдут в 141 округе. В одном из округов в связи с многочисленными нарушениями будет полностью изменен состав окружной избирательной комиссии. На этот же день назначены выборы в местные советы.

Наибольшее количество свободных



Следующая станция?..

(Окончание. Начало на 1-й странице).

воспользоваться услугами адвоката, "так как никакого уголовного дела в отношении них не возбуждалось". Адвокат Владимир Колесников, представлявший интересы СПБ, не получил возможности встретиться со своими клиентами и даже не получил ответа в прокуратуре об их юридическом статусе (свидетели? обвиняемые?).

Дальше — больше. Председатель СПБ Геннадий Быков, который одновременно является депутатом Партизанского райсовета г. Минска и пользуется неприкосновенностью, был приглашен "побеседовать на час-два в прокуратуру" и исчез. После пресс-конференции и выступления на митинге протеста рабочих заводов "Электроника" и имени Дзержинского ПО "Интеграл" депутат ВС РБ Сергей Антончик раздел судьбу Быкова.

Официальные органы упорно хранили молчание о местонахождении задержанных, а зампред ВС Иван Бамбиза уверял группу народных депутатов, что г-н Антончик сам высказал желание быть вместе с интернированными профсоюзными активистами.

На пресс-конференции, которую отпущенный на свободу Сергей Антончик провел утром 23 августа, он заявил, что был задержан вопреки своей воле. Однако действительной сенсацией стала не экскурсия по "казенным домам", начавшаяся в воинской части Внутренних войск и закончившаяся в здании КГБ, а сообщение, что указом Президента отменена депутатская неприкосновенность и против г-на Антончика будет возбуждено уголовное дело.

Когда группа депутатов ВС обратилась к заместителю генерального прокурора Владимиру Кондратьеву с требованием возбудить уголовное дело по факту нарушения прав человека и законов РБ (депутат ВС не может быть лишен свободы без согласия парламента, а рядовые граждане, каковыми являются профсоюзные активисты, — без ордера на арест и без предъявления обвинения), г-н Кондратьев, по словам координатора парламентской оппозиции Сергея Наумчика, подтвердил существование соответствующего указа и сообщил, что документ был зачитан по телефону.

В тот же день, 23 августа, решением народного суда Центрального района г. Минска по ст. 167 прим. Административного кодекса РБ депутат Геннадий Быков по-

лучил 10 суток ареста. На последующей пресс-конференции адвокат Владимир Колесников опять-таки сообщил, что судья Тамара Злобич при вынесении приговора его клиенту Быкову использовала указ Президента о ликвидации депутатской неприкосновенности.

А еще несколько часов спустя "Белинформ" обвинил Сергея Антончика в том, что он выдумал указ о лишении депутатов неприкосновенности — такого документа А. Лукашенко, дескать, и не думал подписывать.

По мнению г-на Антончика, РБ стояла на пороге введения чрезвычайного положения. На территории воинской части Внутренних войск даже был, по его словам, создан временный концентрационный лагерь, куда планировали поместить всех оппонентов режима. Но на воплощение планов, по мнению депутата, повлияли какие-то внешние факторы, и организаторы ЧП вынуждены были от них отказаться.

Действительно, цепочка событий, началом которой послужила стихийная забастовка транспортников, может быть уложена в схему введения ЧП или установления диктатуры. Оппозиция очень любит предсказывать подобный вариант. Однако нельзя исключить, что социальный взрыв застал власти врасплох и породил лишь инстинктивное, а потому не вполне продуманное противодействие. Было очевидно, что нельзя допустить разрастания рабочих волнений, но как это сделать цивилизованно?

Впрочем, эта работа тех, кто отдает приказы. Общество волнуется, есть ли гарантии, что эти приказы не будут выходить за рамки законов и здравого смысла. "Метроконфликт" таких гарантий не обнаружил. Между тем зарплату не платят на многих предприятиях Беларуси, и вероятность ценовой реакции возмущения весьма высока.

Поэтому за то время, пока уволенные участники стачки будут восстанавливаться на рабочих местах через суд или, согласившись на предложение Президента, пройдут перевоспитание в деревне, а населению будет хватать денег на дешевые бананы, властям стоит все же подумать, как жить дальше. Чтобы не наступить в очередной раз на грабли забастовок, которые могут "вдруг" стать политическими.

Павел
БЫКОВСКИЙ.

Выборы

Центризбиркома Иван Лях, в силу остается Указ Президента "Об обеспечении равных возможностей кандидатов в депутаты Верховного Совета", который, как известно, значительно больше, чем республиканский закон о выборах, ограничивает материальные и организационные возможности кандидатов.

Опытные диспетчеры отслеживают движение контейнера на всем пути его следования к Вам.

В настоящее время мы обеспечиваем регулярный сервис по линиям: Гамбург, Бремен — Рига; Клайпеда, Роттердам — Рига; Клайпеда, Гамбург, Антверпен — Петербург; а также на других направлениях по Вашему запросу и далее наземным транспортом.

По всем интересующим вас вопросам вы можете обратиться в представительство компании "Акмар Агентство" в Беларуси по адресу:

Минск, пр. Пушклина, 39,
или по телефонам:
(0172) 577-712, 577-851.

Грузоперевозки

Грузоперевозки — одна из основных проблем многих производственно-коммерческих фирм и предприятий Беларуси. В решении этого вопроса может помочь судопроизводство, предоставляющее которой недавно открылось в Минске.

Компания "Акмар Агентство" осуществляет комплекс транспортно-экспедиционных и агентских операций по доставке импортных, экспортных и транзитных грузов в любую точку мира всеми видами транспорта, включая:

- перевозки собственным морским, автомобильным и железнодорожным транспортом в контейнерах, принадлежащих компании, и без них;
- транзит грузов и контроль за их передвижением;

- агентирование морских судов;
- стивидорные операции;
- погрузочно-разгрузочные работы;
- местные перевозки по территориям других государств.

Компания "Акмар Агентство" имеет головной офис в Риге и филиалы в Антверпене, Гамбурге, Олденбурге, Бремене, Москве, Санкт-Петербурге, Клайпеде и Минске. Компания "Акмар Агентство" способна решить любую транспортную задачу. Наши партнеры являются крупнейшими международными компаниями, занимающиеся грузоперевозками. Мы работаем с крупнейшими океанскими линиями напрямую.

"Акмар Агентство" является компанией на рынке транспортных услуг в СНГ и Балтии, которая способна реально сократить Ваши расходы, связанные с транспортировкой

грузов по территории Европы, России и стран СНГ, а также по всему миру. Одновременно Вы приобретаете улучшенный сервис по доставке Ваших грузов, потому что:

"Акмар Агентство" использует собственный морской (нашей компании принадлежит шесть кораблей), автомобильный транспорт (мы имеем более 250 тягелогрузных машин), перевозим грузы в собственных контейнерах (их более 3.000) и пользуемся договорами с железнодорожными перевозчиками.

Система смешанной доставки грузов различными видами транспорта одним перевозчиком — "Акмар Агентством" — это и есть самая эффективная экономия Ваших средств, благодаря этому мы можем без задержек доставить Ваш груз от двери производителя до склада получателя.

Наш драгоценный трактор

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Как считают некоторые наблюдатели, в ситуации растущей неэффективности заказов могло бы помочь и привлечение иностранных инвестиций — либо в головное предприятие МТЗ, либо в дилерскую сеть в Пакистане, либо в те предприятия-смежники, которые оказывают решающее влияние на себестоимость трактора. Структуры, которые поддерживали бы МТЗ, рассчитывая на отдачу от перспективного пакистанского рынка, вероятно, нашлись бы. Тем временем МТЗ ускорил бы свою структурную перестройку (производство гаммы более современных машин, разукрупнение, приоритетное развитие эффек-

тивных и технически совершенных производств, сокращение излишнего персонала).

Продавать тракторы себе в убыток, по словам г-на Шевченко, никто не собирается. Но недавно комиссия при правительстве Пакистана, рассматривая вопрос закупки тракторов, подчеркнула, что для них цена выше, чем на машины из предыдущей партии, неприемлема. Пока МТЗ предложил по второй части заказа цену 7.200 USD, которая не оставляет завод в убытках. Примерно на 20% поднял цену польский "Урсус". Естественно, пакистанцы не согласны. Они намекают, что в случае отказа от закупок в РБ и Польше найдут дешевые тракторы (примерно по 5.000 USD) в Китае и Румы-

нии. Липецкий тракторный завод, как уже сообщал "БР" (№ 18/1995 г.), сошел с дистанции еще раньше.

Нужен или не нужен заказ заводу? Очевидно, нужен — благодаря ему предприятие не простаивало, пополняло оборотные фонды (в том числе и за счет льготного налогового режима и льготных кредитов). Видимо, нужен заказ и руководству РБ: очень уж жалко терять огромный пакистанский рынок и "резать" крупнейшего экспортера и поставщика валюты в казну. Однако поддерживать его придется вновь за счет налогоплательщиков.

Андрей ПОТРЕБИН.

Комментарий

Кому и за что платить

Итак, дружными усилиями всего населения от младенцев до стариков (если учесть, что разница между ценой и себестоимостью погашалась за счет бюджета) Беларусь наконец выполнила первую часть легендарного пакистанского заказа на поставку тракторов. А дальше?

Дальше — второй этап. Наш пакистанский партнер, вполне естественно, не желает увеличения контрактной цены тракторов и, осознавая свою силу и уязвимость позиций белорусской стороны, на уступки не идет.

Внешнеторговая фирма МТЗ, имея за спиной несколько десятков тысяч работников завода, считает, что пакистанский заказ и обеспечиваемые им рабочие места необходимы сохранить любой ценой. Руководству РБ нужны успехи на рынках дальнего зарубежья как показатель собственной самостоятельности и не нужна социальная напряженность на одном из крупнейших предприятий страны. Так что вполне вероятно, оно готово продолжать оплачивать убытки тракторного завода.

Финансировать благополучие одного отдельно взятого (хотя и очень большого) предприятия предлагается, как обычно, рядовому налогоплательщику: даже если на эти цели пойдут западные кредиты, их все равно придется возвращать — нашим детям.

А главное в том, что средства нищего населения идут не на развитие отечественного производства, не на совершенствование продукции, а на финансирование далекого, но такого дорогого нам пакистанского фермера. На каждом тракторе пакистанская сторона имеет 2-3 тысячи USD. Это почти, чем в советские времена.

В долгосрочной перспективе

проигрывает и сам завод, консервирующий свой технический уровень применительно к требованиям отсталого азиатского государства.

Надо сказать, что ситуация, в которой оказался Минский тракторный, типична для машиностроительных предприятий бывшего СССР, поставивших свою продукцию в развивающиеся страны. Не платя полной цены за сырье, энергоносители, рабочую силу, они торговали там продукцией с низким техническим уровнем по демпинговым ценам, вытесняя ведущие фирмы Запада. Времена изменились, но развращенный потребитель, играя на противоречиях между бывшими и нынешними соотечественниками, выбивает из них старую цену (ибо других рынков сбыта для продукции такого технического уровня и качества попросту нет).

Однако кроме описанной выше стратегии поведения на рынке существует и другая.

Если трактор для Пакистана стоит 5.000 USD, то для Германии — 15.000 USD. Конечно, чтобы конкурировать на рынках промышленно развитых стран, нужно крепко потопить над качеством и организацией производства. Гораздо проще торговать продукцией 30-летней давности за счет экономики всей республики.

У российских тракторостроителей из Владимира такой возможности не было. В условиях, когда нечем финансировать нефтегазовый комплекс и ракет-

ные разработки, правительство РФ уже давно не подает на бедность тракторным заводам.

Еще в 1994 году это предприятие продавало половину своей продукции в 50 стран мира, включая США, Польшу, Венгрию. Годовая выручка от экспортных поставок составляла около 12 млн. USD. Однако растущие затраты на производство подняли отпускную цену трактора с 2.000 USD почти вдвое, что при стабильном долларе лишило продукцию БТЗ массового потребителя. И новому руководству владимирского завода пришлось пойти рыночным путем.

Теперь неэффективное производство останавливается, цехи консервируются. Рабочие места сокращаются, но сохраняется персонал, который знает, "как делать трактор". Средства, использовавшиеся на выпуск убыточной продукции, концентрируются на разработке в кратчайшие сроки нового конкурентоспособного трактора.

В конце нынешнего или начале следующего года областная администрация вынудит целевой заем на разработку этой машины в сумме 100 млрд. RUR. Деньги пойдут прежде всего на "мозги": конструктор и дизайнер, как и во всем цивилизованном мире, становятся главными действующими лицами.

В заключение отметим еще один важный момент: положение, в котором оказался Минский тракторный, это не только вина, но и беда завода. При отсутствии рыночных реформ в масштабах государства их невозможно осуществить на одном заводе.

Александр АЛЕСИН.

На этот раз просили у Кинкеля

Первый официальный визит в Беларусь министра иностранных дел Германии Клауса Кинкеля, состоявшийся 21 августа, не добавил к уже имеющимся двусторонним соглашениям ни одного документа.

Пожалуй, ключевая проблема, поднимавшаяся на переговорах, — выполнение нашей страной обязательств по договору ОБСЕ. В ее свете встречу К. Кинкеля с Президентом РБ нельзя назвать результативной, поскольку гость не получил от белорусского руководства гарантий продолжения разоружения. В свою очередь, А. Лукашенко не услышал обещаний "помочь материально".

Правда, г-н Кинкель заверил правительство в поддержке на совете директоров МВФ, когда будет рассматриваться вопрос о предоставлении Беларуси кредита stand-by. При этом министр высказал пожелание, чтобы процессы приватизации шли в РБ не так медленно, и от

имени германского правительства выразил готовность безвозмездно направить в Беларусь необходимых специалистов. Кроме того, германская сторона намерена продолжить финансирование программы "Трансфер" (обучение и подготовка кадров), на которую только в 1994 году выделено в общей сложности 14 млн. USD.

Премьер Беларуси добился от К. Кинкеля обещания принять все меры и задействовать личный авторитет, чтобы уже в этом году были отменены антидемпинговые санкции ЕС в отношении хлористого калия белорусского производства.

Стороны также затронули вопрос дальнейшего сотрудничества в кредитно-инвестиционной сфере. Напом-

ним, что в начале 1995 г. Беларусь удалось погасить текущую задолженность по кредитной линии "Гермес" (27 млн. DM), что позволило правительству Германии выделить РБ очередной кредит на 1995 году объемом 100 млн. DM. В настоящее время рассматривается возможность инвестирования этих средств в реконструкцию Мозырского НПЗ (42,5 млн. DM), техническое обновление и реконструкцию Минского тракторного завода (33 млн. DM) и аэропорта Минск-2 (17,5 млн. DM), модернизацию действующего производства на Минском мотовелозаводе (3 млн. DM).

На переговорах была также достигнута договоренность, что германская сторона окажет организационно-техническую помощь РБ в проведении Дней белорусской экономики в рамках Ганноверской универсальной ярмарки в апреле 1996 г.

Александр ПАТУТИН.

Справка "БР"

Начиная с 1992 года Германия стала лидером среди государств дальнего зарубежья, торгующих с Беларусью. При этом наметилась устойчивая тенденция к увеличению ее доли в общем объеме товарооборота между Беларусью и Западом, а также к постоянному росту белорусского экспорта в ФРГ, который за шесть месяцев этого года составил 127,8 млн. USD, или 19,6% от всего экспорта РБ в дальнее зарубежье. В апреле этого года статистика впервые зафиксировала положительное сальдо торгового баланса на уровне 8,3 млн. USD. В структуре белорусского экспорта преобладает продукция ме-

таллургической и металлообрабатывающей промышленности — 27%, деревообработки — 10,4%, изделия из текстиля — 20,4%. Машины и оборудование составляют около 5%. По количеству зарегистрированных и действующих на территории РБ совместных

Состояние торговли между Беларусью и Германией в 1992 — 1995 гг.* (в тыс. USD)

Годы	Экспорт	Импорт	Товарооборот	Сальдо товарооборота
1992	62.634	109.126	171.96	-46.292
1993	98.416	178.277	276.693	-79.861
1994	154.827	168.434	321.261	-11.807
1995, январь—июнь	127.799	153.11	280.909	-25.311

* Без учета данных по совместным и иностранным предприятиям.



АКЦИОНЕРНЫЙ КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК

КОРПОБАНК

Быстрые платежи между Россией, Украиной и Беларусью.

ПОЗВОНИТЕ И СРАВНИТЕ

Минимальный процент

за конвертацию.

тел. (0172) 76-83-79

факс (0172) 26-98-83

Финкомпани

Кто запустил "умку"?

(Окончание. Начало на 2-й странице).

того, откуда она могла взяться, было высказано следующее предположение. Прокуратура периодически проверяет разные организации и составляет всевозможные списки. Вероятно, какой-то из них и попал в Мингорисполком, где толком не разобравшись, решили проявить служебное рвение.

Как показало дальнейшее расследование, около двух месяцев назад в прокуратуре действительно был составлен список финансовых компаний, публикующих в печати рекламные объявления о привлечении средств населения или юридических лиц. Очень вероятно, что он и "добыл" до Мингорисполкома, а затем и до газет. На каких-то этапах этого пути компании из публикующих рекламу превратились в подследственных, и появились компании-призраки (в "Белинформе" утверждают, что это произошло не у них).

Имя автора корректировок и интерпретаций мы, вероятно, скоро узнаем. Пострадавшие ФК собираются подать в суд за клевету и имеют все шансы выиграть дело. Виновному еще повезет, если о происшедшем не узнает крупная американская компания "Интел", занимающаяся выпуском микросхем. Можно только догадываться, какой будет реакция ее руководства на обвинения в мошенничестве, исходящие от госструктур страны, на рынке которой компания даже не успела появиться...

История с липовым списком показывает и поразительную некомпетентность некоторых наших госчиновников и журналистов в проблемах финансового рынка. Положение с финкомпаниями в последнее время активно обсуждалось в деловой печати. Ни один человек, знакомый с этими публикациями, не стал бы пользоваться документом, содержащим явно ошибочные сведения.

Увы, слово сказано. Теперь надо "вырывать" то, что написано пером. Белорусский финансовый союз планирует во вторник, 29 августа (ориентировочно — в 16.00), собрать "круглый стол" для журналистов, чтобы рассказать им, "кто есть кто" в сфере финансовых услуг.

Владимир ТАРАСОВ, обозреватель "БР".

Правила игры не меняются

Спустя неделю после сообщения о подписании Президентом распоряжения № 137 "О специализированных инвестиционных фондах" менеджеры СИФов, как и их акционеры, по-прежнему не знали, могут ли они работать дальше — четырехмесячное ожидание воспитало у них устойчивую привычку не поддаваться на "провокации" и верить только официальным бумагам.

В Мингосимущество, наконец, получили этот документ. Распоряжение обязывает Инспекцию по ценным бумагам и Мингосимущество обеспечить возобновление деятельности всех специализированных фондов, за исключением ПРИФА, "Народного" и "Осмос-инвеста". Информацию, согласно которой из "черного" списка в последнее время выпал "Осмос", специалисты министерства подтвердили лишь в отношении того, что фонд действительно пострадал из-за "грехов". В частности, оставил должность управляющий фондом Казимир Романовский, по слухам, компрометировавший "Осмос-инвест" своей прежней должностью замминистра Мин-

госимущества.

Формулировка о невозобновлении лицензий трем СИФам поставила в тупик работников министерства: отозвать лицензии — нельзя, ибо на это нет оснований, а что значит — не возобновлять? Совсем, или до устранения замечаний?

Ожидается, что в ближайшее время Мингосимущество разошлет специальные письма каждому фонду, которому оно разрешает работать с чеками. Кроме трех названных выше, такие письма пока не получают еще 5 фондов, к которым претензии имеет теперь уже само министерство. Среди них, например, СИФ "Реформа-траст", который, по словам работника

Мингосимущества, передал 1 млн. ИПЧ в доверительное управление и еще не вернул на свой счет.

На вопрос корреспондента "БР", когда же состоится первый чековый аукцион, который было обещано провести в связи с реабилитацией фондов, в министерстве приватизации никто ответить не смог. Предполагается, что этот вопрос будет обсуждаться на заседании коллегии Мингосимущества.

Позиция министерства в отношении аукциона выглядит по меньшей мере странной. Создается впечатление, что оно вообще не знает о решении Высшего хозяйственного суда, который недавно отклонил апелляцию Мингосимущества и подтвердил свое ранее принятое решение по иску СИФА "Сатурн-Инвест" и СП "Белсплав" к этому министерству. Согласно решению суда, пункты 1 и 2 приказа Мингосимущества от 6 апреля 1995 года № 120 "О признании итогов первого чекового аукциона недействительными" теряют силу.

В неофициальной беседе с кор-

респондентом "БР" должностное лицо Мингосимущества обратило внимание, что министерство издало свой указ об исполнении распоряжения Президента № 47 о приостановлении деятельности СИФов, а следовательно, иск направлен не по адресу. Юристы Мингосимущества отказались комментировать сложившуюся ситуацию.

Специалисты, анализирующие ход чековой приватизации, утверждают, что приватизационное ведомство, пребывающее чуть ли не полгода без министра, в нынешней ситуации вряд ли будет инициировать какие-то процессы, способные оживить инвестиционный рынок. В ожидании сигнала сверху чиновники, скорее, займут позицию стороннего наблюдателя. Тем более, что завершающим аккордом президентского распоряжения стало традиционное "усилить контроль за деятельностью СИФов".

Татьяна МАНЕНОК.

СИФЫ



Угроза, о которой нельзя забывать

1 СЕНТЯБРЯ 1939 ГОДА НАЧАЛАСЬ, А 2 СЕНТЯБРЯ 1945 ГОДА ЗАКОНЧИЛАСЬ ВТОРАЯ МИРОВАЯ ВОЙНА

Победа над национал-тоталитаризмом во второй мировой войне, при всей ее грандиозности, оставила, к сожалению, открытым во многом ключевой для будущего человечества вопрос: как предотвратить реанимацию коричневой чумы.

Война была противоборством всех сил воевавших обществ: их армий, экономик, политических систем. Но особое значение имело противостояние идеологий. Ведь в этой войне Германия и ее союзники выступили с лозунгом не просто расширения собственных границ и уничтожения некоторых народов. Нацисты выдвинули беспрецедентную по своему масштабу цель: коренное переустройство всей Европы на базе создания монолитных в национальном плане государств, исповедующих принципы собственной национальной чистоты, выстроенных в четкую иерархию, во главе которой стояла бы Германия.

Сама же иерархия наций обосновывалась теорией, согласно которой высшей расой являлись арийцы (в первую очередь немцы), а остальные народы ранжировались по степени их расовой чистоты и близости к немцам. Славяне, например, относились к расово неполноценным народам, которых предстояло серьезно ограничить в численности и в занимаемых пространствах.

Аналогичную идеологию испововала и Япония, выдвигавшая очень похожую на идею "Новой Европы" доктрину создания в Азии так называемой "Сферы сопроцветания" желтой расы во главе с японцами. Именно по инии этой идеи Япония поддержала антиколониальные движения против голландцев, англичан и французов в Индонезии, Индокитае, Бирме, Индии...

Германия и Япония выработали идеологии, способные разрушать другие общества, экспортировать и приживаться среди различных социальных групп и слоев, заражать самые великие умы и таланты, затаившись на время, а потом вновь всплывать и распространяться вширь. Нацизм в Западной Европе вырос изнутри и в разной степени закрепился практически во всех странах. Принципы гуманизма, законности, демократии и либерализма не выдержали натиска: католическая и протестантская церкви, искусство и семья, армия и политические системы, национальное самосознание и культура — все общественные институты оказались в той или иной мере пронизаны нацизмом и подчинены идее единства по крови.

Практически во всех странах, где нацисты пришли к власти, они сделали это легитимным путем, посредством более-менее демократических выборов и референдумов. Всюду они апеллировали к массам и находили поддержку. Всюду они обещали рост благосостояния, образования и порядка и всюду свои обещания поначалу выполняли.

Многочисленные поражения европейского демократизма в схватках с нацизмом свидетельствуют о невозможности остановить коричневую чуму посредством автоматического, бездумного соблюдения демократических законов и традиций. Более того, опыт Европы 30-40-х годов показывает, что, когда гуманистическая идеология выхолащивается и остается лишь форма, демократические свободы открывают "зеленую улицу" антигуманным по своей природе силам.

В процессе войны серьезно изменила свою идеологию и страна, вынесшая на себе основную тяжесть военного противостояния нацизму.

Собственно, коммунистические принципы рухнули осенью 1941 года под Москвой. Вынужденный обратиться в период военных поражений к глубинному русскому православию и национальному самосознанию, Сталин всю войну наращивал эти элементы своей новой идеологии. Еще весной 1941 года государственная пропаганда СССР апеллировала к пролетарской солидарности немецких рабочих, а к

концу войны Сталин сам распустил Коминтерн, культ преемственности побед русского оружия достиг апогея, советские ученые "доказали", что славяне являлись коренным населением Восточной Пруссии, было открыто около 10 тысяч приходов Русской православной церкви против нескольких десятков, существовавших 1 сентября 1939 года. Лишь при Н. Хрущеве в СССР начался откат к чисто коммунистическим лозунгам.

Обратим внимание и на ряд событий, воплощавших определенные идеологические установки в сугубо материальной плоскости. С Кавказа и из Крыма выселили большинство неславянского и неправославного населения. В освобожденной от фашистов Восточной Европе немедленно начались этнические чистки. Как утверждают западные источники, в общей сложности из восточных земель Германии было изгнано от 10 до 17 миллионов человек (в зависимости от применяемой методики подсчета). Из них от 4 до 10 миллионов — с территорий, отошедших к Польше, около 3 миллионов — из чешских Судет, примерно 2 миллиона — из отошедшей к СССР части Восточной Пруссии, остальные — из других восточноевропейских стран. Чистки коснулись и других народов: поляки выдавливались в Польшу, венгры — в Венгрию...

Имея в виду эти факты, можно сделать вывод, что разгромил Германию уже не коммунистический Советский Союз, а (если пользоваться современной терминологией) национал-патриотическая Россия. То есть и тут, как ни ужасно это звучит, мы видим, что какие-то элементы идеологии нацизма проникли в иное общество и прижились в нем (хотя, возможно, и не проникли, а вполне самостоятельно выросли).

Именно Красная Армия сокрушила военную машину фашизма. Остаткам либерально-демократической Европы вместе с США пришлось сыграть лишь вспомогательную роль. Половина Старого Света так и осталась занятой советскими войсками. Поэтому многие считают, что одна оккупация восточноевропейских стран сменилась другой, что по масштабам уничтожения и ограбления населения коммунисты были ничуть не лучше фашистов.

Западные союзники Советского Союза по антигитлеровской коалиции в 1945 году восстановили контроль лишь над некоторыми странами Европы. Они продолжали отступать перед тоталитаризмом в советской интерпретации и после войны: в Китае, Корее, Индокитае, а затем и во многих других регионах. Вероятно, можно сказать, что не сила Запада, а неспособность СССР "переварить" занятое, преодолеть внутренние противоречия между разными частями своей громадной зоны влияния (чего стоил в этом смысле один только советско-китайский конфликт) остановила советскую экспансию.

Ответов на вопрос, что могло Западу в сложной послевоенной ситуации выстоять и сохранить свои либеральные ценности, существует много. В качестве одного из них, очевидно, можно назвать последовательное культивирование и развитие идеологии, в основе которой лежат принципы соблюдения прав человека, баланса законов и обязанностей, частной собственности, конкуренции, разделения властей, свободы слова, совести. Этот идеологический приоритет обеспечил и более эффективную экономическую систему.

Кроме того, Запад в противостоянии с Востоком был вынужден пойти на высокую степень внутренней консолидации. А это, в свою очередь, потребовало подавления ростков национализма в каждой из стран вплоть до жестких силовых методов борьбы с

собственными ультрапатриотами, примененных, например, во Франции де Голлем. Как предпосылка для решения этой задачи многими воспринималось и увеличение доли иммигрантов в населении ведущих государств — во Франции, Германии, Великобритании они составляют 10-15 процентов (правда, идут споры, не является ли такая демографическая ситуация как раз латентным бульоном для национализма).

В результате после развала СССР мы оказались лицом к лицу с последовательно денацифицированным и достаточно сплоченным Западом, идеологи которого предвидят масштабы и ужас возможной катастрофы, если не будут защищены выработанные ценности.

Сегодня Запад по сравнению с нами, конечно, является несомненно мощной силой. Однако надо помнить, что и у него есть уязвимые места. Все-таки во время второй мировой войны он был спасен от уничтожения только благодаря столкновению двух враждебных ему по идеологии сил. В течение почти всего периода "холодной войны" вплоть до конца 70-х годов Запад отступал перед Востоком. Наконец, нельзя забывать, что прежний страх перед социализмом, сплывавший "мир капитализма", ныне исчез, а значит, может ослабнуть и противодействие различным обществам собственным нацистам.

Потому 50-летие Победы над фашизмом сегодня не может восприниматься как нечто далекое и абсолютно абстрактное. Угроза нового подъема этой идеологии никуда не исчезла (вспомним хотя бы успехи Ле Пана во Франции). Более того, и в Западной Европе, и в постсоциалистических государствах есть достаточно социально-экономические проблемы, создающие для нее прекрасную почву. Зато исчез восточный гигант, оставивший в свое время коричневую чуму. Теперь силы и средства для предотвращения реанимации любых форм тоталитаризма можно искать только внутри демократического общества. А отсюда следует, в частности, что любая форма интеграции новых стран (и в том числе Беларуси) в западные структуры должна сопровождаться их вкладом в развитие демократических ценностей и завоеваний. В противном случае восточноевропейские государства рискуют выступить разносчиками самоуничтожающей националистической заразы в обществе, которое так много сил положило на преодоление нацистской болезни.

В основу стратегии Запада по преодолению угрозы реанимации нацизма сегодня фактически положены интеграционные программы НАФТА и ЕС. После их завершения Запад будет трудноразделим: действительно едиными станут транспортная, энергетическая, информационная и финансовая системы в масштабах Северной Америки и Западной Европы. А в перспективе замаячит и создание единой политической системы. И все это будет обуславливать антинацистскую в своей основе идеологию современных демократических стран. Такой ход развития западного мира позволяет надеяться, что нацисты, которые в год заключения Маастрихтских соглашений сжигали заживо иммигрантов в Восточной Германии, так и не выйдут за рамки подростковых банд. По сути, только после возникновения действительно единой Европы Старый Свет будет гарантирован от возврата разбитого 50 лет назад врага и Победа станет бесповоротной.

По мере углубления интеграционных процессов в Европе приходит время к вхождению в состав сильного Запада и бывших социалистических стран. Однако политически и идеологически оно состоится только в том случае, если мы сумеем сделать нормой массовое сознание действительно демократические и гуманистические ценности.

Юрий ШЕВЦОВ.

Предпосылки для выхода из кризиса есть

Реализация политики Запада относительно Беларуси в значительной мере замыкается на нескольких ключевых политиках и дипломатах. Одним из них является глава Представительства Европейской Комиссии (так называемое своеобразие правительство Союза) в Москве Майкс ЭМЕРСОН. Недавно он нашел возможность побеседовать с корреспондентом "БР".

— Господин Эмерсон, совсем недавно, в июле, вы посетили Беларусь с официальным визитом. В ходе состоявшихся переговоров и встреч, естественно, обсуждались нынешнее состояние белорусской экономики и перспективы ее развития. Хотелось бы узнать ваш взгляд на эти проблемы.

— Да, было несколько очень любопытных дискуссий (в том числе и в Администрации Президента) по поводу того, что же из себя может представлять экономика Беларуси лет через пять. В этой связи следует обратить внимание на два аспекта: Беларусь — маленькое европейское государство с очень хорошим географическим положением, которого нет ни у кого вокруг нее; здесь также очень высокообразованное население. Благодаря столь прекрасным предпосылкам можно стать страной с сильной экономикой. Например, используя именно эти моменты Бельгия и Дания достигли сегодняшнего высокого уровня, несмотря на то, что им, как и РБ, не хватает собственного сырья.

В качестве еще одной важной предпосылки, необходимой для успеха, я бы назвал открытость экономики и общества, утверждение принципов свободной конкуренции. Беларусь к тому же надо серьезно развивать сектор промышленности. Наиболее перспективные отрасли экономики, на которые ваша страна, сотрудничая с Евросоюзом, могла бы сделать ставку для выхода из кризиса, — это транспорт и высокотехнологичные промышленные производства. Вопрос заключается лишь в том, насколько открытой будет Беларусь.

— Однако надо иметь в виду, что Беларусь сегодня не хватает собственных ресурсов для экономических преобразований. От разрушенной России значительной помощи ждать не приходится. Реально рассчитывать РБ может в основном на Запад. Но возникает проблема конкуренции в борьбе за западные кредиты и инвестиции, в первую очередь — со Средиземноморскими странами, которым на июньской конференции глав государств ЕС в Каннах были выделены значительные суммы. Не свидетельствует ли такой поворот об усилении напряженности между Европейским Союзом и мусульманским миром, которую Европа пытается ослабить финансовыми инъекциями в мусульманских странах?

— В этом регионе экономическая помощь будет оказываться в первую очередь Турции и странам Северной Африки. О Турции надо говорить отдельно. Что же касается североафриканских стран, то проблемы этого региона следует ранжировать следующим образом: быстрый демографический рост, экономическая отсталость и лишь затем — рост влияния в некоторых из этих государств идеологии исламского радикализма.

Европа заинтересована в глубокой и долгосрочной стабилизации положения в данном регионе. Именно поэтому программы помощи призваны помочь этим государствам решить все эти проблемы, а не только быть реакцией на напряжение, которое провоцирует рост исламского фундаментализма. В конечном счете марокканцы, тунисцы, алжирцы должны находить нормальные условия для жизни и работы прежде всего дома, а не в Европе.

— Но не получится ли так, что пока Европа будет помогать мусульманам, экономический кризис в странах Восточной Европы приведет к серьезным социальным конфликтам в этом регионе и, в частности, в Беларуси?

— Обязательства ЕС перед Средиземноморскими странами, Восточной и Центральной Европой, а также странами СНГ — это долгосрочные программы. Их нельзя включать-выключать, они призваны обеспечивать долговременные интересы Европы в разных регионах. Кроме того, до встречи в Каннах со стороны стран Средиземноморья широко выдвигался аналогичный аргумент: ЕС очень много помогает странам Восточной Европы и практически игнорирует или очень мало содействует странам Средиземноморья. То есть сегодня происходит некоторое расширение спектра приоритетов в оказании экономической помощи ЕС. Дело вовсе не в том, что, начав помогать одной стране, мы перестаем помогать

другим. Просто по мере того, как мы становимся сильнее, мы получаем больше возможностей помогать остальным странам, и делаем это.

— Поставим вопрос иначе. Разве последствия от возможных политических катаклизмов в Северной Африке для Европейского Союза будут менее разрушительными, чем последствия от весьма переломных социальных конфликтов в Восточной Европе? Например, если повторятся оршанские события весны 1991 года и рабочие вновь выйдут на рельсы, парализуют движение по транспортному коридору Берлин — Москва или на строящихся Ямальных газопроводах, то не потеряет ли Европа больше, чем от гражданской войны в Алжире?

— Я бы хотел напомнить, что в Европе очень чувствуется присутствие иммигрантов из стран Северной Африки: в различных европейских странах их проживает около 10 миллионов. И если внутри иммигрантских общин будут какие-то конфликты, то Европейский Союз столкнется с очень серьезной проблемой, а в отношениях Европы с Россией, Украиной или Беларусью таковой проблемы не существует. Кроме того, у меня нет ощущения, что основные транспортные артерии Беларуси могут быть перекрыты в результате каких-то волнений рабочих. В самом крайнем случае надо иметь в виду, что у Беларуси хорошее местоположение, но оно отнюдь не монопольное.

— А существуют ли возможности гармонизации двух программ помощи ЕС соседним регионам с тем, чтобы, например, промышленность Беларуси получила кредиты ЕС для выхода на рынки Северной Африки?

— К сожалению, пока таких возможностей нет. Координация помощи другим странам сегодня осуществляется только на пересечении программ PHARE (для восточноевропейских государств) и TACIS (для государств, ранее входивших в состав Советского Союза). Прежде всего, речь идет о передаче нау-хау в ключевые отрасли экономики, в том числе в развитии транспортных коммуникаций.

— В белорусской прессе встречаются утверждения, что за стабильное функционирование транзитных транспортных коммуникаций Запад готов простить Беларуси едва ли не какие угодно нарушения демократии. Эта идея особенно актуальна сегодня, когда в условиях краха экономики и роста социальной напряженности (отчасти спровоцированных недостаточностью экономической помощи со стороны Запада) в политической жизни Беларуси, похоже, усиливаются авторитарные тенденции.

— Не стоит преувеличивать значение этих транзитных путей. К тому же, мне кажется, нет никаких угроз их функционированию. А помощь извне оказывается. Так, во время визита в Минск я обсуждал целый пакет предложений относительно кредита stand-by вместе с МВФ. Решено, например, что будет производиться совместное финансирование этого кредита по линии Европейского Союза. А для того, чтобы давать кредиты конкретным белорусским предприятиям, существует Европейский банк. Туда и надо обращаться.

Юрий ШЕВЦОВ.

От редакции

Чтобы преодолеть определенную драматизацию ситуации, когда западная помощь часто попадает в руки тех, кто не заинтересован в развитии в Беларуси демократии и открытого общества, в Минске планируется создание информационного центра Европейского Союза. Его задача — информировать заинтересованные структуры в Беларуси о ЕС и соответствующие структуры в странах ЕС о ситуации в РБ. Так что средств ЕС в Беларуси, видимо, будет становиться все больше, а возможностей бесконтрольно манипулировать ими — все меньше.

Рынок финансовых услуг

Данные на 25.08.95 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 543-069 (122) 547-342	физ. лица	17	19	21	23	—	—	500-1.000
	юрид. лица	22	24	26	28	—	—	1.001-3.000
		24	26	28	30	—	—	свыше 3.000
		17	—	20	22	—	—	20.000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 547-342	юрид. лица	40	—	50	—	—	—	100 млн.

Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение
		до 7	до 15	до 30	до 60	до 90	
АКБ "Укробанк", т. 504-393	BRB	по договоренности					залог им-ва банк гарантии

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)										
		3	7	14	21	30	45	60	90	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200-062	от 10 млн.	по договоренности										

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление % по остаткам
АКБ "Инфобанк", т. 504-396, 504-393	открытие валютных счетов открытие расчетных счетов	50 USD 3 мин. зарплаты	0,5% учетная ставка НБ РБ
АКБ "Новоком", т. 603-401, 603-402	открытие рублевых счетов открытие валютных счетов открытие трастовых счетов открытие мультивалютных счетов	бесплатно	20% годовых 5% годовых 20% годовых —
Элитбанк, т. 313-050	открытие рублевых счетов открытие валютных счетов	бесплатно	учетная ставка НБ РБ

* Комиссионные не взимаются.

Рынок "мягких" валют стран СНГ. Безналичная валюта за безналичные BRB и RUR

Наименование банка	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма
Белорусский биржевой банк, т. 353-842, 660-539, факс 353-842, 353-843	RUR/BRB	2,58	2,595	любая
	KRB/BRB	0,069	0,071	
		37,6	38,3	
АКБ "Новоком", т. 680-345, 603-402	RUR/BRB	2,58	2,6	любая
	KRB/BRB	0,068	0,072	
	KTT/BRB	170	190	
АКБ "Олимп", т. 547-342	LTU/BRB	2,890	2,920	500 млн. и выше
	RUR/BRB	2,57	2,595	
	KRB/BRB	0,068	0,071	1 млрд. и выше

* Возможны операции с LTL, LAT, EEK, UZS, KGS, TUM, AZM, ARD, GRK.

Рынок внебанковских услуг

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по поступлению денег на счет	организация	621-348	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	665-976	постоянно
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия НБ
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"ГР" (лицензия № 26)	395-629	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	организация	336-321	—
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	по дог.	по дог.	организация	242-026	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ФГ "Континент"	262-458, 262-459	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	651-718, 699-882	—
USD	по дог.	по дог.	от 100 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организация	680-520	постоянно

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организация	665-976	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организация	510-150	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день, сегодня на завтра	по поступлению денег на счет	организация	511-538, 510-210	с 9.00 до 17.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	организация	336-321	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	СП "Антарес"	729-038, 254-855	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 100 USD	день в день, сегодня на завтра	по дог.	организация	660-520	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организация	651-718, 699-882	оплата до 16.00

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки (мес.)												Мин. сумма	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12		
Трастовая компания "Сэйл", т. 337-453	физ. лица	10%	исходя из последующего состояния финансового рынка РБ												неогранич.
	физ. лица	36	36	37	37	38	39	39	40	40	41	42	43	USD неогранич.	

* 120% годовых.

Наличная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации

Безналичная валюта за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Примечание
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	по дог.	по дог.	от 5.000 USD	по дог.	по дог.	—
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-601	MBB	MBB+2%	2.000 USD	день в день	по дог.	—
Компания "SIM", тел. 262-047	—	MBB+ (2-3%)	любая	1-2 банк. дня	по пост. денег на счет	Лицензия НБ № 10020/6154

Консультации по конвертации безналичных RUR в безналичные USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Безналичная валюта за безналичные RUR и BRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-601, 358-612, (0232) 531-168, 558-518	RUR/BRB	2,58	2,61	любая	до 1 дня по копии п/п	—
	KRB/BRB	0,066	0,072	по дог.	до 1 дня по поступлению денег на счет	—
	UZS/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	—
	KTT/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	—
"Квадромаркет-Инвест", т. 687-306, 687-729	RUR/BRB	MBB-1%	MBB+1%	от 10 млн.	день в день по копии п/п	постоянно
"НАИС", т. 644-551, 631-469, 649-009	RUR/BRB	по договоренности	по договоренности	любая	1 день по копии п/п	—
"Диалог-Оптим", т. 331-379	валюты стран СНГ	по договоренности	по договоренности	любая	по дог.	постоянно
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	RUR/BRB	по договоренности	по договоренности	от 10 млн.	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет	постоянно
ФГ "Дистар", т. 688-048, 688-049	RUR, KRB, KTT	по договоренности	по договоренности	любая	1 день по копии п/п	—

* Возможны операции с TUM.

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ФГ "Континент", т. 262-458, 262-459	Обмен "твердых" валют: USD, DM	любая	по дог.

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)										
		5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360	
"Квадромаркет-Инвест", т. 687-306	5-100 млн. свыше 100 млн.	по договоренности										
Трастовая компания "Сэйл", т. 334-653, 330-931	неогр.	30-45	40-55	50-70	60-75	по договоренности						

* Возможно заключение договора на выходные дни.

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэйл", т. 337-849, т./факс 337-827	мультивалютный, "мягкие" валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Parax Bank, Forax Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD
	"твердые" валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500 до 1.000 USD
	золотые, USD	ABN AMRO (Polaka) S.A.	Польша	от 400 USD
	"твердые" валюты	Bank Leumi	Израиль	700
US Travel Company, БелВок о.о.о., т. 683-339, (8-0172) 101-149 (набор всех цифр обязательен)	мультивалютный, включая валюты СНГ, наличные в Минске	Rietumu Bank, номерной (кодированный) счет за день	Латвия	150 USD, в руб.
	"твердые" валюты	Barclays Bank, Midland Bank, National Westminster Bank	Англия	650 USD, в руб.

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэйл", т. 337-849, т./факс 337-827	США: штаты Делавэр, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125 USD	от 1.300 USD
	Более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судостроительные, холдинговые, банковские компании	от 500 USD	от 1.655 USD
US Travel Company, БелВок о.о.о., т. 683-339, (8-0172) 101-149 (набор всех цифр обязательен)	США: штаты Делавэр, Невада, Вайоминг, Аляска	безналоговая схема и схема миним. налогов с регистрацией федеральной налоговой службы	от 125 USD	от 750 USD, в руб.
	Острова в Карибском море	оффшорные, торговые, трастовые компании, банки	от 350 USD	от 1.950 USD, в руб.

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, 621-523.



ФИНАНСОВАЯ ГРУППА fico®
лицензия на банковскую деятельность № 42

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

Россия, Украина, Молдова, Казахстан, Узбекистан, государства Балтии.

факс (0172) 23-68-79;
тел. 68-71-86, 68-71-87;
Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

fico® - DEALING



Ключ к вашему спокойствию!



- Сейфы в ассортименте
- Шкафы для документации
- Картотеки и файловые шкафы
- Оружейные шкафы
- Депозитные секции
- Банковское оборудование

Консультации специалистов
Бесплатная доставка по городу
Гарантийное и послегарантийное обслуживание

г. Минск, ул. Белинского, 19; тел./факс: 621-279, 622-228

Для спасения Вашего организма от вредных выбросов, пыли, табачного дыма, копоти, бактерий, частиц аэрозоля и т.п. —

уникальный воздухоочиститель

"Супер-плюс" —

в квартиры, офисы, банки, рабочие помещения и т.п.

т/ф. (0172) 26-06-95.

"RIA"

БУМАГА

- ✓ писчая и для копировальных аппаратов А3, А4;
- ✓ рулонная для принтеров 420, 370, 210 мм;
- ✓ копировальная А4;
- ✓ финская;
- ✓ фальцованная в стопах.
- ✓ Лента чековая 40, 44, 56, 59 мм.
- ✓ Термобумага.

т/ф. 39-51-43, 39-45-87.

Организация постоянно реализует нефтепродукты

Бензин А-76 Мазут М-100
Бензин А-92 Печное топливо
Дизельное топливо Битум строительный
Топливо реактивное Битум дорожный
Битум кровельный

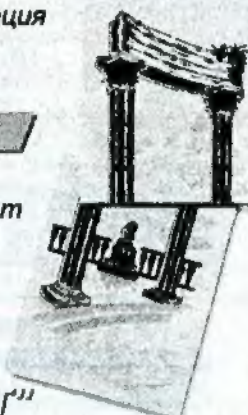
По самой низкой цене
Тел./факс 61-48-88

Испанская керамическая плитка
поддержит Ваш изысканный вкус

Демонстрация в центре города

Цена 15-24 \$/м²

Инструмент для резки и кладки плитки



ЗАО "БМТ"

Тел. 63-69-34

© 1995-20-09-22

Принимаем на комиссию
АНТИКВАРИАТ:

фарфор, часы, монеты, иконы, фотоаппараты, старинные ордена, редкие книги

В книжном магазине

"НОВОСТИ"

г. Минск, пр. Ф. Скорины, 63.
Тел.: (0172) 32-80-74.

ОРГАНИЗАЦИЯ

продает здание в стадии незавершенного строительства по адресу: г. Гродно, ул. Пушкина.
Обращаться по телефону: (0152) 44-06-95.

Вниманию

руководителей и технических специалистов предприятий!

Продается вакуумная установка УВН-6.6 для напыления металла. Изготовлена Саратовским заводом.

Справки по тел. в Гродно: (01522) 2-65-99.

ВНИМАНИЕ!

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПРЕФОРМ РЕТ ПРЕДЛАГАЕМ МАШИНЫ ДЛЯ ПРОДУКЦИИ ПРЕФОРМ РЕТ ВЕСОМ 42 г С КОМПЛЕКТНЫМ ОБОРУДОВАНИЕМ.

ПРОДУКТИВНОСТЬ — 800-1.000 штук/час
ЦЕНА КОМПЛЕКТА — 190.000 USD.

ПРЕДЛАГАЕМ ТОЖЕ ПРЕФОРМЫ 42 г, 33 г, 28 г, 25 г.

'WASPOL' — Польша

тел. 0048-68 267325, факс 0048-68 202952, телекс 0-63 433319.

BetaTron Inc.

ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ

СИСТЕМЫ ПРОМЫШЛЕННОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ

СИСТЕМЫ ДОСТУПА

ОПТОВЫЕ СКИДКИ СО СКЛАДА В МИНСКЕ

МИНСК, ЯКУБОВСКОГО, 88, к. 712
ТЕЛ./ФАКС (0172) 586-796



Фирма "ПРОФИТ"
(0172) 272-334

"ПРОФИТ-КОМПЛЕКС" для крупных, средних предприятий

- 10 АРМов по разделам учета;
- работа в сети;
- поставка комплекса или отдельных АРМов;
- консультирование по вопросам учета;
- 5 лет эксплуатации;
- дипломы конкурсов СНГ и РБ.

"НИКА"

для малых предприятий

- настройка на особенности предприятия;
- развитый аналитический учет;
- типовые операции;
- генератор форм отчетности.

Автоматизация учета, разработка, внедрение, сопровождение

Общество с ограниченной ответственностью

Тендер

Лицензия Государственной инспекции по ценным бумагам 185200-125-340

Покупает акции приватизируемых предприятий:

- АО "Боримак"; - АО "Каскад-93";
- АО "Амкодор"; - АО "Витебские ковры";
- АО "Бел.Мед.Препараты".

Справки по тел. (8-0172) 217-903.

KETTLER

Велотренажеры, беговые дорожки, степперы, центры для атлетизма, теннисные столы и многое другое из Германии.



оптом и в розницу со склада в г. Минске

мп "ВАМ"

тел. (0172) 64-87-41, 64-86-34

м-н "SPALDING" тел. (0172) 26-09-88

ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРС

предложений по участию в строительстве магазинов (торг. пл. 794 кв. м, готовность 95%)

и

жилого дома в г. Минске.

Тел.: (0172) 36-30-58, 39-24-27, факс: (0172) 36-21-81

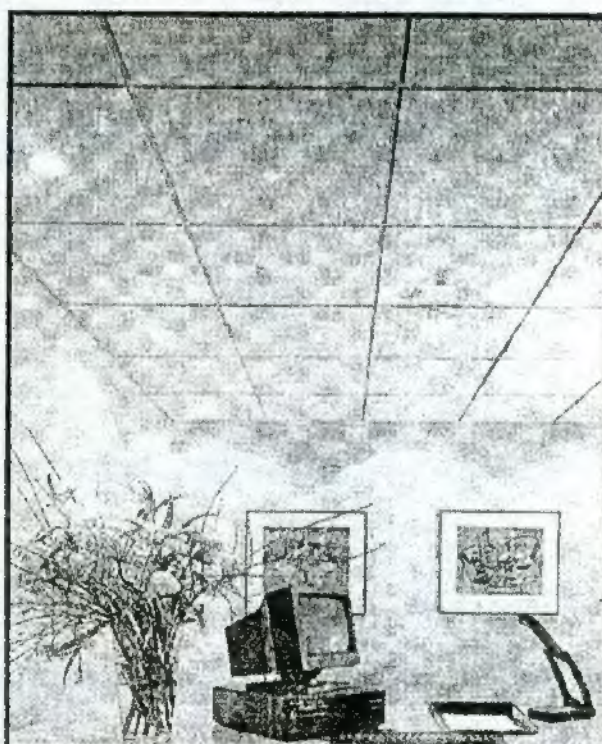
XI міжнародны ўніверсальны буйнейшы на Беларусі



4-7 кастрычніка

вк "МІНСКЭКСПА" (пр. Машэрава, 14)
ПАЛАЦ СПОРТА (пр. Машэрава, 4)

ЭКСПАФОРУМ
выставачнае таварыства
(0172) 265182, 546134
(0172) 565315



Armstrong

ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ

• цены производителя • монтаж, консультации •

СП "ГОРО" ТЕЛ./ФАКС: (0172) 260312

20—23 сентября, г. Минск



Республиканский
Выставочный Центр
Я. Купалы, 27
9:00 - 18:00



**VIII МЕЖДУНАРОДНАЯ
УНИВЕРСАЛЬНАЯ ЯРМАКА
"1000 МЕЛОЧЕЙ"**

**II МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
"МИР ДЕТСТВА"**

В гостях у ярмарки 21 сентября
шоу-презентация итальянских фирм
"Palmalat" и "Riunite" с программой
"Звезда чемпиона"!

ОРГАНИЗАТОРЫ ЯРМАРОК:
Мингорисполком, Белорусский Союз
предпринимателей, Центр поддержки
предпринимательства "ЦЕНТР-XXI ВЕК"

Телефон (0172) 30-86-40, 30-86-18
Факс (0172) 27-30-85, 27-43-83



**Каменский химкомбинат
ПРЕДЛАГАЕТ:**

- линолеум;
- клеенку на основе ПВХ;
- лакокрасочную продукцию;
- средства по уходу за автомобилями;
- моющие средства.

Телетайп: 62-36-15 "ДОН"
Телефоны: (86365) 5-03-47, 5-24-91
Факс: 5-68-46, 5-36-03

Фирма "Хеликоптер"

Обзорно-экскурсионные

полеты на вертолете

над Минском и его окрестностями
сделает ваши юбилей, свадьбу
или деловую встречу незабываемыми.

Тел. (0172) 410-730 с 9 до 15 час.

Летняя кампания 1995 года.
МИНСКАЯ НАСТУПАТЕЛЬНАЯ ОПЕРАЦИЯ.
(Все команды управления передаются по пейджеру).



ЦЕЛЬ: быстрый захват минского рынка.
СРЕДСТВА: превосходящее все японское качество, 12 дирек-
торий и записная книжка, энергонезависимая
память на 230 сообщений, 14 звуковых сигналов,
привет сообщений на русском и английском языках.

NEC

MDF COMMUNICATION Тел./Факс (0172) 646412 636184
САМОЕ СОВРЕМЕННОЕ ПЕЙДЖИНГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МОБИЛЬНАЯ КРУГЛОСУТОЧНАЯ РАДИОСВЯЗЬ

МОБИЛКОМ

- лучшие модели пейджеров:
- текстовый ADVISOR (русский и английский языки)
- цифровой BRAVO
- немедленная передача в пользование
- 6 информационных каналов (биржи и банки)
- передача сообщений на пейджер на русском и английском языках
- через оператора или с Вашего компьютера
- максимальный радиус действия



78-08-98
78-60-30

ЯВНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО!

Жалюзи от "Малми-М"

Любых размеров

ИЗГОТОВЛЕНИЕ, ДОСТАВКА И УСТАНОВКА
В КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ!

ТЕЛ.: 27-35-11, 76-86-02

**ПОЛНОЦВЕТНЫЕ
КСЕРОКОПИИ
ПОЛИГРАФИЧЕСКИЕ
УСЛУГИ**

Телефон: 76-90-61

ПРИГЛАШАЕМ
КОММЕРЧЕСКИХ АГЕНТОВ И
ФИРМЫ К СОТРУДНИЧЕСТВУ



- Принимаем заявки по телефону
- Доставка в течение суток
- Постоянным клиентам - отсрочка платежа
- Система скидок

Тел. (0172) 46-60-31.
Факс (0172) 46-20-74.

SVI
TRADING B.V.M.

Предприятие

реализует оптом:

- в большом ассортименте ткани производства Гродненского тонкосуконного комбината (костюмные, пальтовые, пледовые) по ценам от 25 тыс. до 35 тыс. рублей за метр, в зависимости от артикула;
- чай грузинский черный байховый весовой по цене 21 тыс. рублей за кг;
- куртки кожаные (мужские, женские) - 38 шт.;
- кожа натуральная (телячья) - 36000 дед.

Цены на кожу и кожаные изделия ниже рыночных.

Тел. (0152) 44-83-67, 44-52-28



белорусско-германское предприятие

**КРАСЯЩИЕ ЛЕНТЫ
КАРТРИДЖИ
ДЛЯ МАТРИЧНЫХ И СТРУЙНЫХ
ПРИНТЕРОВ
И ПИШУЩИХ МАШИНОК**

Тел. (0172) 63-82-74



КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ

Тел. (0172) 64-88-59, факс (0172) 64-20-83

Pelikan



Агентство Международной Рекламы

**Размещение
рекламы НИЖЕ
расценок газет,
радио, телеканалов!**

**Скидки от 2 до 10%!
СРОЧНОЕ размещение
рекламы без наценок!**
(в т.ч. «пятница на понедельник»)

Заказы оформляются по телефону:
(0172) 20-49-22



ТЕХНОБАНК

Лицензия № РБ N47 от 5 августа 1994 года

ДЕПОЗИТНЫЙ МАГАЗИН ТЕХНОБАНКА
предлагает ЮРИДИЧЕСКИМ лицам разместить
временно свободные денежные средства
ПОД ВЕКСЕЛЬ или на ДЕПОЗИТ.

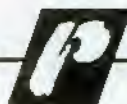
3 дня	7 дней	9 дней	12 дней
% по договоренности			

Технобанк работает на кредитном
рынке без посредников - финансовых
компаний и может обеспечить
наиболее выгодный процент.

Наши условия:

1. Удобная система оформления документов.
2. Перечисление средств в любое время дня.
3. При заключении генерального соглашения возможность размещения средств без предварительного согласования.

Обращаться по телефонам:
34-43-15, 69-07-43.



№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		ПАМ	ДИСК	НАКОПИТЕЛЬ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
		Тип/МГц	Кэш			Объем	Тип/МГц	Время доступа	Тип	Разм. Точка	Память					Чип
КОМПЬЮТЕРЫ																
2	Компьютерный класс											под заказ	1600	12	МПОВТ	324583/32492
3	COMPAQ	80386		640	5,25	21		mono				видеокарта HERCULES, с пакетом программ	170	3	КНРС	235523
4	EPSON	80386/10		640	5,25	40		mono				видеокарта EGA, с пакетом программ	260	3	КНРС	235523
5	IBM	286/12			3,5	40	ISA	14		256	ISA		353	12	ТРОКВИЛ	341300
6	IBM2001	286/12			3,5	170	IDE	14		256	ISA		510	12	МПОВТ	31549/393010
7	IBM2001	286/12			3,5	170	IDE	14		256	ISA		447	12	МПОВТ	324580/220489
8		286/12			3,5	170	IDE	14		256	ISA	Модем, Рад, ком. конфиг.	539	12	Перс. технологии	361457/363631
9		286/12			3,5	40	IDE			256	ISA	ком. конфигурация	390	12	РОСВАН	361457/363631
10		286/12			3,5	40	IDE			256	ISA	color	390	12	РОСВАН	361457/363631
11	NTT	386			3,5	40	IDE			256	ISA	любая конфигурация по ценам TAI	480	12	ИНФОРМАТНКА	0232/335801
12	ECT183.11	386 S4/25	2	16	3,5	170	IDE	14		256	ISA	за 1 шт. 2-х 5 и больше	830/610	12	МПОВТ	326533/320469
13	ORNAS	386 S4/33			3,5	130	IDE/ISA	13		256	ISA	уст. 10, лок. ком. конфиг.	440	12	РОСВАН	361457/363631
14	DANNOVA	386 S4/40			3,5	100	IDE/ISA	14		256	ISA	сертификат РБ, ком. конфиг.	458	14	ОРИСЭЛ	361457/363631
15	OPTIMUS	386 S4/40			3,5	100	IDE	15		256	ISA	Seagate, GoldStar, Panasonic, сертификат	542	15	ДАИМОВА	320256
16	OPTIMUS	386 S4/40			3,5	130	IDE			256	ISA	AMD, DATAS, Green, ком. конфиг.	552	18	НИРОТЕХ	236281/267341
17		386 S4/40			3,5	130	IDE			256	ISA	color	552	18	НИРОТЕХ	268429
18		386 S4/40			3,5	130	IDE			256	ISA	color	560	18	РОСВАН	361457/363631
19	MMS	386 S4/40			3,5	210	IDE/ISA	12		256	ISA	mono	590	18	MAC Электроник	351201/351200
20		386 S4/40			3,5	170	IDE			256	ISA	Модем, Рад, ком. конфиг.	632	12	Перс. технологии	361457/363631
21		386 S4/40			3,5	210	IDE			256	ISA		640	12	ТРОКВИЛ	341300
22	TC	386 S4/40			3,5	210	IDE/ISA	12		256	ISA	AMD, GoldStar, модем, ком. конфиг., слат	680	18	ТЕХНОЦЕНТР	719703
23	BEVALUX	386 S4/40			3,5	210	IDE/ISA	12		256	ISA		680	18	MAC Электроник	351201/351200
24		386 S4/40			3,5	210	IDE/ISA	12		256	ISA	GoldStar модем, IDE	771	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078
25	MAGTRON	386 D3/33	120		3,5	270	IDE			256	ISA	Модем	570	18	ПИЛИРИМ	36849/368583
26	MAGTRON	386 D3/33	120		3,5	80	IDE			256	ISA	AMI, ISA, полносторонний модем	635	18	КОНСУЛ	663941
27	MAGTRON	386 D3/33	120		3,5	80	IDE			256	ISA	AMI, ISA	750	18	КОНСУЛ	663941
28	OPTIMUS	386 D4/40	120		3,5	428	IDE/ISA	14		256	ISA	AMD, druen, mouse, ком. т.	178	18	НИРОТЕХ	268429
29	DANNOVA	386 D4/40			3,5	170	IDE/ISA	14		256	ISA	сертификат РБ, ком. конфиг.	707	18	ДАИМОВА	320256
30	American Logic	386 D4/40	54		3,5	420	IDE/ISA	12		256	ISA	сертиф., любая конфигурация	885	18	АмерикансЛогик	320125/252428
31		386 D4/40			3,5	440	IDE/ISA	12		256	ISA	Модем, Рад, ком. конфиг.	775	18	РОСВАН	361457/363631
32		386 D4/40			3,5	440	IDE/ISA	12		256	ISA		775	18	Перс. технологии	361457/363631
33	PICO	386 D4/40			3,5	270	IDE/ISA	12		256	ISA	AMD, GoldStar, модем, ком. конфиг., слат	810	18	ПИЛИРИМ	36849/368583
34	TC	386 D4/40			3,5	270	IDE/ISA	12		256	ISA	Модем	820	12	ТЕХНОЦЕНТР	719703
35		386 D4/40			3,5	210	IDE			256	ISA		820	12	ТРОКВИЛ	341300
36	MAS	386 D4/40	120		3,5	420	IDE/ISA	12		256	ISA	Модем, Рад, ком. конфиг.	840	12	Перс. технологии	361457/363631
37	PICO	386 D4/40			3,5	420	IDE/ISA	12		256	ISA	Модем	880	18	MAC Электроник	351201/351200
38	BEVALUX	386 D4/40	120		3,5	420	IDE/ISA	12		256	ISA	Модем	940	18	ПИЛИРИМ	36849/368583
39		386 D4/40			3,5	420	IDE/ISA	12		256	ISA	ISA, GoldStar, IDE	980	18	БЕВАЛЕКС	499011/499078
40		386 D4/40			3,5	100	IDE	15		256	ISA	Seagate, GoldStar, Panasonic, сертификат	694	15	НИРОТЕХ	236281/267341
41		386 D4/40			3,5	130	IDE/ISA	14		256	ISA	любая конфигурация по ценам TAI	1078	18	СЛАМН	36849/368583
42	PSI IBM	486 S4/25			3,5	120	IDE/ISA	14		512	VLB	Green, mouse, MSDOS Rus, MSWindows Russian	1078	18	ИСТАР	395706
43	IBM 2133-641	486 S4/25			3,5	120	IDE/ISA	14		512	VLB	IBM PC DOS, MS Windows, MS Works for Win, EnergyStar	1179	18	ИВА	625190/625122
44	IBM 2133-551	486 S4/25			3,5	120	IDE/ISA	14		512	VLB	IBM PC DOS, MS Windows, MS Works for Win, EnergyStar	1179	18	ИВА	625190/625122
45	ELENG WIS	486 S4/25			3,5	352	IDE/ISA	11		512	VLB	Classic/PCI, OEM INTEL	1103	24	ЭЛЕНГ	204567
46	PSI IBM	486 S4/25			3,5	120	IDE/ISA	14		512	VLB	Green, mouse, MSDOS Rus, MSWindows Russian	1280	14	КАМ/ЭЛЕМЕНД	265680/206964
47	INTEL CLASSIC PCI LP	486 S4/25			3,5	540	Fast-IDE/PCI	12		512	VLB	ISA, GoldStar, IDE	1560	24	ТУСОН	672467/672468
48	OUTLET M4-40	486 S4/25			3,5	170	IDE/ISA	14		512	VLB	M/В файлы SIO, video - Citrus Logic	727	18	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
49	OPTIMUS SA	486 S4/25	120		3,5	240	IDE/ISA	14		512	VLB	Green PC, Intel inside	988	18	СЕМПИЛАН	372540/377321
50	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	350	IDE/VLB	11		512	VLB	MPRI-1	997	24	НИНЭКС	365183
51	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	350	IDE/VLB	11		512	VLB	Green PC, Intel inside	997	24	СЕМПИЛАН	372540/377321
52	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	350	IDE/VLB	11		512	VLB	Citrus-5420, CPU	1020	24	МИКРО ЭКСПРЕС	347515
53	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	350	IDE/VLB	11		512	VLB	Apple Super II, video - Citrus Logic	1015	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
54	MAS	486 S4/25	256		3,5	350	IDE/VLB	11		512	VLB	Green PC, Intel inside	1020	24	СЕМПИЛАН	372540/377321
55	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	350	IDE/VLB	11		512	VLB	Green PC, Intel inside	1020	24	СЕМПИЛАН	372540/377321
56	IBM 2133-652	486 S4/25			3,5	170	IDE/ISA	14		512	VLB	IDE, tempo station	1169	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078
57	PSI IBM	486 S4/25			3,5	170	IDE/ISA	14		512	VLB	IBM PC DOS, MS Windows, MS Works for Win, EnergyStar	1179	18	ИВА	625190/625122
58	ACER MATE PCI	486 S4/25			3,5	170	IDE/ISA	14		512	VLB	Green, mouse, MSDOS Rus, MSWindows Russian	1278	18	ИСТАР	395706
59	TOSHIBA T1910CS	486 S4/25			3,5	200	IDE/VLB	11		512	VLB	PC, Non-386, I/O/VLB	1306	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078
60	COMPAQ	486 S4/25			3,5	210	IDE	11		512	VLB	Dual Scan, overlay, color	2080	12	БЕТАРК	647930
61	TOSHIBA T1910CS	486 S4/25			3,5	210	IDE	11		512	VLB	Optional Ext., PCMCIA Diskette Drive, trackball	2280	36	КП	319516/212493
62	COMPAQ	486 S4/25			3,5	210	IDE	11		512	VLB	ISA/VLB, комбинированная конфигурация	2440	36	РЕСТА	661430
63	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	170	IDE/ISA	14		512	VLB	M/В файлы SIO, video - Citrus Logic	821	18	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
64	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	170	IDE/ISA	14		512	VLB	M/В файлы SIO, video - Citrus Logic	821	18	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
65	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	170	IDE/ISA	14		512	VLB	Green PC, Intel inside	988	18	СЕМПИЛАН	372540/377321
66	OPTIMUS SA	486 S4/25	256		3,5	170	IDE/ISA	14		512	VLB	E IDE, GoldStar, Seagate	988	18	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
67	DTK	486 S4/40	256		3,5	540	IDE/VLB									

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛЬ	МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
Торговая марка	Тип/мhz	Кэш	Установл.	мат. разм.	Разр.	Разр.	Разр.	Разр.	Разр.	Разр.		
179	NTT486	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Бесплатно, блок питания 400, CD-ROM Sony (в комплекте)	1300	Организация	470-29-59521
180	NTT486	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	EIDE, Green, GoldStar, Western Digital, AMO	1312	ТАМР	239265/235528
181	NTT486	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	MS Mouse, Карта видео-выхода	1313	ТРЭКВИЛ	341300
182	NTT486	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	CRU ADM	1314	АКТАЛ	337609
183	NTT486	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	EIDE, Green, GoldStar, Western Digital, AMO	1414	ТАМР	239265/235528
184	ELING WS	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Plata Intel Classic PCI, ком. конф.	1427	ЭЛЕН	204567
185	DAINOW	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1464	ДАИНОВА	202956
186	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1545	Микро Экспресс	347515
187	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1552	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
188	Hitach	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1556	Выс. Технологии	207911/206323
189	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1590	Микро Экспресс	347515
190	INTEL	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1599	Rans	625183
191	OPTIMUS SA	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1625	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
192	Micro	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1640	DATA STREAM	203842/265447
193	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1727	Выс. Технологии	207911/206323
194	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1741	Микро Экспресс	347515
195	IBM PS VP Perform	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1856	COMTRIS	611211
196	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1958	Выс. Технологии	207911/206323
197	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	2000	ФортНокс	203095/203842
198	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1008	Пилигрим	36491/368583
199	ORNAS	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1042	ТРЭКВИЛ	341300
200	PC AT	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1069	ПРОГРАММА	238735/312621
201	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	Перс. технологии	361457/363861
202	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1217	РЕСТА	784100
203	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1309	Пилигрим	36491/368583
204	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1559	ВерсКомпьют.	626267/628111
205	HIGHSCREEN COLANI	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1590	ФортНокс	203095/203842
206	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1640	ФортНокс	203095/203842
207	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1652	РЕСТА	784100
208	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1652	ДЖЕТ	278973
209	LAND	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1727	Перс. технологии	361457/363861
210	JET	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1739	ТРЭКВИЛ	341300
211	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1741	SUNRISE	344356/344470
212	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1741	ДАИНОВА	202956
213	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1830	DATA STREAM	203842/265447
214	DAINOW	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1849	Микро Экспресс	347515
215	Micro	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1880	РЕСТА	784100
216	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	2044	ФортНокс	203095/203842
217	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1258	ФортНокс	203095/203842
218	Magtron Office Pro	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1273	ФортНокс	203095/203842
219	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	2109	ФортНокс	203095/203842
220	DAINOW	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1038	ТАМР	239265/235528
221	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1055	Пилигрим	36491/368583
222	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	АКТАЛ	337609
223	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	Пилигрим	36491/368583
224	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	АКТАЛ	337609
225	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
226	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
227	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
228	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
229	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
230	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
231	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
232	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
233	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
234	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
235	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
236	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
237	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
238	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
239	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
240	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
241	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
242	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
243	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
244	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
245	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
246	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
247	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
248	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
249	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
250	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
251	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
252	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
253	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
254	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
255	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
256	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
257	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
258	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
259	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
260	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
261	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
262	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
263	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
264	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
265	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
266	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
267	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
268	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
269	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
270	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИНФОКОНТАКТ	553835
271	DTK	486 DX2/66	256	540	SVGA	28	VLB	MT	Edi. IDE, S3-805, mouse, CUSA	1086	ИН	

Штиль продолжается

На внебиржевом рынке небанковских акций вторую неделю заметна торговля только акциями АО "Амкодор".

При этом заявленные цены остаются неизменными, что говорит об отсутствии котировки. На рынке акций приватизируемых предприятий цены не изменились — продолжается ожидание лучших времен. ФК "МежКомФинанс" повысил цену покупки акций АО "Коммунарка" еще на две тысячи рублей, но к

видимым результатам это не привело. По-прежнему нет заявок на продажу акций БФБ, хотя на бирже их можно купить. Акции банков пользуются крайне малым спросом, в частности, не идет подписка на акции СКБ "Технобанк".



Как оформить сделку

О ПОРЯДКЕ ПЕРЕОФОРМЛЕНИЯ ПРАВ СОБСТВЕННОСТИ НА АКЦИИ ОТКРЫТЫХ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ

В последнее время в Инспекцию по ценным бумагам поступает много вопросов, связанных с порядком переоформления прав собственности на акции открытых акционерных обществ (ОАО). Публикуем разъяснения инспекции по интересующей читателей проблеме.

Согласно статьям 11, 30, 41 Закона РБ "Об акционерных обществах", общества с ограниченной ответственностью и общества с дополнительной ответственностью, любой акционер ОАО, будь то физическое или юридическое лицо, имеет право беспрепятственно продать, подарить, обменять, завещать и т. д. любое количество принадлежащих ему акций. Однако передача прав владения именными акциями ОАО, выпущенными в безналичной форме в виде записи на счетах, имеет свою специфику. Такие акции нельзя передавать кому-либо во владение, как вещь. В соответствии с действующим законодательством, все сделки купли-продажи ценных бумаг должны совершаться в письменной форме любыми способами, позволяющими документально зафиксировать состоявшиеся волеизъявления сторон. Такой документ (например, договор купли-продажи) должен содержать следующие сведения:

- наименование или фамилию, имя, отчество продавца и покупателя;
- наименование, количество, серию

и номер акций;

- условия продажи, дарения, обмена, цену за штуку и общую стоимость передаваемых акций;

- дату, начиная с которой новый владелец имеет право на включение в список (реестр) акционеров.

После выполнения покупателем условий по приобретению акций продавец должен написать заявление на имя организации, осуществляющей ведение реестра акционеров (как правило, это эмитент), с предложением переоформить с такой-то даты определенное количество акций, указанных в договоре, на нового владельца. Затем следует передать это заявление с приложением копии двустороннего соответствующего договора и свидетельства о праве собственности на акции (сертификат или выписку из реестра). Кроме того, если сумма одной сделки равна или превышает размер, определенный Кабинетом министров для декларирования средств при покупке акций, покупатель обязан представить в финансовый отдел соответствующего исполкома декларацию об источниках средств и получить

справку о представлении декларации, которая также представляется реестродержателю.

При таком оформлении сделки никто, в том числе и администрация ОАО, не имеет права задерживать переоформление акций на нового владельца с даты, указанной в договоре, кроме случаев, когда владелец акций не может распоряжаться своим имуществом.

В соответствии с действующим законодательством нотариальное удостоверение договоров по сделкам с акциями, а также заявлений на переоформление прав собственности на акции не является обязательным, однако в целях защиты интересов инвесторов инспекция считает, что заявление физического лица об изменении в реестре акционеров, в случае невозможности его явки к реестродержателю, должно быть заверено нотариально или профессиональным участником рынка ценных бумаг, имеющим лицензию инспекции.

В настоящее время в стадии разработки находится инструкция о порядке ведения реестра владельцев акций, в которой будут установлены порядок и требования по ведению реестра акционеров а также сроки и перечень документов, необходимых для внесения в реестр соответствующих записей.

Эмитент	Ценная бумага	Номинал	Компания	Покупка	Продажа	Объем за неделю (шт.)
АО "Амкодор"	акции	50 000	"Амкодор Инком"	—	140 000	н/и
АО "Амкодор"	акции	50 000	"Инвестиционные технологии"	140 000	7 000	100
АО "Амкодор"	акции	50 000	"Интер-Ньюс"	100 000	140 000	40
АО "Барановичдрев"	акции	1 000	"Интер-Ньюс"	—	80 000	с/и
АО "Барановичдрев"	акции	1 000	ФГ "Буг-Инвест"	15 000	—	с/и
АО "Белмедпрепараты"	акции	5 000	Национальная фондовая ассоциация	—	50 000	с/и
АО "Белмедпрепараты"	акции	5 000	"Финсан"	6 700	—	с/и
АО "Коммунарка"	акции	10 000	ФК "МежКомФинанс"	42 000	—	н/и
АО "Садружесць"	акции	300	"Инвестиционные технологии"	8 110	11 160	с/и
БФБ	акции	5 000	"Альбароссия"	2 000 000	—	с/и
БФБ	акции	5 000	"Альвина-Инвест"	2 300 000	—	с/и
БФБ	акции	5 000	"Амкодор Инком"	2 500 000	—	н/и
БФБ	акции	5 000	ФД "Траст-Активс"	2 250 000	—	с/и
БФБ	акции	5 000	"Финансы и перспективы"	3 500 000	—	н/и
БФБ	акции	5 000	ФК "Пульс"	4 500 000	—	н/и
СКБ "Технобанк"	акции	10 000	"Град-Инвест"	—	10 000	с/и
СКБ "Технобанк"	акции	10 000	ФД "Траст-Активс"	—	10 000	с/и

Агентство финансовых новостей.
Телефон: (0172) 624-910, факс: (0172) 621-603.

Чеки опять в ходу

На прошлой неделе на чековом рынке не произошло заметных изменений цен заявок на покупку и продажу приватизационных чеков, несмотря на рост числа компаний, работающих с ИПЧ.

Зато, по данным Агентства финансовых новостей, резко выросли недельные объемы покупки чеков у населения: с 200 до 87.000 чеков у "Траст-Активс", с 20.000 до 150.000 чеков у "Буг-Инвест" и с 4.000 до 150.000 чеков у "Национальной фондовой ассоциации". Это значит, что компании резко активизировали свои операции, но

пока имеют возможность увеличивать объемы приобретения чеков без изменения курсов.

Наивысшую цену при покупке чеков у населения на прошлой неделе давали в "Аспасии" — 1.700 рублей, а предыдущий лидер — "Рамос-Интернешнл" снизил цену до 1.500 рублей.

Название	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск:				
Абсолютбанк	—	—	1 100	дог
"Поиск"	700	—	1 150	10 000
Новокомбанк	—	920	980	10 000
"Интер-Ньюс"	—	—	1 000	10 000
"Аспасия"	1 700	—	1 800	500
"Освен-Инвест"	—	—	1 200	10 000
"Рамос-Интернешнл"	1 500	950	—	1
"Пульс-Инвест"	800	дог	дог	дог

"Брайв-Инвест"	1 400	—	—	—
"Инвест-технологии"	900	дог	—	дог
"Альвина-Инвест"	—	900	1 000	100 000
"Актив-Инвест"	—	—	1 300	30 000
"Энтраф-плюс"	—	—	1 100	500
"Скай-траст"	—	—	1 200	дог
"Доминатор-солвент"	—	—	1 400	10 000

* Зачисление производится на счет в Сбербанке

Служба информации ассоциации "RONAS".
Телефон: (0172) 328-715.

Посредник необходим

На цивилизованных рынках ценных бумаг все сделки, как правило, осуществляются только через посредников, которые предоставляют клиентам ряд услуг. В Беларуси разрешена свободная торговля, что создает массу неудобств продавцам и покупателям ввиду отсутствия профессиональной помощи посредников.

Одна из услуг, оказываемых брокерами, — это удостоверение законности совершения сделки между покупателем и продавцом. Сейчас этим приходится заниматься реестродержателю (как правило, эмитенту). Естественно, он требует присутствия в момент совершения сделки покупателя и продавца. Если они живут в одном городе, то больших проблем не возникает, а если в разных? Операцию можно совершить по почте, но в этом случае реестродержатель, желая снять с себя ответственность и не имея возможности проверить подлинность документов, требует заверить их у нотариуса, хотя по закону он и так обязан зарегистрировать сделку.

Инспекция также рекомендует прибегать к услугам нотариуса или профессионального участника рынка ценных бумаг. Однако услуги нотариуса по заверению сделки о купле-продаже стоят 150 тысяч рублей. А эта цифра почти совпадает с номинальной ценой акций, которые обычно может получить человек на свои чеки в отделениях Сбербанка.

Таким образом, "брокерский" доход нотариуса на одной сделке при продаже акций, допустим, по номиналу, составляет 100%. Ни в одной стране мира брокерам и не снился такой доход. Его обычная величина — несколько процентов. Получается, что стремление облегчить жизнь владельцам ценных бумаг и отказаться от ус-

луг посредника приводит только к лишним хлопотам и убыткам.

Сейчас в инспекции готовят новые нормативные документы, согласно которым рекомендованный порядок действий станет обязательным. Большим плюсом станет разрешение регистрировать сделки не только нотариусу, а профессиональным участникам. Однако проблему защиты прав владельцев акций это полностью не решит, так как профучастник может также потребовать большой гонорар.

Для решения проблемы регистрации надо было бы вводить обязательное оформление сделок профессиональными участниками без участия нотариусов, а также обязать регистрировать все сделки, а не только иностранные. При этом величина брокерских комиссионных должна ограничиваться законодательно. Это облегчило бы и контроль за сделками на рынке ценных бумаг, так как профучастники должны регулярно отчитываться.

Другое дело, что такое решение сразу же породит проблему поиска профучастников. Если нотариуса можно найти в районном центре, то с профучастниками дела совсем плохи. С другой стороны, если ограничить плату за брокерские услуги, профучастник может просто не зарабатывать себе на жизнь.

В глубинке акции распространяются только через отделения Сбербанка. Они выдают чеки и акции приватизи-

руемых предприятий и берут плату за эти услуги, то есть работают как брокерская компания. Следовательно, отделения Сбербанка и должны стать тем брокером, который регистрирует сделки.

Вопрос о роли Сбербанка на рынке ценных бумаг республики гораздо серьезнее, чем может показаться на первый взгляд.

Для создания развитой инфраструктуры рынка ЦБ нужны деньги. Денег нет. Их можно было бы заработать на распространении чеков и акций приватизируемых предприятий, так как люди платят за это. Однако соответствующие комиссионные получает Сбербанк. Поэтому для решения проблемы организации доступной торговли акциями надо либо создавать при нем брокерскую контору, либо отстранять его от работы с ценными бумагами вообще, чтобы он не занимал чужое место и не тормозил развитие рынка. Пока же Сбербанк висит на шее фондового рынка как камень, отвлекая деньги и создавая у людей неверное впечатление о том, как надо работать с ценными бумагами.

Таким образом, чтобы оформление сделок стало удобным, простым и доступным широким слоям населения, недостаточно просто разрешить регистрацию профессиональными участниками, а нужно исправлять ошибки, допущенные ранее при создании инфраструктуры фондового рынка ввести обязательное проведение сделок через профучастников и изменить роль Сбербанка.

Владимир ТАРАСОВ.

Пик в конце сезона

Прошли те времена, когда очередной выпуск ГКО становился красным днем календаря на фондовом рынке. В августе аукционы по размещению государственных ценных бумаг следовали один за другим: внеочередной 12-й выпуск ГКО, 2-й КО Нацбанка, а 23 августа Минфин провел размещение нового — 13-го — тем самым завершив довольно успешный летний сезон.

Несмотря на свой роковой номер, этот выпуск оказался в лидерах последних аукционов ГКО. Общая выручка от аукциона составила 103,8 млрд. руб., что в совокупности с обращающимися на данный момент выпущенными выпусками этого месяца составило около 300 млрд. руб., а это превосходит суммарную выручку по всем предыдущим аукционам за 1994-1995 гг.

Одновременное обращение сразу нескольких выпусков заметно оживило вторичный рынок ГКО, который этим летом практически полностью

переместился на МВБ. Только за пять дней, предшествующих аукциону, объем сделок с ГКО на МВБ составил около 70 млрд. руб. Росту количества сделок способствовало и принятое на конец решение ГНИ об отмене налогообложения операций с ГКО на вторичном рынке.

Возможность получить освобожденный от налогов доход на вторичном рынке, безусловно, повлияла на первичных инвесторов, которые подали заявки на общую сумму 183,5 млрд. руб. по номиналу, превысив предложение на 53%. Кроме того,

основной конкурент, рынок МБК, в пред аукционную неделю хоть и отличался некоторым увеличением ставок,

однако это сопровождалось уменьше-

Итоги аукциона по первичному размещению ГКО

Дата:	размещения	23.08.95
Срок обращения:	погашения	27.09.95
Количество дилеров:	принявших участие в аукционе	17
Количество поданных заявок:	купивших ГКО	17
Количество удовлетворенных заявок:		65 шт.
Объем эмиссии:		120 млрд. руб.
Лимит неконкурентных заявок:	не более 10% к общему объему	12 млрд. руб.
Спрос:	по номиналу	183,5 млрд. руб.
Размещено:	по номиналу	110,1 млрд. руб.
	по объему эмиссии	91,7% к объему эмиссии
	60% к величине спроса	60% к величине спроса
Выручка от аукциона:		103,8 млрд. руб.
Минимальная цена продажи:		94,1% от номинала
Средневзвешенная цена продажи:		94,3% от номинала
Доходность:	по минимальной цене продажи	67,3%
	по средневзвешенной цене	64,9%

нием сроков кредитов, на которые был наибольший спрос. И в дни аукциона, как для кредитов сроком на месяц, так и сроком меньше недели банки предлагали 60-70% годовых.

Исходя из этого и учитывая приверженность Минфина ставке рефинансирования при установлении цены отсечения, инвесторы подали заявки по достаточно высоким ценам, обеспечив себе по средневзвешенной цене 64,9% годовых, а Минфину примерное соответствие этой цифры ставке рефинансирования (66%) при довольно большом объеме размещения. В общем, и волки сыты, и овцы целы.

Чертовой дюжиной не удалось сыграть свою негативную роль при размещении; видимо, и вторичный рынок ударит по суевериям рекордными цифрами.

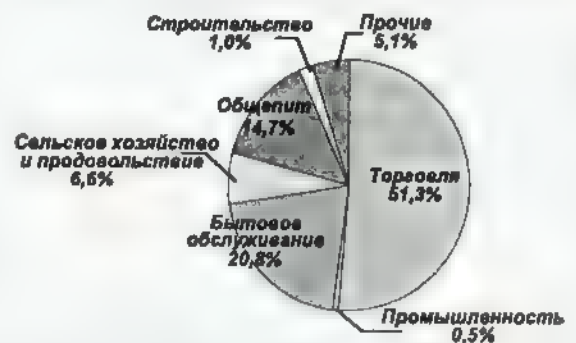
Ирина КРЫЛОВИЧ.

Четыре года спустя

Ход приватизации в столице характеризуется резкими колебаниями (см. диагр. 2). Если до 1993 года по временному положению было приватизировано 56 объектов, то в 1993 году, в период принятия и обкатки пакета законов, — лишь 8 предприятий "коммуналки". За первое полугодие 1994 года приватизировано более 80 предприятий — больше, чем за все предыдущие годы. Затем последовал мертвый сезон, обусловленный президентскими проверками законности и правомерности отчуждения государственного имущества и отработкой нового механизма приватизации.

Пик малой приватизации в Минске пришелся на 1994 год. Ключевым способом стал выкуп арендованного имущества — 79,3%. Это связано с тем, что после февральского (1992 г.) постановления Совмина о реорганизации торговли и общественного питания, ликвидации торгов и трестов аренда была избрана в качестве первого этапа подготовки предприятий к самостоятельной работе в условиях рыночных отношений. Кроме того, активной "арендизации" способствовало то обстоятельство, что "Закон об аренде" действо-

1. Отраслевая структура приватизированных объектов г. Минска. Всего приватизировано 197 объектов



5,025 млрд. руб. Основной удельный вес поступлений был от приватизации предприятий торговли (74,4% — в 1994 г., 60,8% — в первом полугодии 1995 года). Но если в 1994 г. он сложился за счет поступлений от выкупа арендованного имущества, то в 1995 г. — за счет поступлений от продажи на аукционе, конкурсе.

Показатели работы приватизированных предприятий торговли, общепита, бытового обслуживания показывают, что рентабельность, товароо-

8 млрд. рублей. Во многом это объясняется тем, что частные предприятия имеют полную самостоятельность в закупке товаров, проведении коммерческих сделок и формировании фонда заработной платы. Кроме того, если государственные предприятия работали в основном с оптовыми базами, то частные отдали предпочтение товарам по прямым поставкам.

По данным управления торговли, на начало июля 1995 года доля товарооборота приватизированных предприятий в общем товарообороте составила около 28%, в том числе в продовольственной торговле — 23,8%, в непродовольственной — 41,9%. Торговая площадь приватизированных предприятий составляет 29% от общей, в том числе в продовольственной торговле — 20,6%, в непродовольственной — 40,8%, и используется более эффективно. Товарооборот на 1 кв. м торговой площади по приватизированным предприятиям выше, чем на государственных (см. диагр. 3).

В минувшем году возросла рентабельность и негосударственных предприятий службы быта, например, "Ялны" — на 8%, "Рембыттехники" — в 4,3 раза, ранее убыточный "Прогресс" имел рентабельность 11,7%.

Если раньше предприятия "продавали" свои доходы, то сейчас деньги направляются на реконструкцию, поддержание в нормальном состоянии зданий, замену оборудования, увеличение оборотных средств.

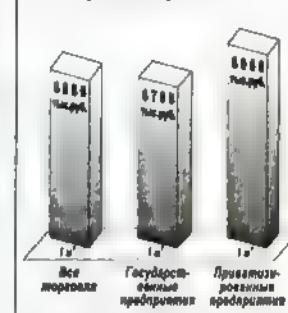
Арендные коллективы универсамов "Юбилейный" и "Центральный", выкупив у государства арендуемое имущество и преобразовавшись в ЗАО, значительно увеличили темпы роста товарооборота и,

несмотря на затраты на ремонт, закупку нового оборудования, реконструкцию помещений, увеличили рентабельность.

АП "Алеся" в процессе приватизации затратило на ремонт более 800 млн. рублей, после приватизации быстро развернулось ООО "Фантазия-люкс". Прекрасный интерьер создает хорошее настроение и для работников, и для покупателей этих магазинов. Не узнать кафе "Свинохвост", превратившееся из бывшей "помойки" (как называли его в народе) в приличный ресторан, бар, магазин. Преобразился и универсам "Рига".

Универсам "Нарочь" теперь работает с 8 до 24 часов. Арендное предприятие "Палессе", преобразовавшись в ЗАО "Торговый дом "Палессе", перешло на круглосуточную работу, здесь открывается гриль-бар. Первооткрывателем круглосуточной торговли в столице стал универсам "Юбилейный".

3. Товарооборот на 1 кв. м предприятий продторговли



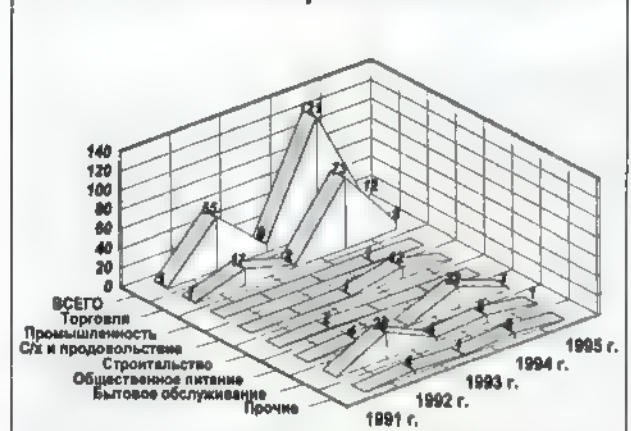
За ночь он делает оборот, в 1,5 раза превышающий, например, дневной оборот расположенного рядом универсама "Заславль". Соответственно, товарооборот здесь в 1994 г. возрос более чем в 22 раза по сравнению с предыдущим годом, рентабельность увеличилась почти на 2 пункта. Прогнозы скептиков, предсказывавших, что новый хозяин начнет с позавальных увольнений, не оправдались. На 6 человек увеличилось количество работников в "Фантазии", на 8 — в "Центральном", на 11 — в "Риге", на 31 — в "Юбилейном". Выросла здесь и заработная плата, практически нет текучести кадров.

Виталий ВЕДЕРКО, главный специалист Минского имущества.

Поступление средств от приватизации объектов коммунальной собственности в городской местный бюджет, млн. руб. в 1994 г. / I полугодии 1995 г.

	в том числе				др.
	Всего	от продажи акций	от продажи на конкурсе	от выкупа арендуемого имущества	
Всего	5 678/5 025	402/866	185/2 542	5 091/1 577	—/20
Промышленность	—/759	—/487	—/—	—/272	—/—
Сельское хозяйство	662/82	133/—	—/—	529/82	—/—
Торговля	4 224/3 356	53/356	25/2 387	4 144/814	—/—
Общественное питание	492/555	214/34	28/166	250/365	—/—
Бытовое обслуживание	221/229	—/2	53/1	168/228	—/—
Прочие	76/44	—/8	79/—	—/16	—/20

2. Динамика приватизации по отраслям



вал с 1991 г., в то время как пакет законодательных документов о приватизации появился лишь к середине 1993 г. В первом полугодии 1995 года основными способами приватизации стали продажи на аукционе и по конкурсу. Цена продажи по конкурсу 5 объектов составила почти 2 млрд. рублей, или почти половину от суммы продаж всех объектов. Конкурсная цена продажи только трех магазинов Заводского района превысила начальную в 4,6 раза, а балансовую стоимость — в 10,7 раза.

В результате приватизации городской бюджет в 1994 г. пополнился 5,7 млрд. руб. (с учетом дееноминации), в первом полугодии 1995 г. —

борот, качество услуг, здесь выше, чем на госпредприятиях.

Государственные фирмы, а также артельные предприятия, даже имея более разветвленную структуру, не могут освоить оборотные средства и наполнить товарами магазины. Главное же в работе приватизированных предприятий — оперативность при решении коммерческих вопросов. У них заметно выше рентабельность. Например, объединения "Продсервис", "Семела" в прошлом году довели ее уровень до 4-8%, а государственные фирмы "Азаренне" и "Спажытак" имели от -0,64% до +1,4%, а в первом полугодии текущего года убытки только "Спажытка" составили почти

Приватизация коммунальной собственности г. Минска в 1994 г. в разрезе способов приватизации

Способ приватизации	Количество приватизированных объектов	Численность работающих, человек	Оценочная стоимость имущества на дату оценки, млн. руб.	Цена продажи, млн. руб.
Выкуп арендованного имущества	96	5 632	11 480	10 339
Преобразование в ЗАО	15	3 716	9 137	6 073
Продажа по конкурсу, на аукционе	10	302	654	767
Итого	121	9 650	21 271	17 179

Сравнительный анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности до и после приватизации предприятий коммунальной собственности г. Минска

	ЗАО "Юбилейный-92" (с учетом дееноминации)			Универсам "Центральный" (с учетом дееноминации)			Универсам "Рига"			Универсам "Витёбск" (с учетом дееноминации)			ООО "Фантазия-Люкс" (с учетом дееноминации)		
	1993 г. до приватизации	1994 г. после приватизации	Примечание (+/-)	1993 г. до приватизации	1994 г. после приватизации	Примечание (+/-)	IV кв. 1994 г.	I кв. 1995 г.	Примечание (+/-)	I кв. 1994 г.	I кв. 1995 г.	Примечание (+/-)	1993 г.	1994 г.	Примечание (+/-)
Товарооборот (млн. руб.)	668,253	14 971,680	+14 303,427	1 367,8	32 233,6	+30 865,8	5 419,275	8 941,0	+3 521,725	233,6	4 933,97	+4 700,17	816,450	1 689,180	+1 072,730
Издержки (млн. руб.)	644,313	14 131,248	+13 486,935	428,7	3,272	+2 843,3	507,946	1 242,599	+734,653	34,3	700	+665,7	89,985	244,450	+154,465
Прибыль (млн. руб.)	23,440	840,432	+816,992	57,3	2 949,5	+2 892,2	131,577	276,193	+144,618	7	155,564	+151,564	36,230	104,278	+68,048
Рентабельность, %	3,5	5,25	+1,75	4,1	9,1	+5	2,4	3,1	+0,7	3	4,95	+1,95	6,8	6,5	-0,3
Численность (чел.)	130	161	+31	186	194	+8	200	211	+11	94	105	+9	22	28	+6

Нулевой результат за-программирован

Анализ

СУДЬБА "КОММУНАЛЬНЫХ" АУКЦИОНОВ ПОД УГРОЗОЙ

Как сообщал в прошлом номере "Белорусский рынок", нулевым результатом закончился 17 августа третий аукцион по продаже объектов коммунальной собственности в Минске, на который возлагались особые надежды как на средство "разогрева" столичного рынка недвижимости. По официальным данным, только рекламная кампания стоила ответственной за нее фирме "Регион-холдинг" около 10 тыс. USD. Фактически организаторы терпят фиаско в третий раз — аналогичен результат первого аукциона 24 февраля, на втором, 25 апреля, из 8 объектов было продано 2.

Специалисты считают, что при нынешних подходах к проведению аукционов такой результат закономерен, и если в ближайшее время не произойдет поворота на 90 градусов, аукционы в Беларуси ждет бесславная кончина.

18 августа грустно завершился и аукцион в Могилеве. Из 13 весьма привлекательных лотов, выставившихся без условий в Горках, Кричеве и Шкловске, не продан ни один. В Бресте и Гродно, где малая приватизация проводится под эгидой экспертов Международной финансовой корпорации, а также в Рогачеве и Березе в последнее время основные лоты остаются невостребованными.

Президент Западной биржи недвижимости Михаил Елисеев считает, что потенциальных покупателей отпугивают непомерно высокие стартовые цены.

Ситуация сложилась парадоксальная. Курс доллара с начала текущего года вырос на 8%, а коэффициент переоценки фондов — на 260%. В результате лоты за любой объект с инвестора требуют чуть ли не в 3 раза больше, чем в начале года. Например, столичный хлебный магазин по ул. Гало в феврале стоил 76 млн. рублей, в июле — уже второе дороже. А в Кричеве стоимость кв. м объекта, выставленного на аукцион, благодаря "накруткам" выросла до 400 USD, что в 2 раза выше цены, по которой строит жилье столичный УКС. Объекты незавершенки по ул. Притыцкого и пр-ту Газеты "Правда" в Минске оценены в 14,5 и 12,6 млрд. рублей — и в том и в другом изначально "сидит" стоимость долевого участия по строительству магистральных сетей в городе (по 5 млрд. рублей в каждом).

Нет ничего удивительного, что городские власти за счет приватизации пытаются спасти тощую казну. Но, преследуя только фискальные цели, можно ли рассчитывать на результат, отличный от получаемого сегодня?

Сложившийся имидж малой приватизации в Минске, мягко говоря, не делает чести властям города: с одной стороны, огромный спрос на недвижимость, а с другой — низкая активность инвесторов. Один весьма показательный штрих: из 6 неработающих туалетов (специалисты утверждают, что места общего пользования — наиболее лакомые лоты на ближайшем аукционе 31 августа) перепрофилировать разрешили только 4. Между тем досужие подсчитали, что при объявленной цене 700 млн. рублей и сохранении профиля они окупятся через 60-70 лет.

Сами работники приватизационного ведомства считают, что это — следствие несовершенства методов оценки объектов, неоправданного запрета на их перепрофилирование.

Однако, согласно существующему законодательству, политикой малой приватизации определяют местные власти. Учитывая же общую политическую атмосферу в стране, нетрудно понять, почему желающих проявить инициативу и гибко поменять тактику проведения аукционов в столице не находится. (В конце минувшего года положительную роль сыграла позиция вице-премьера Михаила Мясникова — появился документ, который разрешил снижать цену на 10%, а затем — на 20%, если лот не удалось продать на очередных торгах. К сожалению, срок разрешения оказался коротким, его действие на нынешний год не продлено).

Эксперт проекта МФК "Малая приватизация в Беларуси"

г-жа Ребекка Розенблум заметила, что для ускорения темпов малой приватизации в масштабах республики, несомненно, нужна поддержка сверху.

По мнению генерального директора АО "Регион-холдинг" Сергея Лабзо, причина неудач минских аукционов — в консерватизме самой системы и подходов к продаже объектов. Чтобы выбраться из тупиковой ситуации, нужно, по мнению С. Лабзо, найти "золотую середину" между рыночным спросом и интересами бюджета.

Скажем, на аукционах в Бресте начальная цена объектов фактически равнялась балансовой стоимости — здесь стараются хотя бы не насаждать всевозможные коэффициенты, значительно утяжеляющие цену, ибо городские власти убедились на собственном опыте: если лоты выставлены по минимальным ценам, результаты многократно превышают их.

Потерпев поражение в третий раз, столичные приватизаторы забили в колокола. Подготовлена служебная записка на имя замминистра Мингосимущества Василия Давыденко и мэра столицы Владимира Ермошина, в которой говорится о необходимости убрать барьеры на пути приватизации в столице.

Сегодня, однако, получается, что выбросить на аукцион наиболее лакомые объекты нельзя — городская программа приватизации определила, что действующие предприятия с численностью свыше 50 человек подлежат акционированию. Работники Мингосимущества считают это несправедливым: фактически консервируется существующее положение, невозможно быстро привлечь инвестиции.

Кроме того, неразумно требовать от покупателя гасить долги купленного на аукционе объекта. Минская столовая "Ладья" с "довеском" в 700 млн. рублей уже трижды безуспешно выставилась на конкурс.

Предлагается не включать в начальную цену продажи незавершенки и прав на строительство стоимость долевого участия в создании инженерной инфраструктуры. По объектам, требующим огромных финансовых вливаний, специалисты настаивают на снижении стартовых цен с учетом готовности, спроса и месторасположения объекта. Они также хотели бы получить соответствующие права, чтобы по желанию новых собственников разрешить им изменить предназначение объекта.

Апробировав механизм продажи недвижимости, чиновники на собственном опыте убедились, что он несовершенен. С этим согласен и руководитель управления аукционной и конкурсной продажи Мингосимущества РБ Олег Мельников. В ближайшее время специалисты направят в правительство пакет предложений по совершенствованию аукционной продажи. А вот произойдут ли кардинальные изменения в приватизационной политике — большой вопрос. Ведь это потребует от власти фактически отказаться от фискальных целей и вернуться к денационализации как к средству решения инвестиционных задач.

Татьяна МАНЕНКО.

Конъюнктура и цены

Консервированные овощи и фрукты,
мелкооптовый оборот



Автомобили:

Новое подорожание вместо новых моделей

Овощные консервы как товар, хорошо приспособленный к перевозкам, оказались весьма удобны для экспансии на нашем рынке зарубежных производителей. Если в обзорах полугодовой давности мы отмечали, что белорусские переработчики хоть скромно, но все же представлены на рынке, то сегодня нельзя сказать

даже этого: от отечественных соевых, квашеных, маринованных не осталось и следа. Оружие, которым "пришельцы" победили "местных", — цены. Со стабилизацией доллара они, можно сказать, замерли, причем, учитывая качество товара, на уровне, вполне сопоставимом с уровнем цен на товары из стран СНГ.

(Продолжение. Начало в ЛМ № 32).

ВАЗ

Крупнейший производитель легковых автомобилей в бывшем СССР АО "АвтоВАЗ" предыдущий год завершил с убытками в 53 млрд. RUR, собрав 535 тыс. автомобилей против 650 тыс. в 1993 г. и 740 тыс. в 1990 г. В первом полугодии текущего года заводу удалось сбить цену на автомобили, увеличив длительность остонок конвейера, и платы выпуска 650 тыс. машин пока не кажутся несбыточными. Увеличен выпуск наиболее рентабельных "восьмерок" и "девяток" и сокращена сборка находящихся на пределе рентабельности ВАЗ-2105 и ВАЗ-2107. В 1995 году предполагается экспортировать 184 тыс. автомобилей против 196 тыс. в 1994 г.

Свои перспективы "АвтоВАЗ" по-прежнему связывает с новой базовой малолитражкой ВАЗ-2110. Серийный выпуск этой машины, планировавшийся еще 3 года назад, в очередной раз перенесен — теперь на 1996 г. С выходом на проектную мощность предполагается ежегодно собирать 220 тыс. ВАЗ-2110.

Стремясь учесть конъюнктуру рынка, Волжский автозавод осуществил перевод на двухсменную шестидневку конвейера по сборке модернизированной "Нивы" ВАЗ-21213 — планируется выпустить за год 75 тыс. штук. Переведены на шестидневку участки по выпуску комплектующих для неконвейерной сборки длиннобазовых автомобилей.

Кроме того, предприятие продолжает своими силами разработку модели ВАЗ-1116 для АО "АВВА" ("Всероссийский автомобильный альянс"), одним из учредителей которого "ВАЗ" является. Однако средств, собранных акционерами АО "АВВА" (90 млн. USD), не хватает: для строительства автозавода по выпуску ВАЗ-1116 требуется ориентировочно 3 млрд. USD (на первую очередь — 800 млн. USD).

Правление "АВВА" приняло решение отказаться от возведения собственного завода и наладить на линиях финской фирмы Valmet сборку ВАЗ-1116 в объеме 30 тыс. машин в год с одновременным запуском на мощностях опытно-промышленного производства "АвтоВАЗа" сборки 20 тыс. автомобилей какой-либо иностранной модели. В дальнейшем "АвтоВАЗ" предполагает наладить производство ВАЗ-1116 на второй нитке главного конвейера вместо ВАЗ-2105, -2107 и -2104.

До 2000 г. руководство предприятия намерено осуществить еще одну, сравнительно дешевую, программу обновления производства, предусматривающую глубокую модернизацию переднеприводных автомобилей "Самара": ВАЗ-2108, -2109, -21099.

Сложным остается финансовое состояние АО. С начала 1995 г. "АвтоВАЗ" задолжал пенсионному фонду 300 млрд. RUR. Долги "АвтоВАЗа" администрации Самарской области превышают 60 млрд. RUR. В соответствии с соглашением между местными властями и автозаводом часть этой суммы будет выплачена готовой продукцией. Кстати, задолженность дебиторов перед самим заводом превышает 5 трлн. RUR.

На недавнем собрании акционеров принято решение не выплачивать дивиденды по итогам работы в 1994 г., прекратить прием новых рабочих и служащих и готовиться к сокращению штатов с целью снижения себестоимости продукции.

ГАЗ

Даже относительное благополучие на фоне всеобщего кризиса не может привлечь пристального внимания. Именно в такой ситуации находится ныне крупнейшая российская

автомобильная корпорация АО "ГАЗ" из Нижнего Новгорода (бывший г. Горький).

Между тем дела у нее складывались, как у всех. К 1994 г. среднегодовой выпуск среднетоннажных грузовых автомобилей, составлявших основу производственной программы фирмы, сократился в 4 раза и составил 27% от 217 тыс. штук в прошлые годы. В 1995 году из произведенных 58.560 грузовиков удалось продать только 20 000.

Это привело бы к краху, если бы не была сделана ставка на модели других классов: легковые автомобили и полутоннажные грузовики. Огромному автомобильному заводу удалось на ходу нарастить выпуск "Волг" и организовать производство "Газелей", используя ресурс мощностей, высвободившихся при сокращении выпуска 4-тонных автомобилей.

Как считают эксперты "Коммерсанта", успех обеспечили принципы организации производства, заложенные при создании "ГАЗа" Генри Фордом (старшим): одновременное производство в массовом количестве разнообразных моделей дешевых и простых автомобилей; авторитарная компания, или способность к автономной организации производства, регулярная модернизация серийных и постоянная разработка новых моделей машин; жестко централизованная организация системы управления; патерналистское отношение к рабочим.

Уже в 1993 г. при норме 70 тыс. удалось собрать 106 тыс. легковых автомобилей, а в 1994 году — 118 тыс. За 1995 г. намечается выпустить 131 тыс. машин, что практически означает удвоение производительности этого конвейера (в основном за счет перехода на шестидневную работу). Сбыт легковушек обеспечивается в силу их ценовой конкурентоспособности. Какой-никакой, но автомобиль среднего класса продается по цене не самой шикарной малолитражки: ГАЗ-31029 сейчас стоит 9,6 тыс. USD, а ГАЗ-21099 — около 12 тысяч.

Более чем в пять раз (до 75 тыс. штук) должно увеличиться производство "Газелей", потенциальный спрос на которые (пока не подтянулись конкуренты) оценивается в 300 тыс. автомобилей в год. С начала июля на "ГАЗе" начата сборка новой модификации ГАЗ-33023 — 1-тонного грузовика со сдвоенной 6-местной кабиной.

Что касается среднетоннажных автомобилей с 4-цилиндровым дизельным двигателем собственного производства, то с начала второго полугодия предполагается выпускать их по 150-200 штук в сутки.

Конвейер по выпуску дизелей уже готов к выпуску до 200 моторов в сутки, 150 из которых будут использоваться для нужд собственного производства, а остальные пойдут на продажу. (Среди потенциальных покупателей можно назвать Владимирский тракторный завод и Львовский завод автомобильных погрузчиков).

Следует отметить и недавно запущенную в производство новую разработку — автомобиль представительского класса "Волга"-ГАЗ-3105, который должен заменить знаменитую "Чайку". Новая машина представляет собой полноприводный "седан" с современными обводами. Двигатель V8 мощностью 165 л. с. производства АО "ГАЗ" разгоняет его до скорости 200 км/час. Конечно же, автомобиль имеет соответствующую отделку салона и систему кондиционирования.

Руководством АО "ГАЗ" в ближайшей перспективе решено не делать ставку на однотипную продукцию, так как в условиях меняющейся рыночной конъюнктуры она может не найти спроса. Планируется, ориентируясь на несколько базовых моделей, создать на основе каждой из них гамму модификаций и в зависимости от

спроса оперативно переключать производство с одной модификации на другую. В общих чертах эта программа предусматривает следующие основные направления развития корпорации:

- запуск в серию новых модификаций "полутонки" ГАЗ-3302 (полноприводная, самосвал, металлический фургон и др.);
- налаживание производства модификации мини-грузовика на 0,8 тонны ГАЗ-2307 "Аскет";
- постановку на конвейер модернизированной модели "Волги" ГАЗ-3110;
- освоение на базе "Волги" ГАЗ-31029 выпуска особо малых грузовых и грузопассажирских автомобилей ГАЗ-2304 "Бурлак";
- разработку собственного автомобиля класса off road ("джипа") и нового базового автомобиля среднего класса.

Однако задачей номер один является оснащение уже выпускаемых моделей, прежде всего "Газелей", экологичными, надежными и мощными двигателями, для чего предполагается организовать СП по выпуску дизельных моторов объемом до 2,5 литра с одной из зарубежных фирм. (Сейчас на "ГАЗе" приходится ставить карбюраторный двигатель от "Волги", который не вполне соответствует условиям эксплуатации грузовика). В качестве партнера избрана австрийская фирма Steyr, в качестве финансового консультанта — компания Bankers International Plc.

Вкладом российской стороны в уставный фонд СП являются производственные площади с необходимой инфраструктурой, часть технологического оборудования и акции АО "ГАЗ"; со стороны австрийского партнера — лицензия на двигатель, ноу-хау, оборудование. В качестве первого шага совместной деятельности будут осуществляться коммерческие закупки готовых двигателей у технического партнера, затем двигатели будут собираться на ГАЗе из покупных деталей. Параллельно будет вестись подготовка производства деталей и узлов в России и СНГ. В конечном счете только 5% комплектующих будет импортироваться из-за рубежа.

Правда, у всех этих грандиозных планов есть один существенный изъян: на их реализацию попросту нет денег. Их нет ни на разработку новых моделей, ни на модернизацию старых, ни, самое главное, на замену оборудования, отслужившего 30-40 лет, и устаревших затратных технологий. По самым скромным подсчетам, "ГАЗ" нуждается в инвестициях порядка 1,5 трлн. RUR. Для сравнения отметим, что прибыль за 1994 г., оставшаяся в распоряжении предприятия после выплаты всех налогов, заработной платы сотрудникам и дивидендов акционерам, составила 251,6 млрд. RUR. При этом задолженность за прошлые годы перед государством составляет 450 млрд. RUR. Из этой суммы, которую нужно вернуть не позднее 1 января 1997 года, первоочередные платежи в размере 121 млрд. RUR должны быть сделаны до конца текущего года.

Для решения инвестиционных проблем АО приступило к эмиссии облигаций автомобильного займа объемом в 200 млрд. RUR. Однако разместить эти ценные бумаги удалось только на 23 млрд. RUR. В связи с этим решено в 1996 г. предпринять вторую эмиссию акций и увеличить уставный капитал АО "ГАЗ" в 150 раз, доведя его до 1 трлн. рублей. Если в настоящее время контрольным пакетом акций (80% уставного капитала) владеют работники автозавода, то акции нового выпуска предполагается реализовывать более состоятельным сторонним инвесторам. (Окончание на 14-й странице).

Усредненные цены предложения (г. Минск, 21-27 августа 1995 г.)

Наименование товара	Цены в USD за банку
Овощные консервы	
Кетчуп "Ната", 310 г, Чехия	0,78
Кетчуп "Uncle Ben's", 475 г, Австралия	1,79
Кетчуп 220 г, Польша	0,28-0,33
Кетчуп 340 г, Болгария	0,50-0,87
Кетчуп 398 г, США	1,07
Кетчуп 580 г, Болгария	0,53
Соус для спагетти, 475 г	1,13
Соус томатный "Аппетит", 400 г, Болгария	0,49
"Зеленая фасоль", 800 г, Болгария	0,82-0,71
"Зеленый горошек PEAS", 870 г, Венгрия	1,43
"Зеленый горошек", 1 000 г, Сирия	1,3
"Зеленый горошек", 400 г, Италия	0,5
"Зеленый горошек", 430 г, Венгрия	0,85
"Зеленый горошек", 720 г, Венгрия	0,98
"Зеленый горошек", 840 г, Венгрия	0,95
"Зеленый горошек", 870 г, Венгрия	1,02-1,18
"Зеленый горошек", 950 г, Сирия	1,2
"Каресы", 210 г, Италия	1,8
"Лечо", 680 г, Венгрия	1,17
"Лечо", 720 г, Венгрия	1
"Лечо", 800 г, Болгария	0,87
"Лечо маринованный", 380 г, Италия	1,02
"Лютеница", 400 г, Болгария	0,55
"Маслины", 200 г, Италия	1,8
"Маслины", 4 100 г, Италия	14
"Маслины без косточек", 4 200 г, Италия	14

"Овощное ассорти", 3 л, Болгария	1,59
"Огурцы стерилизованные", 700 г, Болгария	0,58
"Огурцы стерилизованные", 800 г, Болгария	0,74
"Огурцы стерилизованные корндоны", 800 г	0,78
"Огурцы стерилизованные", 3 л, Болгария	1,78
"Огурцы", 870 г, Венгрия	1,36
"Огурцы", 720 г, Венгрия	1,18
"Оливки без косточек", 4 100 г, Италия	18
"Оливки без косточек", 700 г, Италия	2,8
"Оливки фаршированные", 350 г, Италия	1,8
"Охотничий салат", 800 г, Болгария	0,57
"Перец красный", 620 г, Словакия	1,57
"Перец острый", 720 г, Венгрия	1,17
"Перец сладкий", 850 г, Венгрия	1,04
"Притамин паприка", 720 г, Венгрия	0,9
"Пюре из помидоров", Италия	1,07
"Томаты неочищенные в собственном соку", 800 г	0,75
Фруктовые консервы	
"Ананасы дольки", 567 г, Таиланд	1-1,16
"Ананасы кусочками", 565 г, Таиланд	0,85-0,72
"Джем абрикосовый", 700 г	1,05
"Джем клубничный", 700 г	1,05-1,25
"Джем красная смородина", 700 г	1,05
"Джем яблочный", 1,2 кг, Краснодар	0,83
"Компот из черешни", 0,7 л, Россия	1,74
"Минго в сиропе", дольки, 428 г, Таиланд	1,2
"Персики", половинки, 850 г, Греция	1,3-1,45
"Рамбутан фаршированный ананасом", 567 г, Таиланд	2,1

Строительные материалы, розница

Стройматериалы — товар из небольшой группы, которая не находится постоянно в поле зрения государственных контролеров, а посему и рыночные тенденции изменения цен проявляются в этом секторе более отчетливо. Обычный сезонный спад спроса на кирпич и шифер в августе совпал с общей волной удорожания и понижением процентных ставок за кредит, что и обусловило необычное обилие "минусов" в ценовой сводке. Определенное значение имеет и то, что значительная часть товара передана торгующим организациям на условиях консигнации, — в этом случае продавцы имеют возможность проводить более гибкую ценовую политику.

Динамика цен в госторговле г. Минска

Наименование товара	Ед. изм.	Цена в тыс. бел. руб. (USD)			Изменение цен в процентах	
		27.01.95 г.	26.07.95 г.	23.08.95 г.	23.08.95 г. к 26.07.95 г.	23.08.95 г. к 27.01.95 г.
Портландцемент М400 (г. Кричев)	тонна	—	—	707,4 (81)	0	—
Портландцемент М500 (г. Волковыск)	тонна	315-450 (35,3)	994 (86)	960 (83)	-4	150
Шифер В-волновой (г. Кричев)	лист	—	39,0 (3,4)	25,7 (2,23)	-34	—
Шифер В-волновой (г. Волковыск)	лист	18,1 (1,5)	29,4 (2,5)	23 (2)	-22	27
Кирпич силикатный	тыс. штук	517,85 (44,5)	789,6 (87)	850 (74)	10	84
Блоки силикатные	куб. м	230-360 (30,6)	507-547,5 (47,6)	547,5 (47,6)	0	85
Лес круглый		186-195 (18,6)	228-287,5 (25)	228-287,5 (25)	0	47
Доска необраб., 25-40 мм	куб. м	520 (44,3)	365-2-756 (86)	756 (65,7)	0	45
Доска обраб., 25-40 мм		909,2-965,8 (85)	1 022 (95)	1 022 (88,9)	0	7
Блоки дверные	шт.	80-800 (51)	330-770 (87)	280-1 500 (130)	80	162
Блоки оконные		135-280 (24)	585-1 200 (104,7)	360-900 (78)	-25	203
Плита ДСП		14,5 (1,2)	36,33 (3,2)	30,1 (2,6)	-17	108
Плита ДВП	кв. м	8 (0,7)	8,58-14,48 (1,26)	9,2-14 (1,2)	0	45
Фанера	лист 1,5х1,5 м	29,33 (2,5)	54-161 (14)	139 (12)	-14	373
Стекло оконное, 3 мм	кв. м	9,53 (0,83)	28 (2,4)	28 (2,4)	0	194
Стекло оконное, 4 мм		12,72 (1,08)	38 (3,3)	38 (3,3)	0	199
Стекло узорчатое	кв. м	—	80 (5,2)	80 (5,2)	0	—
Рубероид	рул	38 5-44 (3,8)	88,5 (7,7)	82,6 (7,2)	-7	100
Линолеум	кв. м	82 (5,3)	75,4-98,4 (8,6)	85 (7,4)	-14	32
Гвозди, 40х100 мм	кг	4,5 (0,4)	10-12 (1)	7,8-10,7 (0,93)	-11	105
Гвозди шиферные		8 (0,7)	18 (1,6)	19,5 (1,7)	8	144
Стеклоблоки	куб. м	4,5 (0,4)	4,8 (0,4)	4,5 (0,4)	-6	—
Стеклопакет	куб. м	315 (26,8)	268 (23,3)	408,8 (35,5)	52	30
Пенопласт		—	716,5 (62,3)	693 (60)	-3	—

Вектор спроса

За неделю существенно увеличилось количество обращений в службу 0-67. За пять дней, с 21 по 25 августа, поступило около 16 тысяч телефонных запросов о покупке товаров.

По товарным группам предложения распределились следующим образом:
Продукты питания 34%
Спиртные напитки, сигареты 20%
Строительные материалы 17%
Автотехника и запчасти 6%
Металлопродукция 5%
Прочие товары 18%

За неделю выросло количество запросов по детскому питанию, фруктам, автомобилям (как легковым, так и грузовым). Значительно больший интерес проявлен к металлопродукции и товарам химической промышленности.

Лидерами по числу запросов стали (в % от общего числа):
Сахар 6,17
Водка 6,03
Мука 3,08
Сигареты 3,03
Спирт 2,85
Тушенка 2,79

В число наиболее запрашиваемых товаров также вошли:
Молоко сгущенное 2,7
Молоко сухое 2,56
Автомобили 2,44
Гвозди 2,35
Крупа 2,32
Вино 2,03
Кирпич 1,97
Трубы 1,88
Доска 1,88
Соки 1,82
ДВП, ДСП 1,79
Сантехника 1,76

Новое подорожание вместо новых моделей

(Продолжение.
Начало на 13-й странице).

Уральский автозавод

АО "Уральский автозавод" ("УралАЗ"), известный поставщик армейских грузовиков-вездеходов "Урал", в настоящее время производит только 50-70% от объема выпуска 80-х годов. В 1994 г. было выпущено 14 тыс. автомобилей против 17,5 тыс. в 1993 г. АО нуждается в инвестициях для переориентации на "гражданскую" продукцию европейского уровня.

В апреле текущего года уральцы подписали с итальянской группой Iveco контракт на создание совместного предприятия "Ивеко-УралАЗ" с уставным фондом в 33 млн. USD, учредителем которого является также РАО "Газпром" — крупный потенциальный покупатель продукции СП. Основной задачей завода является освоение производства грузовика "Урал-тракер", соответствующего стандарту "Евро-1". В этом году совместное предприятие предполагает завершить подготовку производства этого автомобиля. В главном корпусе "УралАЗа" уже смонтированы три прессовые линии германской Erfurt, подготовлено более 900 штампов. Серийное производство намечено на 1996 г. Ежегодно предполагается выпускать около 3 тыс. тяжелых грузовиков. Первые заказы на "Уралтракер" уже поступили. В частности, "Газпром" открыл финансирование изготовления и поставки 52 машин.

Вместе с тем АО "УралАЗ" намерено увеличить на 1 тыс. штук выпуск традиционных

"Уралов". Для изыскания средств на реорганизацию производства предприятие планирует реализовать 14% своих акций

"КамАЗ"

Акционерное общество "КамАЗ" (г. Набережные Челны), крупнейший производитель большегрузных автомобилей в бывшем СССР, уже несколько лет испытывает трудности с реализацией готовой продукции, хотя в 1994 г. выпустило лишь 25.859 грузовых автомобилей против 58 645 в 1993 г. и имеет производственные мощности, рассчитанные на 150 тыс. машин.

Предприятию пока не удается полностью адаптироваться к рыночным условиям. Запланированного на начало мая ежемесячного объема производства в 5 тыс. машин достичь не удалось. В этой ситуации руководством "КамАЗа" избрано два главных направления преобразований: создание новой системы продаж автомобилей и снижение производственных затрат.

Сформированная в текущем году служба маркетинга основные усилия предпринимает для расширения объемов экспорта в дальнее зарубежье. Специалисты считают, что в Китае, странах Азиатско-Тихоокеанского региона и арабского мира, в Африке, Латинской Америке "КамАЗ" может реализовать до 10 тыс. автомобилей ежегодно.

Для увеличения экспорта уже в мае АО перешло на мировой стандарт ценообразования, когда цена на машину назначается по единому прайс-листу с учетом системы скидок, завися-

щих от модели автомобиля, объема закупок и условий платежа. С июля начали внедряться более гибкие формы реализации, включая лизинг и траст грузовиков. Исходя из складывающейся конъюнктуры на автозаводе рассматривается возможность освоения серийного выпуска автомобилей повышенной грузоподъемности, соответствующих стандартам "Евро-1" и "Евро-2", в том числе модификаций, снабженных правосторонним рулевым управлением.

С целью повышения эффективности реализации продукции на внутреннем рынке АО сокращает объемы продаж автомобилей по бартеру за сырье и комплектующие. За пять месяцев текущего года из 8 тысяч реализованных автомобилей по бартеру было продано только 17%.

В перспективе "КамАЗ" предполагает осуществлять реализацию продукции исключительно через собственную дилерскую сеть. Если в начале года АО имело только 25 дилеров, то к концу третьего квартала планируется довести их число до 200. Пока через эту торговую сеть реализуется до 52% продукции. Готовится положение о дистрибьюторах, ответственных за реализацию и послепродажное обслуживание автомобилей в регионах России. Особое внимание обращено на увеличение производства и продажи запасных частей.

В течение последних полутора лет завод, чтобы удержаться на рынке, продавал грузовики ниже себестоимости. Бесконечно долго так продолжаться не может, и без кардинальных мер по реконструкции производства с целью улучшения техниче-

ского уровня продукции и снижения издержек производства не обойтись. Первоочередная мера — размещение производства комплектующих на простаивающих предприятиях ближайших регионов.

Инвестиции в объеме 3,5 млрд. USD для реорганизации производства намечается привлечь с помощью американских компаний Kohlberg Kravis Roberts & Co (KKR) и Cummins. Первые 150 млн. USD уже получены, и "КамАЗу" удалось перефинансировать все свои коммерческие кредиты (под 240% годовых) на долгосрочные инвестиционные займы (под 10% годовых). Из этих же денег была погашена задолженность по зарплате, хотя остались еще значительные долги поставщикам и местному бюджету. Тем не менее благодаря этому "вливанию" завод в июле сработал с прибылью. В августе ожидается поступление еще 150 млн. USD, которые будут использованы на выполнение стратегических программ, рассчитанных на ежегодный выпуск 100 тыс. большегрузных автомобилей, 75 тыс. малолитражных автомобилей "Ока", легких грузовиков и автобусов.

По некоторым данным, ежегодные зарубежные инвестиции могут достигнуть 600 млн. USD. За счет них АО намеревается обеспечить прибыльность производства уже в этом году, а в ближайшие 5-7 лет провести модернизацию и выйти на уровень прибыльности 1 млрд. USD.

(Окончание следует).

Александр АЛЕСИН.

На биржах мира

Лондон, 22 августа 1995 г.
Сырая нефть, IPE
\$/баррель, июль
FOB — Сев.-Зап. Европа

Dubai	16,52/15 66
Brent Blend	16,20/16 23
W.T.I.	17,79/17 81

Нефтепродукты

\$/тонна, СНГ	
Газойль	156/157
Дизель	156/157

Драгоценные металлы

\$/тр. унция	
Золото	383 7
Платина	429 75
Серебро	5,685

1 тр. унция = 31,1035 г, 1 баррель = 158,984 л, 1 фунт = 0,4536 кг

Лондонская биржа металлов

\$/тонна	закрыв.	пред. торг.
АЛЮМИНИЙ, 99,7%		
"	1 891/1 892 5	1 903 5/1 904 5
3 мес.	1 918/1 919	1 929/1 930
МЕДЬ		
"	3 078/3 080	3 092/3 095
3 мес.	3 029/3 029 5	3 027/3 028
СВИНЕЦ		
"	621 5/623 5	627 5/628 5
3 мес.	637/639	642/643
НИКЕЛЬ		
"	9 120/9 130	9 085/9 090
3 мес.	9 255/9 260	9 215/9 220
ЦИНК, высший сорт		
"	1 011/1 012	1 017/1 018
3 мес.	1 037/1 038	1 043/1 044
ОЛОВО		
"	7 165/7 175	7 245/7 250
3 мес.	7 130/7 140	7 212/7 215

" — срок поставки — не определен;
3 мес. — срок поставки — 3 месяца

Запишут ли корейцев в "запорожцы"?

АО "АвтоАЗ" и южнокорейская фирма "Дэу" изучают возможности совместного выпуска автомобилей среднего класса.

Южнокорейцы готовы сотрудничать при условии, что правительство Украины начнет защищать местных производителей. На первых порах, по их мнению, необходимо предоставить льготы украинской автомо-

бильной промышленности, увеличив на 50% пошлину на импортные автомобили и запретив ввоз старых машин.

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров

(Продолжение.
Начало в №№ 16, 19, 28, 30).

Статья 43

1 Покупатель утрачивает право ссылаться на положения статьи 41 или статьи 42, если он не дает продавцу извещения, содержащего данные о характере права или притязания третьего лица, в разумный срок после того, как он узнал или должен был узнать о таком праве или притязании.

2 Продавец не вправе ссылаться на положения предыдущего пункта, если он знал о праве или притязании третьего лица и о характере такого права или притязания.

Статья 44

Несмотря на положения пункта 1 статьи 39 и пункта 1 статьи 43, покупатель может снизить цену в соответствии со статьей 50 или потребовать возмещения убытков, за исключением умышленной выгоды, если у него имеется разумное оправдание того, почему он не дал требуемого извещения.

Раздел III. Средства правовой защиты в случае нарушения договора продавцом

Статья 45

1 Если продавец не исполняет какого-либо из своих обязательств по договору или по настоящей Конвенции, покупатель может:

а) осуществить права, предусмотренные в статьях 46-52;

б) потребовать возмещения убытков, как это предусмотрено в статьях 74-77.

2 Осуществление покупателем своего права на другие средства правовой защиты не лишает его права требовать возмещения убытков.

3 Никакая отсрочка не может быть предоставлена продавцу судом или арбитражем, если покупатель прибегает к какому-либо средству правовой защиты от нарушения договора.

Статья 46

1 Покупатель может потребовать исполнения продавцом своих обязательств, если только покупатель не прибег к средству правовой защиты, несовместимому с таким требованием.

2 Если товар не соответствует договору, покупатель может потребовать замены товара только в том случае, когда это несоответствие составляет существенное нарушение договора и требование о замене товара заявлено либо одновременно с извещением, данным в соответствии со статьей 39, либо в разумный срок после него.

3 Если товар не соответствует договору, покупатель может потребовать от продавца устранить это несоответствие путем исправления, за исключением случаев, когда это является не разумным с учетом всех обстоятельств. Требование об устранении несоответствия товара договору должно быть заявлено либо одновременно с извещением, данным в соответствии со статьей 39, либо в разумный срок после него.

Статья 47

1 Покупатель может установить дополнительный срок разумной продолжительности для исполнения продавцом своих обязательств.

2 За исключением случаев, когда покупатель получил извещение от продавца о том, что он не осуществит исполнения в течение установленного таким образом срока, покупатель не может в течение этого срока прибегать к каким-либо средствам правовой защиты от нарушения договора. Покупатель, однако, не лишается тем самым права требовать возмещения убытков за просрочку в исполнении.

Статья 48

1 При условии соблюдения статьи 49, продавец может, даже после установления для поставки даты, устранить за свой собственный счет любой недостаток в исполнении им своих обязательств, если он может сделать это без несоразмерной задержки и не создавая для покупателя неразумных неудобств или неопределенности в отношении компенсации продавцом расходов, понесенных покупателем. Покупатель, однако, сохраняет право требовать возмещения убытков в соответствии с настоящей Конвенцией.

2 Если продавец просит покупателя сообщить, примет ли он исполнение, и покупатель не выполняет этой просьбы в течение разумного срока, продавец может осуществить исполнение в пределах срока, указанного в его запросе. Покупатель не может в течение этого срока прибегать к какому-либо средству правовой защиты, несовместимому с исполнением обязательства продавцом.

3 Если продавец извещает покупателя о том, что он осуществляет исполнение в пределах определенного срока, считается, что такое извещение включает также просьбу к покупателю сообщить о своем решении в соответствии с предыдущим пунктом.

4 Запрос или извещение со стороны продавца в соответствии с пунктами 2 и 3 настоящей статьи не имеют силы, если они не получены покупателем.

Статья 49

1 Покупатель может заявить о расторжении договора:

а) если неисполнение продавцом любого из его обязательств по договору или по настоящей Конвенции составляет существенное нарушение договора; или

б) в случае непоставки, если продавец не поставяет товар в течение дополнительного срока, установленного покупателем в соответствии с пунктом 1 статьи 47, или заявляет, что он не осуществит поставки в течение установленного таким образом срока.

2 Однако в случае, когда продавец поставил товар, покупатель утрачивает право заявить о расторжении договора, если он не сделал этого:

а) в отношении просрочки в поставке — в течение разумного срока после того, как он узнал о том, что поставка осуществлена;

б) в отношении любого другого нарушения договора помимо просрочки в поставке — в течение разумного срока;

1) после того, как он узнал или должен был узнать о таком нарушении;

2) после истечения дополнительного срока, установленного покупателем в соответствии с пунктом 1 статьи 47, или после того, как продавец заявил, что он не исполнит своих обязательств в течение такого дополнительного срока, или

3) после истечения любого дополнительного срока, указанного продавцом в соответствии с пунктом 2 статьи 48, или после того, как покупатель заявил, что он не примет исполнения.

Статья 50

Если товар не соответствует договору и независимо от того, была ли цена уже уплачена, покупатель может снизить цену в той же пропорции, в какой стоимость, которую фактически поставленный товар имел на момент поставки, соотносится со стоимостью, которую на тот же момент имел бы товар, соответствующий договору. Однако, если продавец устраняет недостаток в исполнении своих обязательств в соответствии со статьей 37 или статьей 48 или если покупатель отказывается принять исполнение со стороны продавца в соответствии с этими статьями, покупатель не может снизить цену.

(Продолжение следует).

У соседей

Капитализм — это учет плюсов...

(Продолжение. Начало в № 29).

Для построения автоматизированной подсистемы управления отгрузкой и реализацией в современных условиях хозяйствования разрабатчику необходимо изменить привычную точку зрения на объект управления — то есть поменять идеологию, сложившуюся при централизованном распределении.

Раньше договор поставки являлся желательным, но не обязательным дополнением к спускаемому сверху наряду и разнарядке, а также к заказу-спецификации, выдаваемому потребителем. Юридическая ответственность за нарушение договора как юридического акта имела второстепенное или даже третестепенное значение перед лицом кары со стороны министерства или райкома партии. В соответствии с такой организационной системы материально-технического снабжения и сбыта строились прежде и автоматизированные системы управления в этой области начиная от министерского уровня и кончая предприятием.

Демонтаж централизованной системы снабжения и распад отраслевой системы управления народным хозяйством сделал существовавшие автоматизированные системы управления снабженческо-сбытовой деятельностью ненужными. Взаимоотношения между хозяйствующими субъектами вернулись к старой Марксовской формуле "Товар — деньги". Вот ее-то, точнее, единичный акт перехода товара от продавца к покупателю и, соответственно, денег от покупателя к продавцу, как нам представляется, и надо положить в основу новой автоматизированной системы учета отгрузки и реализации. (Далее мы будем называть этот квант хозяйственной жизни "сделкой").

Началом сделки для продавца следует считать оформление документа на оплату, завершением — поступление банковского извещения о зачислении выручки

шинный носитель может быть самым разнообразным.

Таким образом, устанавливается своеобразная иерархия логических понятий: покупатель — сделка — этап (операция) — документ — показатель.

Каждая сделка имеет две основные характеристики — номенклатурно-количественную и стоимостную, которым соответствуют разделы документов, регистрирующих операции: спецификации товара и перечень элементов сумм (стоимости товара, цена упаковки, надбавки, скидки и т. д.). Поэтому, кроме карточки, где по каждой сделке накапливаются текущие итоговые показатели реализации по этапам, необходима регистрация (отображение) каждой позиции (строки) каждого документа.

Так как реальные операции отгрузки или оплаты продукции могут "закрывать" сразу несколько сделок, или, напротив, одна сделка может закрываться несколькими отгрузками или платежами, при регистрации данных первичных документов в карточке необходимо производить разность сумм товаров, отгруженных или оплаченных в соответствии с предъявленными к оплате счетами по соответствующим сделкам.

Сделка считается завершенной, когда в установленный срок в карточке суммарные показатели в графах "Подлежит оплате", "Фактически оплачено" и "Отгружено" принимают одинаковые значения. В противном случае урегулирование расчетов продолжается в соответствии с действующим законодательством, для чего в карточке оказывается достаточно необходимой информации.

Александр АЛЕСИН,
"Белорусский рынок".
Рустем САБИТОВ,
фирма "Профит".

МОДЕЛЬ	ОТРАЖА	УВБ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ
25. ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ				
3M Art Radiation 14	5	16, 14	Уд. инт. Выбор	
3M 4-15		82 94	ЛИМЕНИС	2-8-64
3M 14 15 / Notebook	Anti-ultra Radiation Static		ДРАВИ	7-4-49
Py 2000	Anti-Glare Radiation Static защита от бликов		ДРАВИ	6-4-49
Py 2000	4 5 15 17 защита от МРБ	07 50	ПРОГРАММА	3-2-35
BASE OPTIPRO	сверхпрочное стекло, оптикл., МРБ II	47/73	ХП	139116
TEST OPTIGUARD				
CP 50		20	SABORS	4-4-54
CP Internal Monitor Station		30	SAB 3RS	4-2-14
CP External 2		175	SAB 3RS	6-4-34
CP External 2		7	SABORS	6-4-34
CP 4024		7	ИМТЕР	4
CP 4024		72	ФМАЛ	7-4-49
CP 4024		18 20	SUNISE	3-4-27
CP 4024		105	СИНПРОЕКТ	5-4-46
CP 4024		6	АЛЕКС	37 1
POLAROID 14"	СТАНД. ЗАЩИТНЫЕ ЗАКЛОНКИ	105	Polaroid 14"	6-4-34
POLAROID 14"	СТАНД. ЗАКЛОНКИ	30	Polaroid 14"	6-4-34
POLAROID 14"	СТАНД. ЗАКЛОНКИ	70	Polaroid 14"	6-4-34
SEPM	СТАНД. ЗАКЛОНКИ	65 7	ФМАЛ	7-4-49
VERBATIM	СТАНД. ЗАКЛОНКИ	45 7	ИМОТРОНИК	7-4-49
26. МАНИПУЛЯТОРЫ И КОВРИКИ				

Microsoft Mouse 2.0	для мышиных устройств	17	49	ЛИММЕНС	2 042
Mouse	мышь 3 кн. "Амзон"	6	19	ФРИАЛ	204 3
Mouse Joytek "Quick Click"	мышь		14 18	ЛИММЕНС	238 154
Track ball	для мыши		20	ЛИММЕНС	2 042

<p>Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p>	<p>12 42</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>	<p>12 46</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>
<p>27. АКСЕССУАРЫ</p>		
<p>Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p>	<p>12 42</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>	<p>12 46</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>
<p>28. ДИСКЕТЫ</p>		
<p>Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p>	<p>12 42</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>	<p>12 46</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>
<p>29. СПЕЦИАЛЬНЫЕ АППАРАТНЫЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ</p>		
<p>Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p>	<p>12 42</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>	<p>12 46</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>
<p>30. НАСТОЯЩАЯ СТУДИЯ ВИДЕОМАТЖА</p>		
<p>Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p>	<p>12 42</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>	<p>12 46</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>
<p>31. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ</p>		
<p>Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p> <p>Модель: "Система формирования данных для ЭВМ с персональным компьютером"</p>	<p>12 42</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>	<p>12 46</p> <p>БЕЛШ</p> <p>Полн. и Тестирование</p>

[illegible]

МОДЕЛЬ	ОТРАЖАЧИ	USD	ПРОДАВЕЦ	TEL
37. УСЛУГИ				
Аудиторские услуги [звонить после 18.00]			ВНИЗ СЕРВИС	29-854
Аудиторские услуги - звонить после 18.00			Предприниматель	70 829
Бизнес-представит. картонки			Предприниматель	70 829
Бланки, визитки, этикетки, брошюры и др.			АНВИТ	394247
Броширование			ИНФОПРЕСС	319405
Буклеты полиграфич., листовые, этикетки			АНВИТ	294247
Буклеты, плакаты, фирм. бланки, деловая переписка		8000	ТАЙЛ ПЛЮС	299 15
Визитки, бланки, конверты, сертификаты, документы. Возврат штамп по бум.			БОФЕРА	365924
Визитки, бланки, конверты, сертификаты, документы и т.п.			STARS	205222
Визитки, бланки, конверты, сертификаты, документы и т.п.			Плаксарт	353226
Визитки, бланки, конверты, сертификаты, документы и т.п.			БИС	267560
Восстановление и заправка картриджей	HP, L, CANON, XEROX, MITA, SHARP		P.T.C.	355979
Группирование СНГ, 20 г.			Белкоп	377908
Дизайн и стиль, товарные знаки и оригинал-макеты			ТехноПолимер	234075
Заказ и производство CD-ROM любые форматы			BETIMEX	345818
Заказ и производство на заказ любых форматов и с любой системой			ДРАЙВ	235489
Защита, ремонт и сервисное обслуживание компьютерной и факсимильной техники			НОИТ	787272
Защита и ремонт цифровой техники и периферийных устройств, принтеров, т.д.			Этап Эксперт	330218
Защита картриджа EPSON, EPL, EPC, EPP		22	ОНКХ	386258
Защита картриджа FDCP (принтер CANON, 195 гр)		13		
Изготовление визиток черн. белым, 1 день		20	АНВИТ	394247
Календарь - мал. формат от 20 штук		10	АНВИТ	394247
Книг. журналы (использование оригинал-макетов)		от 03	АНВИТ	394247
Переводы документов на русский язык			ТАЙЛ ПЛЮС	269 15
Сервисная АМ. Все виды обслуживания			ТрансКом	62811
Курсы по обучению работе на персональных компьютерах			ТОРИС	265195
Материальное АМ		0.6	Организация	797679
Локальные выст. сети (монитор, проектор, копировщик, сканер)			АНВИТ	783213
Любые архитектурно-проектные работы			Артис-рафикс	266751
Модернизация компьютеров			ДИНОВА	214683
Модернизация компьютеров (UPGRADE), MB+0%			ПАРИУ	394 16
Монтаж и чистка системы управления данными АТС			МАРТУ	291696
Монтаж компьютеров, радио и ТВ сетей			МАРТУ	291696
Настройка рекламы, объявление броски и знаки витрины			Плаксарт	353226
Переводы документов на русский язык			Боро переводов	635195
Плакаты в метро цвет / 150 шт		10	АНВИТ	394247
Плакаты в метро ч/б / 150 шт		25	АНВИТ	394247
Полиграфия: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки и др.			ТехноПолимер	234075
Подготовка рекламы, маркетинговые исследования			АННН	384266
Подготовка рекламной печати на кофетках			БОФЕ	359524
Проведение расчетов казначейств, размещение рекламы			БИС	267560
Радиосвязи (сканеры и оборудование)		100	АНВИТ	394247
Разработка фирменного стиля, дизайн, деловая документация		120	АНВИТ	394247
Рекомендации по созданию массовой информации РБ			Артис-рафикс	266751
Ремонтные сооружения "под ключ"			ТАЙЛ ПЛЮС	269 15
Ремонт GDD HDD БП, клавиатур, принтеров, мониторов			БЕЛКАП	269508
Ремонт ПК, принтеров, мониторов, модернизация ПК			ПРЕСТО	586384
Ремонт ПК, принтеров, планшетов, сканеров, модернизация			Анадеус	330832
Ремонт принтеров			ДИНОВА	214683
Ремонт систем сканирования МСК 1,3, CM-1,6			БЕЛКАП	269508
Ремонт системных блоков PC/AT мониторов			ДИНОВА	214683
Ремонт, модернизация компьютеров			ТРАНСКО	367524
Ремонт, модернизация ГВСМ, компьютеров, передача EGA в VGA			ИТЦ КОНТАКТ	214189
Ремонт, передача компьютеров EGA в VGA			РОСАВМ	330793
Ремонт, проф. обслуживание электронной техники			ОМХ	360141
Ремонт: телеобслуживание цифровой техники			ТОРИС	265195
Ремонт: телеобслуживание аппаратуры цифровой техники МПА			ДИНАД	311 26
Сервис-центр EPSON [адрес и ремонт других принтеров]			БЕЛКАП	269508
Системы охранной сигнализации. Охрана Коттеджных Массивов.			АПОЛОН	783213
Системы связи, обслуживание, проектирование			КОМИТЕТ	394609
Установка услуг, деклараций, паспорт сделки			СТРАТУМ	346609
Услуги по обслуживанию компьютерной техники			БОФЕ	359524
Услуги по ремонту и обслуживанию компьютерной техники			ТехноПолимер	234075
Услуги по ремонту и обслуживанию компьютерной техники			ЭНЕРГОБЕТ	524137
Услуги по ремонту и обслуживанию компьютерной техники			ПАРК	657126
38. ТЕЛЕФОНЫ				
CALAXI, INC. 9.93/30M		8	РИМЛЕН	3968.2
CALAXI ONEMSTAR 780S		20	РИМЛЕН	356832
PANASONIC KX 12365 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		12	ДЕЖКОМ	339828
PANASONIC KX 12365 2355, 2335, 2315, склад		от 52	КАВАРМАРКЕТ	363271
SIEMENS AOH, ном. 100 ном., 40 функций, 1/доком		от 8	КАСКАД 93	29 640
SOUNDDESIGN SD-700/7910		35	РОСАВМ	330793
SOUNDDESIGN SD-7216		134	РОСАВМ	330682
		23	РИМЛЕН	356832
	SONY адаптер	3	РИМЛЕН	356832
	исключен, память последнего номера	12	МЮВЕТ	525008
TA 201 SIMENS		10	МВК	7834.0
39. РАДИОТЕЛЕФОНЫ				
PANAX, INC. KX-1400		220	РИМЛЕН	3968.2
PANASONIC KX-1700		395	РИМЛЕН	356832
PANASONIC KX 1700 1700, 800 мм, 30 см		от 105	ИНФОТЕХ	236281
PANASONIC KX 1700 3712, 3970, 10 каналов, 10 памяти, контроль, бат		от 108	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R, 930 мм, 1.5 м, 2 барабана		от 820	КАВАРМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 1700 9080R, 9080R,				

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЕ	цены и наим.	USD	ПРОДАВЕЦ	TEL.
MEDIA-M-1	адресная YATC от 30 до 9000 портов	2		ДТР	665055
Микрофонный коммутатор	8 вх вых, 1 выход линии	18	39	ИЛЮВТ	334090
Микрофонный коммутатор с ЦС	адресная YATC от 30 до 9000 портов, подключение к ЦС	12		КОМПТЕКС	620611
Адресная YATC от 30 до 9000 портов, подключение к ЦС	адресная YATC от 30 до 9000 портов, подключение к ЦС	18	640	ИЛЮВТ	720552
43. ТЕЛЕКС					
Адаптер МТС 2	для IBM XT/AT 2-канальный	24	200	МИКРОКОД КЭРРИКОД	434046
44. СРЕДСТВА РАДИОСВЯЗИ					
MO MOXDA MOTOROLA	радиосредства для радиостанций систем двусторонней радиосвязи	12		INDEL INDEL	676481
Радиосредство от PAN Int. GmbH	радиостанции, антенны, усилители, трансформеры	12		МАС Замкнутый	351201
45. ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Вентилятор EVERAL S40N, маломощный, 3 скорости, Китай		65		НОВЫЙ БЕК	664444
Выключатели, облучение, с подсветкой, типа "крест", пр. Германия		от 5		ФЭЗЭН	327665
Кондиционеры бытовые импортные		1500		ХОЛОДОП	205999
KUZE-1	маломощный утюжок баннот	12		СКТЕ РИ	132835
Набор инструментов [78 (плоскозубый, шуруповерт), 35, 28, 25, 11 мм]		от 12		ДАИНОВА	302236
Регуляторы освещенности, электромеханические, пр. Германия		от 20		ФЭЗЭН	327665
Ролевые автоматы, пр. Германия		от 5		ФЭЗЭН	327665
Системы хранения данных, Франция		30-40		Организация ДАНОВА	302236
Столы компьютерные		12	160	ДАИНОВА	302236
Устройство для уничтожения бумаг шириной 240 мм, полосой 4 мм		12	500	ПРОВЕТ	323010
Устройство для уничтожения бумаг - 50 мм Германия		12	540	НОВЫЙ БЕК	664444
Электроприводы для ПК МИКРО-45, 7400, 8 до 6 кг					
46. КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
CANON CLC1	разрешение A3, 5-й сорт, 50-400%, складыватель, проставка	12	9500	БМС	263858
CANON FC 230			780	ОНХ	360043
CANON FC 230	A4, E-16, автоподатчик, модель 95	12	680	КАДРОМАРКЕТ	362371
CANON MP 1215			1830	ИТЕКС К.С.	688024
CANON PC-11			1200	ИФМТ	788272
CANON PC-300	A4, E-16, опт. адпт.	12	585	ФЭЗЭН	276305
CANON PC 300			570	РИМЛЕН	364019
CANON PC 300/310	инстр. на рус. яз., Г.Г., Германия	6838		ВЛ	356882
CANON PC 300/320	A4, E-16, адаптер		1450	Золотая машина	686913
CANON PC 310	S картриджи	12	555	МЕКОТЕХ	364350
CANON PC 310			570	РИМЛЕН	356882
CANON PC 320	A4, картридж 12 2		665	УНИВЕРС	399309
CANON PC 320	A4, автоподатчик, карт. E-16 инстр. на рус. языке	7840		ЭЛЕКТРОН	264607
CANON PC 320	A4, E-16, опт. адпт.	12	660	ФАВОРАМАРКЕТ	364019
CANON PC 320	A4, E-16 автоподатчик, адаптер 220	12	660	РИМЛЕН	356882
CANON PC 320	инстр. на рус. яз., адаптер, А4, Германия	8025	670	ВЛ	356882
CANON T 230/330	система управления безэлектронной машиной		4370	ИФМТ	788272
CANON T 230	Система управления безэлектронной машиной		5100	ИФМТ	276305
CANON T 425		12	105	РИМЛЕН	356882
E-16		12	160	РИМЛЕН	356882
E-16		12	160	РИМЛЕН	356882
INFOTEC 9020Z (RICOH)	F 4065/A3, 20 коп./мин, масштаб, зонт	18	600	НИКОС	203554
KONICA 1015	A3, 5 коп./мин, масштаб	12	2544	НИССА	642129
KONICA 3 35	A3, 35 коп./мин, масштаб	12	5280	НИССА	642129
LAMIER	10-100 коп./мин, официальный дистрибутор		529	ГЕНАДА	363936
META CC 10	A4, 5 коп./мин		529	ШАМИ	645444
META CC 30	A4, 3 коп./мин, 700 коп./мес	12	750	ДЖЕНТИ	369397
META CC 50	B4, 0 рр/мин, масштабы 64+156 %	12	1450	ДЖЕНТИ	369397
META DC 755	A4, 7 рр/мин, 10000 коп./мес	12	2400	ДЖЕНТИ	369397
Olivetti 8088	A4, 5 рр/мин, двойное, проставка, зонт, пачка	2050		Арго-технологии	590857
Olivetti 8200	A4, 6 рр/мин, масштаб 64+120 %	12	750	ТУССОН	362977
Olivetti 8210	A4, 20 рр/мин, 200% барабан на 60000 копий	12	2750	ТУССОН	362977
Olivetti 8215	A4, 15 рр/мин, 200% барабан на 60000 копий	12	2110	ТУССОН	362977
RICOH FT 3013	B4-A4, 13 рр/мин	12	1418	БМС	263858
RICOH FT 4015	формат A0-A4	01170		ФЭЗЭН	364019
RICOH FT 4260	A4, 20 рр/мин, 171 %	12	980	БМС	263858
RICOH FT 4261	A4, 5 рр/мин, 50-2	12	2550	БМС	263858
RICOH FT 5070	A3, 30 рр/мин, ADF, 50-150%, дуплет/печать	12	1200	БМС	263858
RICOH NG 190	Полноразмерный, A3/A4, 30 рр/мин, зонт 50-200%, двойная	12	7500	ШАМИ	645444
SHARP SF 3214	A4, 15 коп./мин	12	2100	ШАМИ	645444
SHARP SF 7800	A4, 15 коп./мин	12	940	ШАМИ	645444
SHARP Z 52	A4, 8 коп./мин	12	1705	ДЖЕНТИ	369397
SHARP SF 2114	B4, 4 рр/мин, масштаб 64+120 %	12	2113	ДЖЕНТИ	369423
SHARP SF 7800	A4, 15 рр/мин, 8000 коп./мес	12	520	ШАМИ	364233
SHARP Z 20	A4, 3 коп./мин	12	539	ШАМИ	364233
SHARP Z 20	A4, 3 коп./мин	12	625	ШАМИ	645444
SHARP Z 25	A4, 3 коп./мин	12	635	ДЖЕНТИ	369397
SHARP Z 25	A4, 3 коп./мин	12	930	ДЖЕНТИ	369423
SHARP Z 52	A4, 8 коп./мин	12	680	Арго-технологии	590857
SHARP Z 52	A4, 8 коп./мин	12	580	БМС	263858
SHARP Z 52	Япония, с адаптером 220/110	12	1300	ТрансКОН	628111
TOSHIBA 1210	A4, 12 коп./мин, 3000 коп./мес	12	1850	ТрансКОН	628267
TOSHIBA 1350	B4, 13 коп./мин, 65-141%, 4000 коп./мес	12	2990	ТрансКОН	628111
TOSHIBA 2050	A4, 20 коп./мин, 50-200%, 20000 коп./мес.		5400	ИФМТ	788272
W-BX 3142				Копи Компаней	344232
UTAX C 174	17 коп./мин, A3, 50-200%, 10 пач./мес			Копи Компаней	344232
UTAX C-88	B4, 8 коп./мин, настольный		3150	ГРАНО	208635
XEROX 3317	расходный, 80000 копий		4300	ГРАНО	208635
XEROX 3331	расходный, 100000 коп.		1015	АСТРОН	366794
XEROX 5009	A4, масштаб	12	1250	АСТРОН	366794
XEROX 5009 RE	A4, 5 рр/мин	12	742	COMTECH	611211
XEROX 5220	A4, 3 коп./мин	12	2650	COMTECH	366794
XEROX 5318	13 рр/мин, ун-ий	12	2737	COMTECH	611211
XEROX 5318	A3, 13 рр/мин		2800	ИФМТ	788272
XEROX 5317			4140	АСТРОН	366794
XEROX 5328	A4, 28 коп./мин, ун-ий		3800	ИФМТ	788272
XEROX 5331			1605	БМС	263858
CANON N945AD	A3, 40 рр/мин, зонт 50-200% ADF, 2 вх, дуплет/печать	12	1605	БМС	263858
47. ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ					
ROMA-M	малоразмерная, металлизированная	1310	150	БРЧ	64040
ROMA-M	рус./лат./бел. А4	2650		ТЕХНИС	789242
ROMA-M	рус./лат./бел. память 1 стр.	24	180/200	УМК	782410
ROMA-M	портативная, металлизированная	6	100	ЦТИ	394307
PRINCESSA	Печ. машина A3 рус./лат./бел. 32 К памяти, XEROX	12	665	ТУССОН	362977
OLIVETTI ETP 2450	Печ. машина A3 рус./лат./бел. 80 км пачки, XEROX	12	209	ТУССОН	362977
OLIVETTI ETP 540	Печ. машина рус./лат./бел. 3 стр. памяти, XEROX	12	282	ТУССОН	362977
OLIVETTI ETP 510	рус./лат./бел. 80 км пачки	12	220	ПРЕДСТАВИТЕЛЬ	473220
OPTIMA SP 20	рус./лат.	12	280	НИКОС	203554
OPTIMA SP50	рус./лат., A4, 600	9	240	УМК	782410
PRINCESSA	игол.	9	110	БелИнтерСтандарт	369354
SAMSUNG SO-1000	рус./лат.	2300		ДИСПЕРАДО	639408
SAMSUNG SO-1000	рус./лат.	12	175	РОССВАН	300793
SAMSUNG SO-1000	рус./лат., коррекция, расходные материалы	12	190	ЛТЕ ХОЛДИНГ	634841
SAMSUNG SO-1000/1050	рус./лат., коррекция, расходные материалы	12	165/185	ЦТИ	394307
SMITH CORONA	рус./лат. коррекция	12	от 249	ФЭЗЭН	364019
TRIUMPH ADLER	Бел. рус./лат. электронная	12	199	НИКОС	203554
TRIUMPH ADLER	Бел. рус./лат. электронная	12	210	ЦИКО	788272
TRIUMPH ADLER	рус./лат. электронная, двойная	12	305	ЦИКО	788272
TRIUMPH ADLER	рус./лат. металлизированная	12	9810	ЦИКО	788272
48. КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
AURORA 41-18-462A	16-разр. дисковый, 48 ч.	12	225	РАССАНД	362977
AURORA 48-465A	16-разр. дис. питание	12	23	КАДРОМАРКЕТ	362371
AURORA 48-465A	16-разр. дис. питание, кальч. ун-ий дисплей	12	75	ФЭЗЭН	364019
AURORA PR-170	16-разр., 2-й цвет/печать	12	76	ФЭЗЭН	364019
BISTEC	16-разр., банк, с памятью	12	76.4	МИНТЕХПРОМ	208201
CASIO PJ-180L	16-разр., банк, календарь	12	6.25	СЕОС Мирск	587893
CITIZEN	16-разр., банк, XEROX, струйный, бескабель, пачка 57 мм	12	200	МИНТЕХПРОМ	208201
CITIZEN	10-14 разр.			ЛТЕ ХОЛДИНГ	634841
CITIZEN	8-16 разр. цифровой, бухгалтерские, карманные			ЦИКО	788272
CITIZEN	8-16 разр. цифр., дв. пач. бул., карм. банк.	12	3.3/31	МИНТЕХПРОМ	208201
CITIZEN, 8-16 разр. цифр.	дв. питание, бухгалтер. банк/калькуляторы, карманные		5-150	ДЖЕНТИ	394233
CITIZEN 123 CX	12 р. двупитательная печать		48.5	ЦИКО	788272
CITIZEN 140 CX	14 р. двупитательная печать		68.5	ЦИКО	788272
CITIZEN 462 CX	16 р. двупитательная печать	215	133.2	ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN 2400	10 разр.	16		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 745P	10 разр.	235	19.6	ДЖЕНТИ	394233
CITIZEN SC 868	14 разр.	185		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 344	10 разр.	115		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 639	12 разр.	200		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 866	12 разр.	200		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 875	12 разр.	207		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 876	12 разр.	207		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 880	12 разр.	207		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 888	12 разр., дв. пач.	12	18	ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 8900	12 разр.	250		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 895	16 разр.	305		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 896	16 разр., дв. пач.	12	26	МИНТЕХПРОМ	208201
CITIZEN SC 898	10 разр.	290		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SC 411	10 разр.	250		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SL-708	14 разр.	66.5		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN SL-760W	12 разр.	10		ДИСПЕРАДО	639408
CITIZEN BISTEC	В ассиметрич.	12		ТУССОН	362977
AURORA OLIVETTI					
Бел. А4-50	8 разр., 8 стр., электронный, контр. пачки	1000		УМК	782410
Бел. ОКА-500	8 стр., 2 пачки	18	598	ИЛЮВТ	334338
Бел. ОКА-500	2 пачки, 2 дисплея, 1 г/с	5000	450	ЦИК	395274
МИКРО 101		5450		НИКИНВЕСТ	679422
МИКРО 01	2 пачки, 1 сек. 3 стр. пачки и ассим. 6 м. в. дв. матер. лискин в асс. разр.	6160		НОВЫЙ БЕК	664444
МИКРО 01		6400		УМК	782410
МИКРО 101		5405		ФАДЕЛСИС	250236
МИКРО 101	Портативный, двойное пач. 2 пачки, 2 дисплея		480	ФЭЗЭН	364019
ИАМКОР 101	1 стр. портативный, 220/12 В	8	500	ЦТИ	394307
ОКА 400	8 стр., 2 пачки	5760		БелИнтерСтандарт	369354
ОКА 500		7510		ДИСПЕРАДО	639408
ОКА 500		6950		ТЕХНИС	789242
49. КАССОВЫЕ АППАРАТЫ					
Бел. А4-50	8 разр., 8 стр., электронный, контр. пачки	1000		УМК	782410
Бел. ОКА-500	8 стр., 2 пачки	18	598	ИЛЮВТ	334338
Бел. ОКА-500	2 пачки, 2 дисплея, 1 г/с	5000	450	ЦИК	395274
МИКРО 101		5450		НИКИНВЕСТ	679422
МИКРО 01	2 пачки, 1 сек. 3 стр. пачки и ассим. 6 м. в. дв. матер. лискин в асс. разр.	6160		НОВЫЙ БЕК	664444
МИКРО 01		6400		УМК	782410
МИКРО 101		5405		ФАДЕЛСИС	250236
МИКРО 101	Портативный, двойное пач. 2 пачки, 2 дисплея		480	ФЭЗЭН	364019
ИАМКОР 101	1 стр. портативный, 220/12 В	8	500	ЦТИ	394307
ОКА 400	8 стр., 2 пачки	5760		БелИнтерСтандарт	369354
ОКА 500		7510		ДИСПЕРАДО	639408
ОКА 500		6950		ТЕХНИС	789242

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА (тыс. руб.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
OKA-500		6555		ФИДЕЛИС	327.74
OKA-500	Ресетр Р5		600	РОСВАН	320.793
ЭКР 2101	суперкалорийный, 10 ступеней, автоном. пит., вместо 10 ст. ресетр	7018		НОВЫЙ ВЕК	660.12
ЭКР 2101	0 ст. 2 меню	18	580	ЦТИ	326.219
ЭКР 310	10 ст., 10 ст. 2 меню	5768		ВалентинСтандарт	369.554
ЭКР 3101	10 ст., 2 меню, экз. парол.		490	ЛКЦ "ОНИКС"	10222
ЭКР 101	Стационарный, двухступенчатый, 9 ступеней, 9 разрядов, горюсепор Р5, 5 мкс/кадрит.	4840		НОВЫЙ ВЕК	660.12
ОКР 1000	12 меню, вкл. в ресетр, 2 меню, 8 ступеней, рас. от аккумулят. матер.	8640		НОВЫЙ ВЕК	664.04
СРБ 1000	регр., 9 валют, програм.	6	560	ЦТИ	326.219
OLIVETTI CRF 1000	регр. 8 ступеней, программ., 8 валют	18	540-558	ТУССОН	579.708
OLIVETTI CRF 1000	8 ст. 9 валют, 12/220 V ф. пш	12		БЕЛИТЕКС	207.854
SILEX 7004	9 ступеней, 2 дисп. чек, факсим. отп., память	12	450	ТУЭ Энерг. Сист.	664.04
ХТС 750	микроп. ПО 386 процессор, VGA-вход, 10 ст. ресетр	25600		НОВЫЙ ВЕК	664.04
53. СЧЕТНИКИ БАНКОТ					
БАНКОТ-ТА	23 валют, программируемые посылки, Украина и БАНКОТ-1	12	620	ТУЭ Энерг. Сист.	664.04
ЭАП (руководит.)	и БАНКОТ-1	12	400	ТУЭ Энерг. Сист.	664.04
ИМПУЛЬС 22	Россия, опт. дисп.	12	468	ФОРМАЛ	3640.19
ИМПУЛЬС 22	Россия, опт. дисп.	12	500	ИЗДАРОМАРКЕТ	3632.71
МКС 3 ИМКС-3	Р5, микропроц., 1 г/с	150/400		УНС	651.26
МКС 3	предатор, обсл.	2500		ВалентинСтандарт	369.554
МКС 3		4650		ДИСПЕРАДО	7824.10
МКС 3	интерфас	4800		ДИСПЕРАДО	639.122
МСТ	23 валют, диалог БАНКОТ, Украина	12	440	ТУЭ Энерг. Сист.	207.854
МСТ	Россия, универс. (безоп.) счет банком Р5	12	500	ТУЭ Энерг. Сист.	207.854
СМ-1		6	420	ТЕХНОЛОГИИ	10222
СМ-4		12	295	МЕГАСОФТ	2300.08
СМ-5	Россия, четкий счет банком Р5	12	350	Самант	3679.96
УПС-2	машина для счета денег, горюсепор, 7 ступеней	12	380	СКИТ РИ	320.793
УПС-2	Россия, микрофункциональный	6	410	ПРОСБЕТ	2220
УПС-2	Россия, персонал	6	410	ТУЭ Энерг. Сист.	207.854
УРАЛ 1, OMEGA	Россия			Золотые машины	6869.13
УСДБ 01/АМК-3	микропроц.	12	250/400	ЦТИ	326.219
MAGNER 35	Япония, регстр. на рус. яз., опт. дисп.	12	900/915	ФОРМАЛ	3640.19
MAGNER 35	Япония, опт. дисп.	12	915	ИЗДАРОМАРКЕТ	3632.71
MAGNER 35/45/55/70/85	Япония, опт. дисп.	12	930	ИЗДАРОМАРКЕТ	3632.71
SCM 595		12	770	ИЗДАРОМАРКЕТ	3632.71
ТЕХНОЛОГИИ 65.70.940/США		12	770	ИЗДАРОМАРКЕТ	3632.71
51. ДЕТЕКТОРЫ ВАЛЮТ					
BY 202	напольный универсальный дисп. 10 ст.	2	125	ФОРМАЛ	3640.19
BY 202	универсальный	12	125	ИЗДАРОМАРКЕТ	3632.71
CASH SCAN	для определения подлинности валютных США	12	140	НОВЫЙ ВЕК	664.04
DCS 02	использование клавиатур и сумм	12	2270	ФОРМАЛ	3640.19
КНИМ-МД 401	универсальный	12	15	ФОРМАЛ	3640.19
REGULA 4003	персонал, дисп. опт. система	12	275	ФОРМАЛ	3640.19
REGULA 4003	профессиональный	24	270	РЕГУЛА	327.183
REGULA 4004	профессиональный	24	670	РЕГУЛА	327.183
SUPERSCAN 2100	дет. USD индикация номинала и суммы	12	480	МЕГАСОФТ	2300.08
ULTRAMAG 25L	процессор универс. 4 вида контроля	12	230	МЕГАСОФТ	2300.08
ПНН	напольный, ультра улав. 12.5 x5 дневной свет	12	84	ФОРМАЛ	2170.00
ПНН	напольный, ультра улав. 12.5 x5 дневной свет	12	85	МЕГАСОФТ	2300.08
52. РИЗОГРАФЫ					
RIKON RPKPOT V 750	А4, B5, А, порт. бумага	2	6150	БМС	2638.58
RIKON RPKPOT V 7105	A4, A0 30ppm, zoom 50-200%, 300 фп	12	9420	БМС	2638.58
RIKON RPKPOT V 7500	A4, A0 130ppm, zoom 50-200%, 400 фп, дисп., RF, эл. регул.	12	12675	БМС	2638.58
RIKON RPKPOT SP 3550	A4, B5, 30 фп	12	6100	БМС	2638.58
RISO	ризографы, дисп. обработка, раск. матер.	12	?	RISO	3425.02
RISO	ризографы, дисп. обработка, раск. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Гомель	10222

[illegible]

66. СИСТЕМЫ СПУТНИКОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ		67. ПРОЕКЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ	
Спутниковые системы телевизионного вещания	67.01 SKYLAB	ЭЛЕМЕНТЫ	20694
241 XDR панели для проекторов	от 1943	КП	1936
241 проекторы для презентаций (слайд)	от 292	КП	1946
241 проекторы для презентаций (слайд)	2	ТУССОН	1957
68. ИГРУШКИ ПРИНАТЯКИ			
241 Junior	2	38	Группа МБЛ Бел
241D+ Classic II	2	40	Группа МБЛ Бел
241D+ Junior - II	6	20	Группа МБЛ Бел
241 SEGA Mega Drive II	2	120	Группа МБЛ Бел
241 Super 32X "X"	2	140	Группа МБЛ Бел
69. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ		ВИЛСИБЕЛ	
Клеи	ВИЛСИБЕЛ	22245	
Клеи Декоративные штукатурки	ВИЛСИБЕЛ	22245	
Клеи Мебельные	ВИЛСИБЕЛ	22245	
Клеи Клей для гипсоватных плит	ВИЛСИБЕЛ	22245	
Клеи Клейовые для строительства и отделки плиток	ВИЛСИБЕЛ	22245	
Клеи Полиуретановая монтажная пена	ВИЛСИБЕЛ	22245	
Клеи Силиконовые уплотнители	ВИЛСИБЕЛ	22245	
Клеи Цветные швы для плитки	ВИЛСИБЕЛ	22245	
Клеи Уплотнители для остекления	ВИЛСИБЕЛ	22245	
70. СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ДОСТУПА		АДТС	
BAUER (Швейцария)	АДТС	2559	
COZ, KABA BAUER	АДТС	2559	
NORTHERN COMPUT	АДТС	2559	
ERS (США)	АДТС	2559	
Системы контроля доступа	АДТС	2559	
Системы контроля доступа	АДТС	2559	

В банк из-под палки

15 августа зарегистрированы разъяснения ИБ и ГГНИ "О ведении кассовых операций предприятий без образования юридического лица". При всей скромности своего юридического статуса названный документ существенным образом затрагивает права бизнесменов.

Все средства — на счет

Установлено, что "предприниматели без образования юридического лица как субъекты хозяйствования обязаны хранить все свои денежные средства в учреждениях банков". В связи с этим возникает ряд вопросов. Во вступительной части документа дан перечень нормативных актов, регулирующих ведение кассовых операций. Но и после изучения их содержания остается неясным, какой именно акт устанавливает обязанность предпринимателей без образования юридического лица хранить в банках все свои деньги. Регулируется ведение кассовых операций "предприятиями, объединениями, организациями на территории РБ, являющимися юридическими лицами" (ст. 1 "Порядка ведения кассовых операций в народном хозяйстве РБ", утвержденного постановлением Минфина и ИБ). "Временный порядок нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в РБ" указывает, что все расчеты между субъектами хозяйствования осуществляются в безналичном порядке, но не более того. К тому же правовые нормы, устанавливающие новые обязанности, обычно записываются прямо, а не подразумеваются.

По своей правовой сути рассматриваемый документ не может расширительно толковать правовые нормы, существенно затрагивающие интересы граждан.

Деньги физических лиц

Между тем именно разъяснения вводят упомянутую выше обязанность. Их авторы не видят отличий между субъектами

хозяйствования — юридическими и физическими лицами и, в частности, в правовом режиме использования ими собственных денежных средств.

Статья 79 закона о предприятиях обязывает юридическое лицо, обладающее обособленным имуществом, производить расчеты, как правило, в безналичном порядке. То есть деньги предприятия, чтобы они не "смешивались" с деньгами должностных лиц, должны лежать в банке.

Правовой режим использования денежных средств физических лиц, пусть даже предпринимателей, совершенно иной. Деньги, полученные гражданином от занятия бизнесом, и деньги, полученные другим способом, — суть одно и то же, и разделить их невозможно. Тем более что эти средства получены путем использования личного имущества и способностей. Как авторы разъяснений представляют себе разделение денежных средств гражданина — физического лица и гражданина — субъекта хозяйствования, непонятно. И не является ли при этом нарушение хранения принадлежащих гражданину денежных средств в банке прямым нарушением прав собственника?

Чек — каждому покупателю

Имеются в документе и другие замечательные места. Так, если в пункте 8 "Порядка приема денежных средств при реализации продукции (товаров, работ, услуг)" за наличный расчет на территории РБ содержится обязанность юридического или физического лица по требова-

нию покупателя выдавать ему документ, подтверждающий сумму принятых денежных средств, то в разъяснениях слова "по требованию покупателя" предостережительно пропущены. Удобная уловка при организации внезапных проверок: купил — чек не потребовал — составили протокол.

Несмотря на вышеуказанные недостатки и на крайне негативные отзывы юристов и предпринимательских союзов, разъяснения, скорее всего, не будут подвергнуты корректировке в сторону смягчения, а тем более — отменены. Аргументы противников документа лежат в области теории гражданского права, а потому совершенно не годятся для дискуссий с чиновниками.

Так что всем предпринимателям, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица, придется вести кассовую книгу, зарегистрированную в установленном порядке, соблюдать лимит кассы, установленный по согласованию с обслуживающим банком, сдавать наличные деньги в банк или в отделения связи.

Банк как контролирующий орган

Получат частники на свою голову и еще один контролирующий орган в лице обслуживающего банка, который обязан не реже раза в год контролировать соблюдение ими кассовой дисциплины. Установлена и соответствующая ответственность, меры которой собраны из нормативных актов, приведенных во вводной части разъяснений.

Итак, за осуществление расчетов наличными денежными средствами между субъектами хозяйствования сверх установленных предельных сумм — штраф в 2-кратном размере от суммы произведенного платежа (пункт 4 "Временного порядка

нормализации расчетов..."). За неоприходование (неполное оприходование) в кассу денежной наличности — штраф в 3-кратном размере неоприходованной суммы (пункт 2 "Положения о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности, их филиалов и представительств за несоблюдение требований Порядка ведения кассовых операций в РБ"). За несоблюдение действующего порядка хранения денежных средств, а также за накопление в кассах наличных денег сверх установленных лимитов — штраф в размере 25% сверхлимитной кассовой наличности (пункт 3 "Положения о мерах ответственности..."). За нарушение установленных сроков и порядка сдачи выручки, незаконное заимствование наличных денег другим субъектом, за выдачу наличных денег под отчет без полного отчета по ранее выданным суммам и другие нарушения, ведущие к перелимитам касс, — штраф в размере 25% от суммы нарушения (пункт 4 "Положения о мерах ответственности...").

Стоит подчеркнуть своеобразную особенность документа — обязанность устанавливается одним нормативным (?) актом — разъяснениями, а штрафные санкции за ее несоблюдение берутся из других.

Остается неясным, какой срок установлен предпринимателям для открытия счетов и перехода на ведение кассовых операций. Или, может, ослушников начнут наказывать немедленно?

Владимир РЕЗНИКОВ,
директор ЗАО "БелПред".
Тел.: (0172) 271-176.

Процедура

Товар прозрачный, но не призрачный

Работа любой радиосистемы немыслима без использования национального радиочастотного ресурса (далее — РЧР), распределение которого является исключительным правом государства.

Кто за что в ответе

Итак, эфир в Беларуси находится в ведении Государственной комиссии по радиочастотам РБ (ГКРЧ), Министерства связи и информатики РБ (Минсвязи), Государственной инспекции электросвязи (ГИЭС), а также ведомственных радиочастотных служб.

ГКРЧ — постоянно действующий межведомственный координационный орган, осуществляющий проведение единой политики при использовании РЧР и обеспечении электромагнитной совместимости радиоэлектронных и электротехнических средств, комплексов и систем. Возглавляет комиссию министр связи и информатики.

Что касается Минсвязи, то оно не только лицензирует деятельность по использованию РЧР, но и организует сертификацию средств связи и информатики, включая радиоэлектронные.

Исполнительный орган Минсвязи — ГИЭС распределяет частоты и контролирует использование РЧР и обеспечение электромагнитной совместимости радиоэлектронных средств.

Требования и стандарты

Главным документом, определяющим порядок использования РЧР, является, конечно, Закон "О связи".

Уже утверждены и введены в действие положения Минсвязи "О присвоении радиочастот и регистрации радиоэлектронных средств с радионавигационным в Республике Беларусь" и "О порядке приобретения, проектирования, строительства (установки), эксплуатации на территории Республики Беларусь и ввоза из-за границы радиоэлектрон-

ных средств с радионавигационным и высокочастотными установками".

Из документов ГКРЧ следует назвать "Таблицу распределения полных радиочастот между службами Республики Беларусь в диапазоне 9 кГц — 400 ГГц" и "Временное положение о порядке создания сетей сухопутной подвижной радиосвязи в Республике Беларусь". Последний акт определяет состав и уровни сетей сухопутной подвижной радиосвязи, требования по их организации, стандарты на оборудование, полосу частот для развития перспективных систем общего пользования, таких, как сотовая, диспетчерская (транкинговая) радиосвязь, поисковый радиовывоз (радиопейджинг) и др.

Рассматривается вопрос о совместном использовании диапазона 900 МГц для сотовой системы GSM (цифровая радиотелефонная связь, принятая в качестве стандарта для использования в Европе) и воздушной радионавигационной службы, использующих этот диапазон.

ГКРЧ приняло решение "О временных типовых характеристиках радиостанций личного пользования в диапазоне 27 МГц, реализуемых через торговую сеть".

Комиссией обозначена перспектива развития однополосного радиовещания (ОБП), определены полосы частот, характеристики приемных и передающих систем. Так что промышленность может уже сегодня налаживать производство приемно-передающих систем с ОБП.

Определены также полосы частот и технические требования для бесшумных телефонов, разрешенных к производству и использованию на территории республики.

Правила ввоза и использования

Чтобы провести радиоэлектронные средства с радионавигационным и высокочастотными установками (в дальнейшем — РЭС) через таможенную границу РБ для их использования или временного размещения как на нашей таможенной территории, так и за ее пределами, нужно получить разрешение ГИЭС, согласованное с Государственным центром безопасности информации и КГБ. Такая бумага необходима и в случае, когда РЭС ввозится не с целью эксплуатации (например, для сертификационных испытаний, демонстрации на выставке).

Существует установленный ГИЭС перечень РЭС, на ввоз (вывоз) которых разрешения не требуется. Для получения разрешения необходимо обратиться в инспекцию (г. Минск, ул. Энгельса, 22, начальник — Чашихин Ю. С.) с письмом, рассказывающим о назначении, типе РЭС, целях ввоза (вывоза). На всякий случай приложите к письму данные об основных технических характеристиках: вдруг в ГИЭС об этом типе аппаратуры ничего не известно.

Как правило, ввоз разрешается при наличии сертификата соответствия РБ (или свидетельства о признании иностранного сертификата), подтверждающего, что параметры РЭС соответствуют требованиям действующим у нас стандартам и решений ГКРЧ.

Необходимо иметь в виду, что зарубежные сертификаты соответствия (type approval), даже если они выданы в развитых странах и на продукцию всемирно известных фирм, у нас не действуют. Причем некоторые РЭС, имеющие такие "метрики", не соответствуют действующим в РБ стандартам, и сертификат соответствия на них вообще не может быть получен (как и свиде-

тельство о признании иностранного сертификата). Это связано с традиционными сложившимися особенностями использования радиочастотного ресурса в разных странах.

Если РЭС ввозится для эксплуатации в "коммерческой" радиосистеме, то, как правило, разрешение на ввоз выдается только после получения лицензии на право создания и эксплуатации этой радиосистемы, а в случае, когда РЭС работает на определенной частоте или группе частот, еще и после получения разрешения на использование частоты (это разрешение также выдает ГИЭС на основании полученной лицензии).

Рекламируя РЭС, обязательно указывайте на необходимость получения разрешения ГИЭС на их приобретение и передачу в постоянное или временное пользование. Впрочем, данное правило не распространяется на аппаратуру, предназначенную для индивидуального приема теле- и радиопрограмм, а также на ряд изделий бытовой радиоэлектроники, приобретаемых (передаваемых) и эксплуатируемых физическими лицами, если продажа такой техники разрешена через торговую сеть. Эксплуатируемые РЭС должны быть зарегистрированы в органах ГИЭС.

Наличие разрешений на установку и эксплуатацию РЭС на автотранспорте контролирует ГАИ.

(Окончание следует.)

Владимир ВОЛОШИН,
начальник Центра электромагнитной совместимости НИИ средств автоматизации НПО "Агат",

Нина КАРПОВА,
начальник группы центра,

Юрий ЧАШИХИН,
начальник Госинспекции электросвязи.

Основные нормативно-правовые документы

КРАТКИЙ АННОТИРОВАННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ

Указы Президента

● № 300 от 18.08.95 г. Об уплате налога на добавленную стоимость и акцизов при ввозе товаров на территорию Республики Беларусь.

Ставки НДС: 10% на продовольственные товары и товары для детей; на все остальные товары, включая подакцизные продовольственные товары, — 20%. Уплата производится до или в момент таможенного оформления. Товары, происходящие и ввозимые с территории государств — участников Таможенного союза (Казахстан и РФ), НДС и акцизы при ввозе на территорию РБ не облагаются. Освобождаются от НДС товары, предназначенные для официального пользования иностранных дипломатических и приравненных к ним представительств, валюта РБ, иностранная валюта, банкноты, являющиеся законными средствами платежа, а также ценные бумаги; товары, имеющие характер гуманитарной помощи; лекарственные средства и изделия медицинского назначения.

Постановления Кабинета министров

● № 448 от 15.08.95 г. О внесении изменений в Постановление Кабинета министров Республики Беларусь от 28 марта 1995 г. № 156 "О мерах по упорядочению ценообразования и расчетов за выполнение работы в строительстве".

При размещении заказов на капитальное строительство объектов стоимостью свыше 200 МЗП, финансируемых за счет средств республиканского и (или) местного бюджетов, а также средств юридических лиц независимо от форм собственности, начиная с третьего квартала 1995 г. обязательно проведение подрядных торгов (подрядных тендеров).

● № 450 от 17.08.95 г. Об оценке в 1995 году стоимости зданий, строений, принадлежащих гражданам на праве собственности, для исчисления налога на недвижимость.

При проведении в текущем году учета плательщиков налога на недвижимость налоговыми инспекциями обязаны исчислять указанный налог, исходя из страховой оценки принадлежащих гражданам зданий и строений по состоянию на 1.01.93 г. с учетом деинфляции, применяя коэффициент 545.

● № 456 от 21.08.95 г. О перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии).

Лицензии, выданные до вступления постановления, своей силы не утрачивают.

Ведомственные нормативные акты

ГТК

● № 231-ОД от 14.08.95 г. Изменения в Инструкцию о порядке заполнения грузовой таможенной декларации для целей таможенного декларирования товаров.

В новой редакции излагается описание порядка заполнения графа экспортной декларации "Отправитель" и "Получатель".

● № 231-ОД от 14.08.95 г. Изменения в Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация".

Классификатор внешнеэкономических операций дополнен операциями "Передача резидентом Республики Беларусь вывозимых и произведенных им товаров резиденту по договору подряда, предусматривающему изготовление продукции полностью из материалов, ввезенных в республику из Российской Федерации и находящихся в собственности заказчика".

● № 223-ОД от 2.08.95 г. Об утверждении форм.

Утверждаются формы таможенного приходного ордера (ТПО) и добавочного листа к нему, а также инструкция о порядке заполнения таможенного приходного ордера и уплаты таможенных платежей с его применением. ТПО может применяться для уплаты таможенных платежей за выдачу лицензий таможенными органами РБ и возобновление действия лицензий; таможенных сборов за таможенное оформление; таможенных сборов за хранение и сопровождение товаров; услуг по информированию и консультированию и т. д. В случае проведения таможенного оформления по грузовой таможенной декларации ТПО для начисления и взимания таможенных платежей не применяется. Уплата таможенных платежей, начисленных по ТПО, осуществляется в течение трех рабочих дней с даты его заполнения. В случае просрочки этого срока ТПО должен быть аннулирован. Уплата таможенных платежей по ТПО может производиться по безналичному расчету, а также наличным в кассу таможенного органа или должностному лицу таможенного органа (инспектору-исполнителю).

Министерство юстиции

● № 05-11 от 17.08.95 г. Инструкция о порядке совершения нотариальных действий на территории Республики Беларусь для иностранных граждан, лиц без гражданства и иностранных юридических лиц.

Разъясняются вопросы оформления документов для действия за границей, удостоверения сделок от имени иностранного гражданина, удостоверения договора купли-продажи квартиры (дома) с аукциона в пользу иностранного гражданина, удостоверения договора дарения гражданином РБ денежных сумм и иностранной валюты и другие вопросы.

Республиканский центр правовой информации (РЦПИ). Тел.: (0172) 239-873.

Иски

Назначено к слушанию

В ВЫСШЕМ ХОЗЯЙСТВЕННОМ СУДЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

31.08. Иск могилевского ПО "Химволокно" к новополоцкому ПО "Нафтан" о возмещении 420.000.000 BRB.

Иск прокурора Железнодорожного района г. Гомеля к могилевской ПКФ "Исида" в интересах арендного предприятия "Гомельстройматериалы" о возмещении оплаты за продукцию и пени на общую сумму 489 686 263,64 BRB.

1.09. Пересмотр реше-

ния по иску Смиловичской валяльно-войлочной фабрики к Национальному банку РБ о признании недействительной телеграммы последнего от 1.12.94 г.

Пересмотр решения по иску ОАО "Сигороникс — Инвест" к Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ о признании недействительным отказа в регистрации ценных бумаг.

На перепутье

Разговоры об эффективности китайского варианта реформ звучат у нас все чаще. Причем преимущественно из уст тех людей, кто реально принимает политические решения или же участвует в их выработке. То есть уже существуют серьезные предпосылки для утверждения китайской модели в качестве ориентира дальнейшего развития Беларуси.



Приемлема ли китайская модель для Беларуси?

НА ПУТИ К ЭФФЕКТИВНОЙ ЭКОНОМИКЕ КНР НАХОДИТСЯ ДАЛЕКО ПОЗАДИ ВОСТОЧНОЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН И РОССИИ

С опытом КНР внимательно знакомятся и ему явно симпатизируют высшие руководители республики. В первой речи перед Верховным Советом РБ Президент А. Лукашенко обрисовал желаемую экономическую модель, сходную с китайской. Его перламутровым в дальнейшем зарубежье стал визит в КНР. Во время пребывания в Беларуси Ли Пана А. Лукашенко подчеркнул «общность идеологии» в проведении экономических реформ.

Высокие темпы экономического роста в Китае используются левыми для доказательства возможности успешного развития в рамках социализма — ведь формально КНР сохраняет социалистический статус.

Охотно прибегают к ссылкам на китайский пример и наши идеологизированные чиновники: пресловутая неспешность тамошних преобразований защищает их от упреков в загнивании реформ.

Для той же части отечественной бюрократии, которая умеет преодолеть завтрашний день, китайский путь привлекателен потому, что обещает ей сохранение господствующего положения в обществе через превращение в новую буржуазию.

Ну а общество в целом? Насколько оно заинтересовано в перенесении на белорусскую землю опыта далекой страны? Готовы ли мы платить неизбежную цену за использование китайского механизма реформ? И, наконец, удовлетворяют ли нас полученные в итоге результаты?

Миф о постепенности развития Китая

Можно ли в соцстране провести успешные экономические реформы, не проводя реформ политических, да еще и под руководством компартии? Да, можно, отвечают нам слева, ссылаясь на опыт Китая (кстати, и эта ссылка может добавить немало голосов ПКБ на предстоящих выборах).

Что ж, рассмотрим данное утверждение.

Надо отдать должное компартии Китая: это под ее руководством был начат «большой скачок» с целью заложить фундамент социализма за одну пятилетку (1953-1957 гг.), увеличив производство продукции многократно. Например, ежегодное производство стали должно было вырасти за пятилетку с 5 до 100 млн. тонн. На выплавку металла привлекли 60 млн. человек. Существовали домны по 2-3 куб. м, шахты — ямы и норы, электростанции, которые топили соломой, и т. д. По сообщениям китайской прессы, в 500 деревнях одной из провинций разрушили дома под строительство обшестий. Наряде предприятий были упразднены ОТК, главные инженеры. В результате — чрезвычайно низкое качество продукции. Из 70 тыс. станков, выпущенных в 1958 г., 20 тыс. так и не заработали.

В этот период национализировались частные предприятия. За несколько месяцев в 1956 г. были кооперированы, а затем превращены в коммуны 118 млн. крестьянских дворов из 120 млн. и ликвидированы приусадебные участки («хвосты капитализма»). 70% сельского населения питались в общепите, высвободившаяся посуда пошла на металлолом.

«Большой скачок» закончился большим крахом. Его результаты стали сказываться очень быстро. Промышленное производство в 1961 г. по отношению к 1959 г. упало в два раза. Голод в 1961 г. охватил даже армию. Тяжелое положение свалило на стихийные бедствия и на разрыв связей с СССР.

Под давлением неблагоприятных обстоятельств после провала «большого скачка» Мао Цзэдун сам ушел с поста Председателя КНР, уступив его Лю Шаоци. Это был маневр для успокоения страстей.

В 1961 г. были возвращены приусадебные участки, разрешили держать скот и заниматься ремеслом. Коммуны разбили на бригады, первоочередное внимание было обращено на сельское хозяйство. В 1964-1965 гг. произошел возврат к планированию и постепенности, начался медленный подъем производства.

Однако сторонники установления казарменного коммунизма еще не сдали позиций. Они сделали ставку на армию, предварительно проведя чистку среди офицеров (1960 г.). В 1962 г. был выдвинут знаменитый нам лозунг об обострении классовой борьбы в период строительства социализма.

В 1965 г. Мао предпринял попытку нового скачка на основе энтузиазма народных масс. Это обострило напряжение в китайском руководстве и сопротивление со стороны более умеренных коммунистов. Для устранения противников Мао развязал «культурную революцию». В августе 1966 г. он объявил о создании организации хунвейбинов — своих фанатичных сторонников.

Хунвейбины быстро разгромили оппозицию. Были разогнаны партийные комитеты, комсомол, профсоюзы. Фактически прекратил существование суд. Подверглись шельмованию

две трети членов ЦК КПК. Только трое из семнадцати членов Политбюро избежали преследований. Восемь маршалов из девяти оказались в опале. Типичная расправа над «критикующим» выглядела так. Его ставили на колени перед разгневанным митингом или собранием, на голову надевали корзину или колпак, на грудь вешали плакат с обвинением. В течение нескольких часов он выслушивал «критику». Все пытались его оскорбить и ударить. Иногда забивали насмерть, иногда жертвы кончали самоубийством. Подобные расправы прокатились по всей стране. Председатель КНР Лю Шаоци вообще бесследно исчез. О масштабе этих расправ можно судить по такому факту: 30% объемов работы железных дорог КНР в 1966-1967 гг. было связано с перевозкой хунвейбинов и революционных масс.

«Большой скачок» и «культурная революция» создали условия, которые сделали возможным начало реформ в Китае.

Во-первых, народ был доведен до крайней нищеты. От голода в течение десятилетия умерли около 30 млн. человек. Тут-то и сработал левацкий лозунг Мао: «Бедность побуждает революцию». Стремление к переменам родилось снизу и стало мощной базой реформ.

В декабре 1978 г. 18 крестьянских дворов из провинции Аньхой решили на отчаянный по тем временам шаг — раздел земли по дворам. Положение у них было безвыходное: в бригаде от голода скончались 60 человек. И людям пришла в голову мысль, что они должны спасти себя сами. При этом крестьяне обязались не просить у государства денег и гарантировали отдать ему часть урожая в форме продналога. «Если мы не сдержим слова, согласны поставить под заклад... наши головы», — написали смельчаки в своей записке.

Так из самозахвата земель родился новый почин — подворный подряд на селе, быстро, как пожар, распространившийся по всему Китаю и ставший фундаментом «китайского чуда».

Во-вторых, «культурная революция», нанеся удар «по штабам», то есть по партбюропарату, сыграла свою позитивную роль: было резко ослаблено противодействие реформам. Поэтому Дэн Сяопину оказалось сравнительно нетрудно сломать сопротивление мощного, но запуганного и измороженного хунвейбинами отряда китайской бюрократии.

В-третьих, лишения и издевательства подтолкнули мыслящую часть общества к отрицанию мрачного прошлого и поиску путей обновления. В это время в партии еще оставались реалистически мыслящие люди, принимавшие после победы компартии курс на «новую демократию» (VIII съезд, 1945 г.). В 1945 году социализм казался далеким и ставилась задача «охранять предпринимателей», провести сначала капитализацию и индустриализацию экономики. Даже Мао тогда утверждал, что «на нынешнем этапе китайский народ не сможет и поэтому не должен пытаться создать социалистический государственный строй».

Когда подворный подряд «вспыхнул» в провинции Аньхой, ее руководители вызвали войска для подавления бунта. Таким образом, не компартия начала реформы в Китае. Они начались явочным порядком снизу. А в партии и обществе наплывали люди, нацеленные на «новую демократию», на «капитализацию» экономики, на развитие частного сектора, которые подержали устремления масс.

Левозастойные силы в КПК после смерти Мао были в 1976-1978 гг. идейно и политически разгромлены, а его ближайшие соратники — «банда четырех» — приговорены к казни. Без этого политического переворота начало реформ было бы невозможно.

В тоталитарном обществе в одной правящей партии оказываются люди, чьи убеждения существенно различны. В демократическом обществе они были бы в разных партиях. И когда в первом случае одно крыло партии отстраняется от власти другим ее крылом, это равносильно приходу к власти другой партии в демократическом обществе. Очевидно, что члены КПК, проводившие «большой скачок», и члены КПК, взявшие курс на «капитализацию», — это фактически члены различных партий. Потому что коммунизм, призывающий к частной собственности, уже не есть коммунизм по определению.

Таким образом, опыт Китая лишь подтверждает то, что произошло в других посткоммунистических странах: без политической революции, то есть без хотя бы временного ослабления власти бюрократии (коммунистической идеологии) — это лишь выражение ее экономических интересов и стремления к господству — экономические реформы не начинаются.

Опыт Китая также опровергает миф о постепенности реформ. Сельское население в 1978 г. составляло в КНР около 80%. Радикальное и быстрое (за 1-2 года) изменение отношений собственности и трудовой мотивации огромного количества людей — это настоящий скачок в развитии страны. И «заслуга» компартии КНР лишь в том, что она довела общество своими экспериментами до крайне неустойчивого состояния, то есть создала условия для скачка. Движущей силой преобразований стали крестьянские массы и тонкий мыслящий слой нации, осознавший тупик социализма. Но эти люди не могли замесить собой управляющую элиту общества. Оставшись у власти, она выхолостила радикализм первых преобразований, и реформы постепенно превратились в топтание на месте.

Социалистические реформы без восточной экзотики

Сельское хозяйство

На семейный и бригадный подряд в сельском хозяйстве перешли к 1981 г. более 95% семей. При этом в руках созданных комитетов сельских жителей осталась коллективная совместная собственность на землю и имущество бывших коммун. Поскольку земли было мало, то ЦК КПК разрешил некоторой части сельских жителей заняться ремеслом.

Земля передавалась в аренду первоначально на 1-3 года, но, учитывая нерадивое отношение к ней, срок аренды позднее увеличили до 15 лет в полеводстве и до 25 лет в садоводстве.

До 1985 г. только государство осуществляло закупки сельскохозяйственной продукции и устанавливало цены. В связи с его неготовностью сохранить и переработать возросший более чем в два раза урожай, в 1985 г. госзакупки сменились системой контрактации. Крестьянам дали возможность продавать часть продукции на свободном рынке. Это важное изменение в производственных отношениях в Китае назвали вторым этапом реформы в деревне. Снабжение деревни при этом стало переходить из рук государства в кооперативы.

Однако нововведения 1985 г. не стали стимулом для роста. По уровню производства зерна и хлопка к 1988 г. не был достигнут даже уровень 1984 г. Крестьяне сократили капиталовложения в сельское хозяйство. Зато начала развиваться «деревенская» промышленность: к концу 1987 г. было основано 15 млн. предприятий с 85 млн. занятых.

То есть арендный подряд оказался неэффективен: крестьяне не являются хозяевами и поэтому не делают капиталовложений. Договор подряда оставляет чувство временности хозяйствования, не дает полной уверенности в завтрашнем дне. Специальности убеждены, что декларирование даже бессрочности аренды и права передачи арендного или подрядного поля по наследству не может дать должного

эффекта. Этот вывод из анализа опыта КНР следовало бы помнить и нашим противникам права частной собственности на землю.

Поскольку низкие закупочные цены устанавливало государство (как и у нас — в пользу промышленности), то интерес к сельхозпроизводству падал. Местные органы начали применять принудительные формы закупок сельхозпродукции. В итоге в 1987 г. крестьяне имели право продать на свободном рынке только 10% зерна.

Экономические условия заставили крестьян вкладывать средства не в расширение сельхозпроизводства, не в банк, где со временем их ценность утратится, и не в подсобные промыслы ввиду их бесперспективности, а в жилищное строительство. 51% расходов КНР на жилищное строительство обесценивался за счет этих средств. «Всегда только дом оставался в нашей собственности», — писали в китайской прессе, — после освобождения не трогали только дом, поэтому вложения в него самые надежные. Словом, строительный бум в деревнях КНР — не столько от роста благосостояния, сколько от уродливости экономических отношений социалистической экономики, пытающейся внедрить лишь отдельные элементы рынка. Кстати, вспышка коттеджного строительства в Беларуси имеет в основном такую же природу.

Во второй половине 80-х годов произошло усиление директивных методов управления сельским хозяйством. Объемы снабжения села топливом, техникой, химическими продуктами и т. д. под объектами контрактов вновь включаются в директивный план. Устанавливается строгий госконтроль за ценами и качеством сельхозпродуктов.

Из сказанного выше не стоит спешить с выводом о том, что мелкие наделы являются тормозом сельского хозяйства и что необходимы нормы землепользования, обеспечивающие простор для техники. Это верно лишь в небольшой степени. Специализация и кооперация в деревнях КНР сдерживаются прежде всего отсутствием права частной собственности на землю. Ведь средний размер земельных наделов в КНР (0,67 га) примерно такой же, как в Японии, Южной Корее, на Тайване, однако там степень кооперации мелких форм гораздо выше, а эффективность сельского хозяйства не намного уступает, например, США.

Подряд в промышленности

Одним из мифов, распространяемых сегодня левыми политиками, является утверждение, что и госпредприятие может работать не хуже частного, если им управляет хороший директор. Об этом, например, недавно заявил Президент А. Лукашенко.

Этот миф — в числе краеугольных камней экономической модели, к которой стремится наиболее ортодоксальная часть нашей бюрократии и которую принято называть «китайской». Суть ее в том, что командные высоты (крупные и средние госпредприятия) остаются в руках государства, сохраняется жесткий контроль с его стороны за ходом экономических процессов при относительной экономической свободе директоров предприятий, полностью или частично работающих в рыночных условиях. Директивное планирование и ценообразование при этом сужены и охватывают лишь важнейшие виды продукции.

Тут между двумя государствами уже сегодня есть немало параллелей.

В Беларуси, как и в Китае, сосуществуют два направления развития экономики. Часть ее остается плановой (плановые закупки сельхозпродукции, плановые поставки товаров под договоры правительства, преобладают государственные инвестиции и т. д.), другая часть регулируется рынком.

Реформы в промышленности и торговле Китая начались в 1984 г. не с преобразования отношений собственности и не с либерализации цен. Они свелись в основном к переводу предприятий госсектора на подряд. Первым крупным актом промышленной политики первого Президента Беларуси был также перевод директоров госпредприятий на контракт, то есть, по существу, перевод предприятий (и заодно колхозов) на подряд.

В китайской модели договор подряда — это договор между вышестоя-

щим органом и предприятием, по которому оно должно выполнить определенные обязательства, как правило, в течение трех лет (объем отчислений прибыли в бюджет, соотношение между ростом эффективности и увеличением фонда зарплаты, основные показатели социального развития, проведение технической реконструкции и т. д.). Подобные целевые установки вводятся в контракты с директорами и в Беларуси.

Что из этого может получиться, видно на опыте КНР. Китайские экономисты считали, что в такой смешанной экономике подряд является прекрасным экономическим механизмом осуществления контроля за деятельностью предприятия по важнейшим направлениям и доведения до него как общих концепций развития, так и конкретных плановых заданий. Ответственность руководителя на подряде является как бы соединяющим звеном между степенью контроля со стороны государства и степенью свободы, предоставляемой предприятию.

Однако уже к 1991 г. стал очевиден целый ряд недостатков подряда.

- наличие у предприятий осознанного или неосознанного стремления к наживе любыми путями;
- отсутствие заботы о долгосрочных перспективах предприятия;
- разноречивость в определении базисных величин в договорах подряда для оценки эффективности работы предприятия.

В целом оказалось, что подряд и аренда хорошо стимулируют количественные показатели, но слабо воздействуют на качественные. Улучшение же последних за счет роста числа показателей неэффективно и означает возврат к директивному планированию, от которого пытались уйти.

Подрядными отношениями к началу 1988 г. было охвачено 82% крупных госпредприятий промышленности, 83,9% (по объему работ) строительных и 61,2% торговых предприятий. Однако следует учесть, что реальная хозяйственной самостоятельности предприятия не имели. До начала 90-х годов директивное планирование охватывало 120 наименований групп продукции, централизованно распределялось 256 видов продукции, 30% цен к концу 80-х годов устанавливалось директивно. В начале 90-х годов около 60% народного хозяйства функционировало в рыночном режиме.

Практика подряда на госпредприятиях в условиях значительного вмешательства государства в хозяйственную жизнь показала полную неэффективность этой формы, несмотря на различные усовершенствования оценочных и стимулирующих показателей контрактов.

Хозяйственный механизм

В конце 70-х — начале 80-х годов хозяйственной самостоятельности были лишены предприятия всех форм собственности. В 1986-1988 гг. был принят новый пакет нормативных актов, начавших реформу в промышленности.

Партийный секретарь перестал быть главным руководителем предприятия. Было отделено, как и у нас, право собственности от права владения. Соответственно «двум правам» введены раздельные счета для активов государства (основные и оборотные средства) и активов предприятий (прибыль), оставшаяся после выполнения подрядных обязательств, и то, что приобретено за счет этой прибыли.)

Директора были признаны в качестве центральной силы, призванной обеспечить модернизацию. Эти люди, по мнению Ма Хуна — одного из ведущих китайских экономистов, составляют золотой фонд общества, осознавшего, наконец, что одна умная, честная, предприимчивая голова должна цениться выше сотни луженых глоток. Предприятия передавались директорам в производственное и хозяйственное управление по договорам подряда (контрактам).

С середины 80-х годов формируются три основных сферы хозяйствования, в рамках которых развивались: директивное планирование и распределение (важнейшая продукция, определяющая темпы экономического роста), направляющее планирование и рыночное регулирование

(Окончание на 20-й странице).

Приемлем ли китайская модель для Беларуси?

(Окончание. Начало на 19-й странице).

Постепенно сужалась сфера директивно-го планирования. К концу 1990 г. номенклатура директивно планируемой продукции сократилась до 60 групп товаров. Предприятия самостоятельно определяли, какая часть их продукции попадает в ту или иную сферу.

Соответственно сферам хозяйствования, существовали три вида цен: стабильные, плавающие и договорные (рыночные). В 1990 г. по рыночным ценам осуществлялось 53% розничного (по госценам — 29%) и 37% оптового (по госценам — 44%) товарооборота.

Однако указанные масштабы использования рыночных цен можно считать завышенными. Устанавливаемые госпредприятиями на основе издержек производства рыночные цены, по крайней мере до 1992 г., подлежали утверждению госорганами различных уровней. Товарные биржи оставались, по существу, органами распределения ресурсов. Чиновники, контролирующие материальные ресурсы, сознательно снижали цены и увеличивали дефицит, который использовался для получения взяток.

В области кредитной политики Национальный и коммерческие банки остались под политическим влиянием. По мере децентрализации управления банки на провинциальном уровне перешли к кредитованию на базе собственных депозитов. Они получили право самостоятельно решать вопросы о выделении ссуд. Однако их независимость не распространялась на кредитные заявки со стороны местных властей, они не могли отказать в ссуде госпредприятиям, расширяющим производство, или тем, кто находился на грани банкротства. Национальный банк, по крайней мере до 1992 г., не имел полномочий для влияния на бюджетную политику.

Внешнеэкономическая деятельность до 1994 г. оставалась под жестким государственным контролем. Начиная с 1994 г., госмонополия сохраняется на 16 видов экспортных товаров, лицензирование необходимо для 30% экспортной продукции и т. д. В 1994 г. впервые (!) началась подготовка к печати всех документов, регулирующих экспорт и импорт (часть документов ранее была "закрытой"). Ставка импортного налога в это время была очень высокой — 36,4% (за исключением специальных зон).

В 1989 г. были усилены меры по контролю за частным сектором. Приоритет на получение кредитов предоставлялся госпредприятиям. Частным предприятиям запрещалось конкурировать с государственными при покупке энергоносителей и других важнейших ресурсов, самостоятельно продавать свою продукцию в городах и покупать там что-либо.

К началу 90-х годов, когда опять началось оживление реформ, около 60% народного хозяйства в той или иной форме функционировало в рыночном режиме. За годы преобразований доля частного сектора достигла (к 1990 г.) 10% в общем объеме производства, коллективного — 50%, доля государственного сократилась до 40%.

Следует отметить, что экономический рост обеспечивался за счет негосударственных структур. Например, в первом квартале 1993 г. предприятия различных форм собственности имели следующий прирост производства:

- сельская промышленность	77%;
- частные и СП	63%;
- кооперативные	42%;
- государственные	8,7%.

Что касается коллективных предприятий, то, по мнению ряда экономистов, они несущественно отличаются от государственных. В городах предприятия этой формы собственности сформировались на базе кустарных производств за счет объединения средств местных органов власти, квартальных комитетов жителей, предприятий, населения. Их деятельность определялась не столько потребностями рынка, сколько местными органами власти, проводящими политику государства.

Одной из отличительных особенностей китайской модели является всеобщность и коррупционность бюрократии, особенно на местах. Так, опрос ряда предпринимателей (то есть представителей негосударственной сферы) в конце 80-х годов показал, что вмешательство властей в их дела носит повседневный характер. Все вопросы решают местные власти. Например, предприятиям ограничивают право приема и увольнения работников, не спрашивая согласия, направляют на работу (в качестве заместителей директора) вышедших на пенсию секретарей деревенских партийцев. Существуют различные формы борьбы с предприятиями. Подразный директор должен получить добро вышестоящих инстанций не только на разработанную им стратегию развития предприятия, но и на текущие планы производ-

ства, а также получить одобрение собрания представителей рабочих и служащих. Госпредприятия на подрае не стали на самом деле независимыми.

В 1992 г. Дэн Сяопин взял верх в борьбе с консерваторами, и опять продолжилось развитие экономических реформ. Но по-прежнему бизнесмены Китая не могут отстоять свои интересы перед правительством. Сейчас бизнес в Китае процветает. Правда, это не относится к тем, у кого нет толстого кошелька, личных связей, доступа к властным структурам.

Низкая эффективность и безрадостные перспективы

Обзор состояния и развития хозяйственного механизма Китая до 1994 г. доказывает правоту премьера КНР Ли Пана, который сказал, что Запад рано радуется развалу коммунизма в Китае: китайская экономическая модель (до этого периода) не была рыночной. На первом этапе реформ (1978-1992 гг.) не было радикальной перестройки административно-командной системы. То, что происходило в эти годы, сводилось в основном к некоторой децентрализации управления. Суть экономических отношений определял лозунг: "План — главное, рынок — второстепенное".

Как и белорусская, китайская бюрократия не выпустила из своих рук ни власть, ни собственность. Отсюда — бессистемность в проведении реформ, почти десятилетнее топтание в тулупе "рыночного ленинизма", из-за чего не была решена главная задача — создание эффективной экономики.

В первом квартале 1994 г. половина средних и крупных госпредприятий была убыточна. При этом не помогают ни государственные инвестиции в госсектор (около 50 млрд. USD в 1991 г.), ни дотации. В 1989 г. в КНР затраты энергии на единицу ВВП были выше, чем в СССР в 1,7 раза и в 6,1 раза выше, чем в Японии. Поскольку полные затраты ресурсов превышают мировые, то цены на китайские товары поднимаются выше мировых даже при сравнительно дешевой рабочей силе. Например, 53-сантиметровый цветной киноскоп стоит на мировом рынке 90 USD, в КНР — 160 USD. Легковой автомобиль "Шанхай-сантана", который на 82% собирается из деталей китайского производства, стоит в Китае 20 тыс. USD, а автомобиль такого же типа на мировом рынке — 8 тыс. USD.

Продукция госпредприятий и коллективных предприятий, как правило, низкого качества. Выборочное обследование в 1992 г. показало, что 45% продукции не соответствует даже собственным внутренним стандартам. Каждая десятая пара китайских кроссовок, например, приходит в негодность после нескольких дней носки. Срок службы деталей китайского производства в среднем в 2 раза ниже импортных.

Из неэффективности экономики СНГ (полные затраты на товар здесь примерно в 2-3 раза выше, чем в развитых странах) и КНР следует бесперспективность развития торговых связей между Китаем и Беларусью (за исключением взаимопоставок сырья и закупок нами товаров, производимых почти полностью из некайских деталей и материалов на предприятиях свободных экономических зон). Торговля по ценам выше мировых не пойдет, а торговля по мировым — себе в убыток. (Например, именно по этой причине Беларусь сейчас закупает зерно в США, а не в Казахстане, о чем в свое время договорились В. Кебин и Н. Назарбаев).

Экономический кризис и распад СССР были обусловлены низкой эффективностью социалистической экономики. Созданная в КНР экономика сейчас еще менее эффективна, чем экономика СССР.

Развивается Китай крайне несбалансированно, и страна подошла к крупнейшему кризису. Истощаются ресурсы, особенно водные, деградируют пашни и пастбища. Из-за нехватки энергоносителей не используется до 50% мощностей предприятий, нарастает пресс долговых обязательств. Падает активность в учебе ("лучше стать чиновником") и качество образования. Растут коррупция и преступность — даже в сельских районах. Чрезвычайно остры проблемы экологии. Неэффективная экономика, оказывающая чрезмерную нагрузку на природные ресурсы, плюс сложная демографическая ситуация делают положение Китая через 10-15 лет практически безнадежным. Около миллиарда китайцев к тому времени не будет иметь средств к существованию.

Да, в течение 15 лет реформ, начиная с 1978 г., темпы экономического роста были высокими — 10-14% ежегодно. Этот рост обеспечивался прежде всего за счет "частного" трудолюбия крестьянства (80% населения в 1978 г.) на получение в пользование клочки земли и на коллективных деревенских предприятиях. Но отсутствие частной собственности на землю заведомо сельское хозяйство страны в тупик. Сильная засуха, что в КНР не редкость, приведет к голоду в стране.

Высокие темпы роста обеспечивались при крайне низком исходном уровне развития (потребление энергии на душу в 1990 г., например, составляло всего 1% от уровня США). В этих условиях и один энтузиазм с мотыгой в руках на 10 сотках земли (примерно столько приходится на одного работника в деревне) мог дать революционные темпы.

Но оставалась нерешенной главная задача — не было предоставлено достаточной экономической свободы производителям и потребителям. Чиновник мог по-прежнему вмешиваться в ход практически всех экономических процессов. Поэтому экономика КНР осталась неэффективной.

Год 1994-й: китайская модель отвергается

Отвечая Ли Пэну ("Запад рано радуется развалу коммунизма"), академик С. Шаталин заметил, что это Пекин рано радуется. Китай похож на бегуна, рванувшего на дистанции в 10 км, как на стометровке.

Неэффективной экономике СССР понадобилось 70 лет на самоуничтожение. Природных ресурсов на одного китайца приходится гораздо меньше, чем было на одного советского человека (1/20 от среднемирового уровня обеспеченности запасами газа, 1/8 — нефти). Поэтому у КНР очень мало времени на переход к эффективной рыночной экономике и решение демографических проблем.

Убедившись, что поиск собственной модели, преобладать в которой должен госсектор, — это топтание на месте, в тупике "рыночного ленинизма", Китай в 1994 г. начал переход к рынку. На пленуме ЦК КПК было сделано революционное для Китая заявление о признании равенства всех вкладов в экономику. В ближайшие годы страна намерена перейти к полноценной рыночной политике, отличающейся от капиталистической, пожалуй, лишь названием. Либерализация цен будет дополнена созданием рынков финансов, недвижимости, рабочей силы. Внутренний рынок должен быть открыт и уравнен с внешним.

Но принятое в 1994 г. решение может быть не выполнено как слишком запоздавшее 200 млн. крестьян оказались лишними, и недавно им разрешили покидать деревни. 30 млн. из них кочуют по стране. В Китае растет социальное напряжение. Принципы свободного рынка конфликтуют с политическим монополизмом компартии. К тому же Дэн Сяопин, главный инициатор реформ, оказался не у дел из-за старости, и консерваторы начали брать верх.

Таким образом, по степени продвинутости на пути к эффективной экономике Китай находится далеко позади восточноевропейских стран и России. Беларусь, также находящаяся на другом уровне развития, нечему учиться у Китая. Еще в 1950 году Мао Цзэдун сказал: "Советский Союз сегодня — Китай завтра".

Реформы в бывшем СССР (1991 г.) и Китае (1978 г.) были инициированы в результате ухудшения экономического положения под давлением растущего недовольства населения. Отличительной особенностью этих реформ являлось сохранение у власти бюрократии, не заинтересованной в движении к рыночной экономике. Средний класс, способный сломать ее сопротивление и заменить господствующую элиту, как буржуазия в свое время заменила аристократию, отсутствует.

Действительно, и в этих условиях есть возможность разрешения проблем. Партийно-чиновники в результате коррупции и "приватизации" превращаются в толстосумов и становятся заинтересованными в развитии рыночных отношений и превращении своих накоплений в капитал. С другой стороны, при этом они не хотят упускать политическую власть и контроль над всей экономикой из своих рук. Однако такая модель, как показывает опыт латиноамериканских стран, может привести к формированию эффективной экономики лишь через два-три десятилетия. А нужного запаса времени у республик бывшего СССР и Китая уже нет — в силу наличия глобальных мировых проблем и истощения внутренних ресурсов для развития неэффективной экономики. Отсюда следуют и возможность новых социальных взрывов как в КНР, так и на просторах бывшего СССР (если бюрократия будет по-прежнему стремиться удерживать в одних руках власть и собственность), и возможность скачка в сторону рыночной экономики как более эффективной.

Леонид ЗЛОТНИКОВ.

Данный материал подготовлен в рамках проекта НИСЭПИ "Принципы свободной рыночной экономики в программах и деятельности ведущих субъектов политики и экономики Беларуси", выполняемого при поддержке Центра международного частного предпринимательства (CIRE, Вашингтон).



Стоим. И от этого падаем

Статистические данные о ситуации в экономике стран СНГ не фиксируют устойчивых признаков стабилизации ни в одной из них.

Примечательно, что в мирной Беларуси спад производственной активности, сокращение товарной массы и рост денежной массы и цен сопоставимы с показателями государств, где либо велись, либо лишь недавно закончились военные действия.

Изменение социально-экономических показателей государств СНГ за I полугодие 1995 г. по сравнению с I полугодием 1994 г. (в %)

Страна	Валовой внутр. продукт	Объем пром. продукции	Доходы населения	Расходы населения	Индекс потребительских цен	Розничный товарооборот
Азербайджан	82,9	73,0	836,5	1 086,8	1,068	91,7
Армения	112,8	111,3	807,7	774,7	447	167,4
Беларусь	89	91,8	1,330	1,309,3	1,975	89,0
Казахстан	81,5	84,1	514,5	554,3	544	48,0
Киргизия	91,1	82,8	142,8	134,8	170	86,0
Молдавия	80,8	79,5	160,6	162,1	139	92,3
Россия	96	87	297,5	307,5	320	92,0
Таджикистан	79,5	76,7			139	88,2
Туркменистан		80				24,0
Узбекистан	98,0	93,8			796	79,8
Украина	88,6	86,4	510,6	525,9	551	91,2

* В сопоставимых ценах.

В среднем по Содружеству в I полугодии промышленное производство уменьшилось на 6,7% (к I полугодию 1994 года). За аналогичный период 1994 г. оно сократилось на 27,6%.

В июне по сравнению с маем общий выпуск промышленной продукции повысился в среднем по СНГ на 4%; в Грузии, на Украине и в Азербайджане он был несколько ниже уровня мая. Цены производителей промышленной продукции выросли за этот период в среднем на 6%; в том числе в Армении, Беларуси, Казахстане и Молдавии — на 1%, Узбекистане — на 5%, России — на 6%, Таджикистане — на 11%, Азербайджане — на 26%.

Выработка электроэнергии уменьшилась по сравнению с январем — июнем 1994 года в Азербайджане, России и на Украине — на 3%, Киргизии — на 11%, Беларуси и Таджикистане — на 14%, Молдавии — на 17%; в Казахстане и Узбекистане — несколько превысила уровень прошлого года. В среднем по Содружеству электроэнергия произведена на 3% меньше.

Добыча топлива в I полугодии 1995 г.

	Нефть (вкл. газ, конденсат)	Газ	Уголь
	млн. тонн	млрд. куб. м	млн. тонн
Казахстан	9,6	97	2,5
Россия	183	98	305
Узбекистан	3,6	140	25,1
Украина	2,0	98	8,9

Запасы угля и нефтепродуктов у белорусских и российских поставщиков на 1.07.1995 г. (тыс. тонн)

	Беларусь	Россия
Уголь 1995 г.	—	15 702
1995 г. в % к 1994 г.	—	77
Топочный мазут 1995 г.	173	201
1995 г. в % к 1994 г.	129	82
Автомобильный бензин 1995 г.	36,8	676
1995 г. в % к 1994 г.	48	55
Дизельное топливо 1995 г.	114	1,277
1995 г. в % к 1994 г.	89	81

Запасы угля и топочного мазута в предприятиях и в организациях на 1.07.95 г.

	Запасы, тыс. тонн		1995 г. в % к 1994 г.	
	уголь	топочный мазут	уголь	топочный мазут
Беларусь	278	458	84	62
Россия	23.701	8.335	86	93

По сравнению с соответствующим периодом прошлого года в Беларуси производство основных видов продуктов нефтепереработки возросло. Производство автомобильного бензина увеличилось в России, дизельного топлива — в Азербайджане.

Аналитики отмечают: в ряде государств (Россия, Армения, Молдавия) снижение объемов производства в значительной мере связано со структурной перестройкой промышленности, что в общем-то следует оценивать положительно. Отсутствие же реальных реформ неизбежно вызывает, помимо прочего, также быстрое увеличение числа убыточных субъектов хозяйствования. К сожалению, и по этому показателю Беларуси принадлежит не последнее место. Доля убыточных предприятий и организаций составила: в Казахстане — 42,5%, в Киргизии — 36,7%, в Молдавии — 31,1%, в России — 30,4%, в Беларуси — 22,5%, на Украине — 22,0%.

Производство продовольствия в I полугодии 1995 г.

	Мясо (в живой массе), тыс. тонн		Молоко, тыс. тонн		Яйца, млн. штук	
	1 пол. 1995 г.	в % к 1994 г.	1 пол. 1995 г.	в % к 1994 г.	1 пол. 1995 г.	в % к 1994 г.
Азербайджан	71	98	416	100,9	277	102
Армения*	0,8	86	2	91	3	104
Беларусь	468	87	2572	91	1885	100,8
Грузия*	2	42	6	58	4	40
Казахстан	605	79	2 207	86	1 011	70
Киргизия	122	100,2	352	98,9	69	59
Молдавия*	38	88	143	64	105	127
Россия	3 708	85	20 334	92	17 494	88
Таджикистан*	14	91	40	63	23	59
Узбекистан	351	101	1 584	104	587	84
Украина	1 773	93	8 770	94	5 823	97
В среднем по Содружеству		87		92		89

* Сельскохозяйственные предприятия.

Основная причина снижения объемов производства животноводческой продукции — сброс поголовья скота (Окончание на 21-й странице).

Перечень объектов республиканской собственности, намечаемых к разгосударствлению и приватизации в 1995 году

<p>Минвнешэкономсвязь Внешнеторговое объединение "Беларусьинторг", г. Минск.</p> <p>Минжилкомхоз Опытно-экспериментальный завод "Белспецкомхоз", г. Минск; Завод "Коммунальщик", г. Гомель; Арендное научно-производственное предприятие "Энергия", г. Гомель; Арендное научно-производственное объединение "Жилкоммунтехника", г. Минск.</p> <p>Миндздрав Белорусский государственный институт по проектированию объектов здравоохранения "Белгипроздрав", г. Минск.</p> <p>Мингосимущество Брестская региональная оптово-посредническая фирма "Берстопторг", г. Брест; Белорусская производственно-коммерческая фирма химических реактивов и препаратов "Белреактив", г. Минск; Витебская региональная оптово-посредническая фирма "Витебскопторг", г. Гомель; Могилевская региональная оптово-посредническая фирма "Могилевопторг", г. Могилев; Республиканское внешнеторговое предприятие "Белвнешпромсвязь", г. Минск; Белорусская республиканская производственно-коммерческая фирма по использованию тары "Белтротара", г. Минск; Гродненский завод "Белтротармил", г. Гродно; Республиканский вычислительный центр, г. Минск; Центр "Белорусинформ", г. Минск; Белорусский трест транспортного строительства "Белтрансстрой", г. Минск.</p> <p>Минкультуры Республиканское арендное объединение "Белаттракцион", г. Минск; Арендное предприятие "Торговый дом мелодии", г. Минск; Республиканская коммерческая фирма "Белпечат", г. Минск; Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г. Брест; Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г. Витебск; Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г. Гомель; Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г. Гродно; Областное оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г. Минск; Республиканское оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г. Минск; Малое предприятие "Литарка", г. Минск; Малое предприятие "Мастахта" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Государственное предприятие "Вильно" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Малое предприятие "Книжная скарбонка" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Малое предприятие "Крыница" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Гомель; Дочернее хозяйственное предприятие "Отог" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Дочернее книготорговое предприятие "Беланекс", г. Минск; Государственное книготорговое</p>	<p>предприятие "Медицинская книга" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Дочернее хозяйственное предприятие "Центральный книжный магазин" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Государственное книготорговое предприятие "Подписные издания" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Дочернее хозяйственное предприятие "Панарма", г. Минск; Дочернее государственное предприятие "Торговая фирма "Светоч-93" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Государственное книготорговое предприятие "Книговец" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Дочернее хозяйственное предприятие "Ветразь", магазин № 31 (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Борисов; Малое дочернее универсальное книготорговое предприятие "Магазин № 54" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Вилейка, Минская обл.; Малое дочернее универсальное книготорговое предприятие "Магазин № 56", г. Жодино, Минская обл.; Хозяйственное книготорговое предприятие "Магазин № 60", г. Солигорск, Минская обл.; Предприятие "Книжный магазин № 11", г. Минск; Государственное книготорговое предприятие "Галактика", г. Минск; Государственное книготорговое предприятие "Магазин № 34" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Дочернее государственное предприятие "Маладош" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Государственное хозяйственное предприятие "Книжная зурка" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Государственное торговое предприятие "Находка-92", г. Минск; Хозяйственное предприятие "Водблек", г. Минск; Государственное книготорговое предприятие "Книга", г. Борисов, Минская обл.; Дочернее государственное книготорговое предприятие "Крыница", г. Борисов, Минская обл.; Магазин № 35 (совместно с КТП "Белкинг"), г. Жодино; Государственное книготорговое предприятие "Сладчина" (совместно с КТП "Белкинг"), г. Молодечно; Производственно-коммерческая фирма "Буквист" (магазин "Буквистическая книга" и "Вянок" (совместно с КТП "Белкинг"), г. Минск; Минский областной библиотечный коллектор, г. Минск; Книготорговое предприятие "Белкинг", г. Минск; Государственное хозяйственное предприятие "Дружба" (совместно с ДОРП "Бресткинг"), г. Брест; Государственный хозяйственный магазин "Асета", г. Брест; Государственное хозяйственное предприятие "Библиолектор" (совместно с ДОРП "Бресткинг"), г. Брест; Государственный хозяйственный магазин, г. Барановичи, Брестская обл.; Малое предприятие "Полымя",</p>	<p>г. Пинск; Дочернее областное оптово-розничное торговое предприятие "Бресткинг", г. Брест; Дочернее государственное книготорговое предприятие "Восход" (совместно с ДОРП "Витебскинг"), г. Новополоцк, Витебская обл.; Государственное книготорговое предприятие "Светоч" (совместно с ДОРП "Витебскинг"), г. Полоцк, Витебская обл.; Дочернее областное оптово-розничное книготорговое предприятие "Витебскинг", г. Витебск; Дочернее государственное книготорговое предприятие "Ведь" (совместно с ДОРП "Гроднюкинг"), г. Гродно; Дочернее государственное книготорговое предприятие "Наука" (совместно с ДОРП "Гроднюкинг"), г. Гродно; Дочернее книготорговое предприятие "Камелия", г. Гродно; Дочернее государственное книготорговое предприятие "Кругозор" (совместно с ДОРП "Гроднюкинг"), г. Гродно; Малое предприятие "Світланка", г. Гродно; Дочернее государственное книготорговое предприятие "Книжный мир" (совместно с ДОРП "Гроднюкинг"), г. Лида, Гродненская обл.; Малое предприятие "Школьник" (совместно с ДОРП "Гроднюкинг"), г. Волковыск, Гродненская обл.; Дочернее государственное книготорговое предприятие "Книги" (совместно с ДОРП "Гроднюкинг"), г. Волковыск, Гродненская обл.; Дочернее государственное книготорговое предприятие "Прометей" (совместно с ДОРП "Гроднюкинг"), г. Гродно; Дочернее областное оптово-розничное книготорговое предприятие "Гроднюкинг", г. Гродно; Дочернее государственное предприятие "Магазин № 12", г. Мозырь, Гомельская обл.; Государственное книготорговое предприятие № 20, г. Речица, Гомельская обл.; Дочернее областное оптово-розничное книготорговое предприятие "Гомелькинг" (в состав входят 11 фирменных магазинов без права юридического лица), г. Гомель; Магазин № 7 "Искусство", г. Брест; Магазин № 19 "Світланка", г. Брест; Государственное хозяйственное книготорговое предприятие "Далек" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Фирменный магазин "Научно-техническая книга" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Фирменный магазин "Книгарня писемника" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Могилевское арендное предприятие "Планета", г. Могилев; Арендное предприятие "Могилевкинг", г. Могилев; Городское оптово-розничное предприятие "Белсоюзпечать", г. Минск; Государственное предприятие "Школьный библиолектор" (совместно с книготорговым предприятием "Белкинг"), г. Минск; Арендное книготорговое предприятие "Крындя", г. Минск; Мини-городок "Петри-</p>	<p>ков" (объект 600), Гомельская обл. Минский трест "Белвнешстрой", г. Минск; Арендный трест "Белремстройсвязь", г. Минск; Минский трест "Белремстройсвязь", г. Минск; Рыбхоз "Волна", Минская обл., Червеньский р-н; Рыбхоз "Птица", Минская обл., Логойский р-н; Полоцкий авторемонтный завод, г. Полоцк; Припятьский ремонтный завод, Минская обл., Борисовский р-н, д. Лопатки; Оршанский тракторно-ремонтный завод, г. Орша; Жабинковский сахарный завод, Брестская обл., г. п. Жабинка; Ивановский солодовенный завод, Брестская обл., г. Иваново; Негоровский воскоперерабатывающий л. ульевой завод, Минская обл., г. п. Негорелое; Брестская областная контора пчеловодства, г. Брест; Витебская областная контора пчеловодства, г. Витебск; Гомельская областная контора пчеловодства, г. Гомель; Гродненская областная контора пчеловодства, г. Гродно; Минская областная контора пчеловодства, г. Минск; Специализированная передвижная механизированная колонна № 107, г. Пинск; Совхоз "Лясковичи", Гомельская обл.; Совхоз "Петриковский", Гомельская обл.; Лидский авторемонтный завод, г. Лида, Гродненская обл.; Арендное предприятие управления производственно-технической комплекции, г. Заславье, Минская обл.; Могилевский ремонтный завод, г. Могилев; Рыбхоз "Лепельский", Витебская обл.; Вилейский ремонтный завод, Минская обл.; Кобринский ремонтный завод, Брестская обл.; Минский опытный электроремонтный завод; Совхоз "Голубицкий", Петриковский р-н, Гомельская обл.; Рыбхоз "Альба", г. Несвиж, Минская обл.; Рыбхоз "Соколово", Жабинковский р-н, Брестская обл.; Рыбхоз "Тремля", Петриковский р-н, Гомельская обл.; Рыбхоз "Грицево", Молодечненский р-н, Минская обл.; Лепельский опытный ремонтно-механический завод, Витебская обл.; Совхоз "Вольшевич", Минский р-н, Минская обл.; Совхоз "Гардия", Борисовский р-н, Минская обл.; Совхоз "Белитич", Борисовский р-н, Минская обл.; Ошмянская кондитерско-молочная фабрика, Гродненская обл.; Молодечненская кондитерская фабрика, Минская обл.; Наровлянская кондитерская фабрика "Красный молоток", г. Наровля, Гомельская обл.; Бобруйский маслобойный завод им. Озерного, г. Бобруйск; Витебский масло-экстракционный завод, г. Витебск;</p>	<p>Гомельский ордена Трудового Красного Знамени завод комбинат; Лидское ордена Трудового Красного Знамени производственное объединение пищевой промышленности; Минский дрожжевой комбинат; Минский опытно-механический завод треста "Промбурва", г. Минск; Минский опытно-экспериментальный завод "Масомолш", г. Минск; Лунинецкий ремонтно-механический завод, Брестская обл.; Калинковичский ремонтно-механический завод, Гомельская обл.; Арендное предприятие "Служба сахаро-рафинадный комбинат", Минская обл.; Схидельский сахарный комбинат, Гродненская обл.; Городельский сахарный комбинат, Минская обл.; Арендное предприятие "Передвижная колонна № 74", д. Деревная, Столбковский р-н, Минская обл.; Совхоз "Стайки", Минская обл.; Жабинковский комбикормовый завод, Брестская обл.; Дрогичинский комбикормовый завод, Брестская обл.; Глубокский комбикормовый комбинат, Витебская обл.; Лепельский комбикормовый завод, Витебская обл.; Могилевский комбикормовый завод, Витебская обл.; Жлобинский комбикормовый завод, Гомельская обл.; Птицкий комбикормовый завод, Гомельская обл.; Хойникский комбикормовый комбинат, Гомельская обл.; Смогоринский комбикормовый завод, Гродненская обл.; Росский комбикормовый завод, Гродненская обл.; Ошмянский комбикормовый завод, Гродненская обл.; Слонимский комбикормовый завод, Гродненская обл.; Каленский комбикормовый завод, Минская обл.; Вилейский комбикормовый завод, Минская обл.; Шкловский комбикормовый завод, Могилевская обл.; Ходосовский комбикормовый завод, Могилевская обл.; Незавершенное строительство Дома культуры, д. Чернавичи, Брестский р-н; Малое предприятие "Стройиндустрия", г. Заславье; Арендное предприятие "ПМК-42", г. Заславье; Информационно-вычислительный центр концерна "Белмелловодхоз", г. Пинск; Кохановское производственное объединение "Стройиндустрия", Витебская обл., г. п. Коханово; Государственное хозяйственное предприятие по производству однокошковых экскаваторов "Белэкс", г. п. Коханово; Производственное объединение "Белатропкомплект", г. Минск; Государственное предприятие "Агророссельхозмаш", г. Молодечно; Арендное предприятие "ПМК-2", г. п. Заславье; Минская птицефабрика им. Н. Крупской, г. Минск; Пинскводстрой, Брестская обл., г. Пинск; Объект незавершенного строитель-</p>	<p>ства "Завод потребительской и транспортной тары" г. Береза, Брестская обл. Минторг Арендное предприятие "Минская областная база "Хозторг", г. Минск; Белорусское производственно-торговое предприятие "Белинвентарторг", г. Минск; Белорусская республиканская база "Белинпортторг", г. Брест; Минское арендное коммерческое предприятие "Трикотаж", г. Минск; Коммерческое арендное предприятие "Обувторг", г. Минск; Главное предприятие республиканского производственно-художественного объединения "Белторггреклама", г. Минск; Проектно-технологический институт по разработке, внедрению и эксплуатации автоматизированных систем управления торговлей "Белторгсистема", г. Минск; Областной информационно-вычислительный центр ПТИ "Белторгсистема", г. Витебск; Минское областное арендное предприятие "Опторгторг", г. Минск; Минское арендное оптовое предприятие "Культовары", г. Минск; Производственно-художественное предприятие "Могилевторггреклама" Республиканского производственно-художественного объединения "Белторггреклама", г. Могилев; Витебский комбинат республиканского производственно-художественного объединения "Белторггреклама", г. Витебск; Гомельский комбинат республиканского производственно-художественного объединения "Белторггреклама", г. Гомель; Могилевский комбинат республиканского производственно-художественного объединения "Белторггреклама", г. Могилев; Головинский комбинат республиканского производственно-художественного объединения "Белторггреклама", г. Гомель; Брестский комбинат республиканского производственно-художественного объединения "Белторггреклама", г. Брест. Министерство транспорта и коммуникаций Арендное предприятие "Барановичский завод запасных частей "Автако", г. Барановичи; Автомобильное транспортно-экспедиционное предприятие № 8, г. Бобруйск; Грузовой автомобильный парк № 22, г. Могилев; Автомобильное транспортно-экспедиционное предприятие № 10, г. Минск; Арендное производственное объединение "Гродноавтотранс", г. Гродно; Грузовой автомобильный парк № 1, г. Брест; Грузовой автомобильный парк № 2, г. Пинск; Грузовой автомобильный парк № 3, г. Брест; Грузовой автомобильный парк № 4, г. Барановичи; Грузовой автомобильный парк № 5, г. Брест; Таксомоторный парк № 1, г. Брест; Таксомоторный парк № 2, г. Барановичи; Автотранспортное предприятие № 1, г. Витебск; (Окончание следует).</p>
--	---	---	---	---	--

Стоим. И от этого падаем

(Окончание. Начало на 20-й странице).

Динамика производства потребительских товаров (I полугодие 1995 г. в % к I полугодью 1994 г.)

	Потребительские товары	В том числе				
		продукты питания	алкогольные напитки	непродовольственные товары	из них товары легкой промышленности	культ. быт. и хоз. назначения
Азербайджан	58	67	20	55	61	62
Армения	95	81	92	108	105	109
Беларусь	76	76	98	72	58	80
Грузия	80	70	60	108	125	76
Казахстан	82	55	53	46	33	54
Киргизия	69	75	106	58	51	71
Молдавия	71	61	118	66	58	70
Россия	87	87	115	85	65	90
Таджикистан	68	76	70	62	54	84
Узбекистан	94	64	68	98	103	92
Украина	78	81	112	67	58	71

В Беларуси (по официально зарегистрированным предприятиям) непродовольственных товаров в первом полугодии реализовано меньше, чем за тот же период прошлого года, на 31%, в том числе одежды и белья, шерстяных, хлопчатобумажных тканей — на 53-65%, трикотажных, чулочно-носочных изделий — на 46-48%, телевизоров — на 41%, радиоприемных устройств — на 52%; продажа продовольственных товаров уменьшилась на 25%, в том числе сыра, цельномолочной продукции — на 40-43%, сахара — на 34%. В розничном товарообороте России удельный вес непродовольственных товаров несколько сокращается и в январе — мае 1995 г. составил 53% против 55% в январе — мае 1994 года.

Темпы роста потребительских цен (I полугодие 1995 г. в процентах к I полугодью 1994 г.)

	Всего	В том числе		
		прод. товары	непрод. товары	услуги
Азербайджан	1,068	1,068	833	1,608
Армения	447	458	279	831
Беларусь	1,975	1,972	1,675	2,884
Казахстан	544	478	565	1,019
Киргизия	170	148	150	311
Молдавия	139	135	137	150
Россия	320	326	279	469
Таджикистан	139	138	128	235
Узбекистан	796	736	522	2,434
Украина	551			

* Рассчитано на основе изменения стоимости потребительской корзины семьи.

Уровень цен, сложившийся к концу июня на ряд продуктов повседневного потребления в торговой сети государств Содружества (за килограмм, литр, десяток) в RUR

	Говяжья	Масло сливочное	Молоко свежее	Яйца	Сахар	Хлеб пшеничный	Картофель
Баку	8 030	15 908	8 080	2 121	4 378	4 217	2 374
Ереван	13 129	13 500	5 625	2 700	5 198	3 510	1 170
Минск	8 402	11 434	6 480	794	2 362	3 073	1 459
Алма-Ата	9 044	19 117	6 912	1 985	3 750	4 044	2 279
Бишкек	6 916	18 616	8 289	1 203	4 249	4 457	1 705
Киев	5 102	12 245	4 388	1 510	2 449	2 802	1 633
Москва	12 498	19 208	7 904	3 342	3 205	3 588	3 868
Душанбе	4 911	10 984	4 644	538	4 286	5 179	536
Ташкент	5 530	13 826	5 684	922	3 533	3 917	2 181
Кишинев	6 016	12 576	4 416	1 280	2 144	2 784	1 792

Реальная зарплата в январе — июне составила (по оценке) в Азербайджане — 64% от уровня 1994 года, Беларуси — 84%, Казахстане — 106%, Киргизии — 103%, Молдавии — 107,5%, России — 72%, Таджикистане — 63%, Узбекистане — 69%, на Украине — 99%.

Практически во всех государствах СНГ в первом полугодии темпы роста цен по сравнению с прошлым годом замедлились. Так, в Беларуси среднемесячный прирост цен в январе — июне составил по сравнению с декабрем 1994 года 18,1%, против 24,0% за аналогичный период 1994 года и 28,7% в декабре 1994 года по сравнению с декабрем 1993 года. В Армении — соответственно 3,6%, 42,5% и 27,6%, в Казахстане — 4,8%, 32,3% и 23,5%, Молдавии — 1,6%, 9,9% и 6,2%, Узбекистане — 11,5%, 31,4% и 24,5%, на Украине — 10,8%, 8,6% и 14,4%. В большинстве стран Содружества в июне текущего года по сравнению с декабрем прошлого года сохранилась тенденция опережения роста цен на продовольственные товары по сравнению с непродовольственными, а рост цен и тарифов на платные услуги был выше роста общего индекса потребительских цен (кроме Азербайджана). Из платных услуг в наибольшей мере подорожали услуги жилищно-коммунального хозяйства. Так, в Беларуси при общем росте цен и тарифов на платные услуги в июне 1995 года по сравнению с декабрем 1994 года на 290%, оплата жилищ возросла на 4,100%, в России, соответственно, на 120% и 200% (жилищно-коммунальные услуги). В июне по сравнению с маем наибольший рост потребительских цен наблюдался в России и на Украине (6,7% и 4,8%), а в Азербайджане цены за указанный месяц снизились на 0,6%.

В I полугодии общий объем экспортных операций государств Содружества составил около 47 миллиардов USD, что на 20% больше, чем за соответствующий период прошлого года, в том числе в страны вне СНГ — на 31%, в страны СНГ — меньше на

0,3%. Увеличили свой экспорт Беларусь, Казахстан, Молдавия, Россия, Узбекистан.

Более 60% своих импортных потребностей государства Содружества обеспечивают за счет ввоза товаров из стран вне СНГ, импорт из этих стран возрос по сравнению с январем — июнем 1994 года на 23%, из стран СНГ — уменьшился на 6%, общий объем импортных операций по Содружеству оценивался в 32 миллиарда USD (рост на 10%). Увеличение импортных операций произошло в Армении, Киргизии, Молдавии, России и Узбекистане.

В общем объеме экспорта и импорта стран СНГ преобладающей остается доля России, суммарный экспорт всех остальных стран составляет 32% от российского, импорт — 54%.

В январе — мае предприятия Беларуси увеличили по сравнению с соответствующим периодом прошлого года экспорт в страны Содружества бензина автомобильного на 350%, дизельного топлива — на 580%, уменьшив вывоз мяса и субпродуктов в 2 раза, макулатуры — на 68%, тракторов — на 62%, грузовых автомобилей — в 2 раза.

В I полугодии сальдо торгового баланса в целом по Содружеству — положительное (14,4 миллиарда USD), в том числе со странами СНГ — 0,5 миллиарда USD, со странами остального мира — 13,9 миллиарда USD.

Безработица официальными статистическими органами отражается наиболее необъективно, поскольку не учитывается ее скрытая форма. Поэтому можно говорить лишь об общих тенденциях, которые тем не менее достаточно красноречивы.

Спрос и предложение рабочей силы в странах СНГ (на конец месяца, тыс. человек)

	Численность незанятых			Потребность предприятий в работниках, заявленная в службы занятости (вакансии)		
	январь	март	июнь	январь	март	июнь
Азербайджан	56,4	58,7	61,2	9,0	9,5	9,9
Армения	83,7	94,2	103,5	0,4	0,7	0,9
Беларусь	107,0	109,2	111,2	18,8	19,3	20,6
Киргизия	30,2	44,7	58,3	1,3	1,4	1,9
Молдавия	21,9	23,4	22,4	0,7	1,0	1,1
Россия	1,963,0	2,166,0	2,241,2	311,4	329,0	445,2
Узбекистан	32,8	37,9	39,7	33,6	33,8	35,8
Украина	118,8	124,0	116,9	132,2	143,1	142,3

На конец июня общее число безработных в странах СНГ достигло 3 млн. человек. Численность безработных в июне 1995 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросла в Азербайджане на 18%, Беларуси — на 26%, Молдавии — на 29%, России — на 59%, Узбекистане — на 66%, Казахстане — на 83%, Киргизии — на 350%; снижение числа безработных произошло в Армении — на 8% и на Украине — на 9%.



Время создавать государственный реестр

Тот, кому приходилось иметь дело с минским Бюро технической инвентаризации (впрочем, другие БТИ в этом похожи на него как две капли воды), знает: даже собрав все необходимые справки, свидетельства, счета и отстояв в тесном помещении огромные очереди, получить оформленные документы можно лишь через месяц.

Но столь длительный срок многих не устраивает, к тому же при заключении сделок купли-продажи он просто опасен, ибо создает почву для всевозможных махинаций — начиная от элементарной подделки документов и заканчивая неожиданными отказами, ставящими участников сложных многоходовых сделок в критическую ситуацию. Словом, превращение регистрации документов в цивилизованную операцию стало одной из насущных проблем рынка недвижимости.

Каким же видят ее решение представители заинтересованных сторон — Мингорисполкома и риэлтерских фирм?

Лабиринт без выхода

За месяц в Минске совершается около 400 сделок с недвижимостью. Оформление договоров купли-продажи жилья составляет около 7% от их общего количества.

Полностью признавая критику в адрес своего ведомства, начальник городского Бюро технической инвентаризации Александр Апарин тем не менее не видит реальных возможностей в ближайшее время ускорить прохождение документов. В штате бюро и так уже трудят-

ся 220 человек. Разместить большее количество сотрудников просто негде. На компьютерную технику у бюро нет средств. Повышать расценки на услуги, которыми пользуются многие отнюдь не богатые люди, тоже нельзя, считает А. Апарин. Неприемлемы, по его мне-

нию, и предложения некоторых риэлтерских фирм брать повышенную плату за срочное оформление сделок. Такое ускорение еще более замедлит прохождение обычных документов. В то же время, сообщил А. Апарин, БТИ имеет договоренность с агентствами "Универсальные юридические услуги" и "Белорусский центр торговли недвижимостью" на ускоренную регистрацию сделок. Однако от этих фирм документы поступают пакетами,

что не нарушает общей технологии работ. С индивидуальными заказчиками и небольшими фирмами по такой схеме работать нет возможности, подытожил директор БТИ.

В целом же, считает А. Апарин, проблему оформления прав на недвижимость надо решать через создание специализированной (обязательно — государственной) структуры.

От системы страдают и клиент, и чиновник

Одна из первых в республике попыток разработать систему регистрации прав на недвижимость предпринята ассоциацией "Нерухомасць" в рамках предложенной ею концепции развития рынка недвижимости в РБ. Об основных положениях документа рассказывает президент ассоциации Василий ХРОЛ.

Система регистрации прав на недвижимость находится у нас в таком же зачаточном состоянии, как и рынок недвижимости в целом. Строго говоря, системы как таковой вообще нет. Разве нормально, например, что дома, квартиры регистрируются в одном ведомстве, земля, на которой они находятся, — в другом, а дачи — в третьем. Конечно же, все эти функции надо соединить в одном месте. Причем это "место", как показывает опыт развитых стран, должно быть только государственным и отвечать весьма жестким требованиям защиты и безопасности. Ведь уничтожение архива регистрации может привести к невозможности владельца подтвердить свои права, создать почву

для злоупотреблений. Поэтому соответствующие ведомства, скажем, в Германии, защищены от пожаров, наводнений, взломов, прочих несанкционированных вмешательств не хуже банков.

Формирование системы — дело, естественно, весьма кропотливое и дорогостоящее. Мы предлагаем разделить его на два этапа. Сначала создать систему записи прав на недвижимое имущество, оформив ее в виде Поzemельной (Регистрационной) книги. Начать вести книгу можно на базе землеустроительных органов или Бюро технической инвентаризации с постепенным выделением этого учреждения в самостоятельную независимую структуру.

После отработки механизма записи прав на недвижимое имущество, систематизации достаточного количества достоверной информации, а также подготовки законодательной базы можно будет перейти к титульной регистрации прав, гарантирующей их со стороны государства. До введения титульной регистрации гарантии прав собственникам могут обеспечиваться через систему экспертизы и страхования.

На "запуск" схемы, по расчетам наших специалистов, понадобится около двух лет. Финансирование работ частично готовы взять на себя международные организации, о чем они неоднократно заявляли. Какие-то суммы, вероятно, могли бы внести риэлтерские фирмы, заинтересованные в скорейшем создании Поземельной книги. Таким образом, расходы со стороны государства, во всяком случае на первых порах, вряд ли будут чрезмерными.

Заняться отработкой современной системы регистрации имущества прав необходимо не только потому,

что без нее в принципе невозможно нормальное функционирование рынка недвижимости. Кроме того, только с созданием единого центра регистрации исчезнут позорные для исполкомов, вызывающие многочисленные нарекания очереди в Бюро технической инвентаризации. Навряд ли думать, что нынешние неудобства с оформлением документов в БТИ происходят от нерадивости каких-то отдельных чиновников, которых надо заменить, — и все наладится. Причина — несовершенство всей системы регистрации прав. Менять ее государству рано или поздно придется хотя бы потому, что число операций с недвижимостью лавинообразно нарастает, соответственно будут увеличиваться и очереди в БТИ. Нельзя сбрасывать со счетов и опасность криминализации рынка. Неужели опыта Москвы, других российских городов нам недостаточно, и надо обязательно наступить на грабли самим.

Татьяна РАЙСКАЯ, риэлтер.

Как это делается в Москве

Правительство Москвы в 1993 году буквально за несколько месяцев создало соответствующую службу (Департамент муниципального жилья) и достаточно четкую систему регистрации прав на недвижимость, по которой документы можно оформить и за месяц, и за неделю, и за день, и за несколько часов. Кому как надо.

За срочность, естественно, приходится платить, но у клиента есть выбор. И, естественно, дополнительные гарантии. Ведь при регистрации обязательно личное присутствие участников сделки, требуется и предъявление паспорта.

Появлению хозрасчетной "оформительской" службы предшествовала серия громких скандалов. Продавцов и покупателей недвижимости убивали, "пробрасывали" на огромные суммы, в том числе и по причине несовершенства

системы оформления сделок. Может быть, поэтому в числе наиболее активных инициаторов регистрационных перемен были городская прокуратура и общественные организации риэлтеров, хорошо понимавшие, насколько серьезно отсутствие порядка в регистрации подрывает развитие рынка недвижимости и подрывает имидж профессионалов, на нем работающих.

Записи в земельной книге являются своеобразным судебным решением, которое может быть обжаловано в суде второй инстанции.

По материалам Института приватизации и менеджмента.

А в Польше — "Вечные книги"

Для регистрации юридического состояния недвижимости в Польше используют особого рода реестры, официально называемые "Вечными книгами". Система эта с небольшими изменениями существует с 1818 года.

Книги гарантируют, что внесенные в них данные о недвижимости (расположение, размер, личность владельца, его имущественные обязательства и т. п.) соответствуют реальному положению вещей и тем самым обеспечивают безопасность гражданско-правового оборота недвижимости. В соответствии с законом от 6 июля 1982 г. "О земельных книгах и ипотеке", книги могут быть заведены как в служебном порядке, так и

по заявлению на любую недвижимость. Ведением книг занимаются специальные организационные подразделения административных районных судов. С 1992 г. стало возможным оформление земельных книг на квартиры и частные дома в жилищных кооперативах.

Законом установлен фундаментальный принцип формальной и материальной гласности земельных книг, предусматривающий, в частности, что

храняемые в судебном архиве земельные книги доступны практически всем, а их содержание не скрывается — любой человек может ознакомиться с книгой без представления доказательств так называемого юридического интереса.

Записи в земельной книге являются своеобразным судебным решением, которое может быть обжаловано в суде второй инстанции.

По материалам Института приватизации и менеджмента.

Для ремонта жилья нужен "ремонт" условий

СМЕСЬ ИЗ АМБИЦИЙ ЖИЛЬЦОВ И БЛАГИХ НАМЕРЕНИЙ СТОЛИЧНЫХ ВЛАСТЕЙ МОЖЕТ ОКАЗАТЬСЯ РАЗРУШИТЕЛЬНЕЕ ДИНАМИТА

Не иметь квартиры, конечно, плохо. Но немногим лучше жить в ветхом доме. У государства средств на капитальный ремонт, естественно, нет. Попытки же горисполкома привлечь к этому делу коммерческие структуры пока нельзя назвать успешными. Тем не менее иной возможности спасти коммунальную собственность от развала (в буквальном смысле этого слова) у властей, кажется, нет. Что и дает надежду на совершенствование "правил игры".

Дома, которым повезло

В горисполкомовской очереди на реконструкцию сегодня "стоят" более 200 домов. Разумеется, это лишь часть зданий, нуждающихся в обновлении: в первую очередь в списки включались самые ветхие и, как правило, небольшие дома. Перечень регулярно пополняется, о чем информируют городские газеты.

Права на реконструкцию распределяются через конкурсы, регулярно проводимые в городе начиная с 1994 г. Уже состоялось 11 конкурсов, участвовавшим в них коммерческим структурам переданы права на реконструкцию 41 дома. Три четверти из них — 4-8-квартирные дома, кирпичные и "хрущевки" в районах, примыкающих к центральной части города. Как пояснили корреспонденту "БР" в конкурсной комиссии, чем крупнее объект, тем меньше к нему интерес: реконструкция стоит больших денег, которые инвестору приходится замораживать на длительный срок (год и более).

Победителям стоит посочувствовать

Чтобы выиграть конкурс, требуется выполнить ряд условий. Главное — иметь финансовые возможности для проведения реконструкции и отселения жильцов. Лучше всего, если фирма сама ведет строительство или имеет заключенные договоры о доле участия в строительстве. Как правило, горисполком настаивает на неизменности статуса дома, то есть жилье должно оставаться жильем.

Стать победителем конкурса, впрочем, гораздо проще, чем извлечь из победы реальную выгоду. Трудностей столько, что к сегодняшнему дню строительные работы начаты лишь на нескольких объектах.

Если строить дома мешает отсутствие денег, то проводить их реконструкцию — наличие жильцов, отмечает главный инженер управления жилищно-коммунального хозяйства Мингорисполкома Виктор Воробьев. Фирма-владелец, прежде чем начать работы, должна отселить всех проживающих в доме "во временные с установленными нормами". То есть, если в одной квартире живут две семьи (а так чаще всего и бывает в старых домах), то при расселении "молодежь" и "старички" могут претендовать на свои отдельные покои, равноценные по качеству имевшимся.

Но привычные метры всегда кажутся самыми лучшими, и если уж приходится их на что-нибудь менять, то это должен быть, по крайней мере, центр города, кирпичный дом... На другие варианты жильцы, как правило, реагируют стандартно: заваливают горисполком жалобами на "несправедливость хануг-коммерсантов".

Из-за невозможности прийти к общему мнению о соответствии старой квартиры новой задерживается реализация подавляющего большинства проектов, и без правового урегулирования отношений инвестор — жилец — исполком реконструкция скоро просто остановится, считает В. Воробьев.

Единица измерения — квартал

В странах Запада в аналогичной ситуации отселением занимаются либо городские власти, пере-

давая инвестору "чистый" объект, но чаще — сами фирмы, действующие строго в соответствии с законодательством, которое учитывает интересы как одной, так и другой стороны.

В Беларуси соответствующие правовые акты в ближайшем будущем явно не появятся. Чтобы не останавливать реконструкцию, необходимо, по мнению специалистов, обязать жильцов выбрать один из предложенных им вариантов (жилье, разумеется, должно быть равноценным по качеству и месторасположению).

В ряде случаев проблемы с отселением могут быть решены за счет современного проектирования. Например, творческой мастерской архитектора Александра Чадовича разработан проект реконструкции квартала, предусматривающий строительство специального дома для отселения жильцов. Выгоды этого плана очевидны: люди остаются жить в привычном месте, при желании могут вернуться в свои обновленные квартиры. Сложность реализации состоит в масштабности работ: инвестор должен заниматься реконструкцией как минимум квартала. Но и в этом случае не всегда удастся "вписать" дополнительное строение без изменений требований к плотности застройки.

Дать, чтобы отнять

На снижение интереса к аукционам, проявившееся в начале лета, горисполком отреагировал принятием ряда решений, дающих инвесторам дополнительные права при отселении жильцов. Теперь, например, инвестор может действовать вполне официально, от имени исполкома (прежде владельцы квартир, случалось, не хотели даже разговаривать с людьми, не имеющими никаких полномочий). Инвесторам обещана помощь в отселении жильцов из коммунальных квартир, а также некоторые льготы при обновлении инфраструктуры, особенно инженерных сетей. На реконструируемые дома также распространены правила прописки, относящиеся к зданиям, идущим под снос.

Увы, вместе с "пряником" инвесторы получили и горькую "пилюлю". Исполком стал требовать от них брать на реконструкцию не только приглянувшиеся объекты, но и дополнительно какой-нибудь дом на окраине — так сказать, в награду.

Корреспонденту "БР" не удалось выяснить, на основании каких соображений было принято подобное решение. Зато несложно подсчитать, во что сегодня обходится реконструкция. Один из инвесторов сообщил, что только для расселения 8-квартирного дома ему потребуется затратить около 200 тыс. USD, непосредственно строительные работы обойдутся еще в 300-400 тыс. USD. Плюс накладные расходы. Первая прибыль ожидается не раньше, чем через два года, а окупится проект... через 10 лет.

Поэтому неудивительно, что инвесторы дружно отказались от предлагавшегося им "довеска", и летом в проведении конкурсов наступил продолжительный перерыв. На уступки в сложившейся патовой ситуации придется пойти, скорее всего, горисполкому.

СОКИ
в упаковке тетра-пак емкостью 1л:
АНАНАС
АПЕЛЬСИН
МУЛЬТИВИТАМИН
ГРЕЙПФРУТ
ЯБЛОКО
и др.

Широкий ассортимент
минеральной воды и фруктовых
газированных напитков в пластиковых
бутылках емкостью 1.5 литра.

Возможны оптовые
поставки.
Тел. (0172) 66-46-95,
59-65-45



ОФИСНАЯ
МЕБЕЛЬ
TIMONS PLUS

Адрес: Минск, пр.Скоринки, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21.

BELVNESHSTRAKH
JOINT STOCK INSURANCE COMPANY

СЗАО «БЕЛВНЕСТРАХ»
Приглашает Вас к сотрудничеству



Выгодные условия -
солидные гарантии

Центральный офис: Тел./Факс (0172) 238-176
Служба страхования:
г.Минск, Тел. (0172) 206-351, факс 208-194
г.Брест, Тел.: (8-0162) 263-124, 232-266
г.Гродно, Тел. (8-0152) 332-807

ФИТ ХОЛДИНГ
в движении стабильность!

Размещение свободных денежных средств

- Кредиты межбанковские
- Трассовые операции

(0172) 64-02-31

Операции с ценными бумагами

- Учет и консультации в оформлении векселей

(0172) 64-03-80

Комплексное финансовое обслуживание

- Аренда и транзит по расчетному счету

(0172) 64-55-30

Оплата валютных контрактов

- Консультации в конвертации любых валют
- Взаиморасчеты по странам СНГ

(0172) 63-45-23

РАКОДАН
профессиональные услуги на рынке нежилого фонда

ПОМОЖЕМ АРЕНДОВАТЬ:

- офис, склад, производство, магазин,
- отдельные нежилые здания,
- любые нежилые помещения

ПОМОЖЕМ:

- купить-продать нежилые здания, в том числе недостроенные и подлежащие реконструкции (выводу из жилого фонда),
- сдать нежилые помещения

ОСУЩЕСТВЛЯЕМ:

- привлечение и размещение инвестиций в строительство и реконструкцию жилья, нежилых зданий,
- операции с правами землепользователей под строительство в Минске,
- холдинговое управление недвижимостью,
- кредитование под залог недвижимости.

г. Минск, ул. В. Хоружей, 31А-410.
Тел.: 34-78-27, 34-55-63, 34-58-51.
Факс: 34-66-18.

ОКНА ИЗ ПЛАСТИКА
по канадской технологии.

Тип открывания:
в плоскости
(скользящая рама)
и наружу (кейсмент).

• Осуществим замеры.
• Изготовим и установим окна.
• При необходимости заменим стеклопакет.

ЛЮКС-ГЕЯ
торгово-производственное акционерное общество

конструкции и размеры
по желанию заказчика.

Адрес: ул. Кирова, д. 14; тел. (0172) 27-76-73, 27-24-72.

Цены невысокие (от 70\$ США).
Максимум удобств и гарантия качества!

РЕМОНТ быстрый и качественный
компьютеров, принтеров,
копировальных аппаратов, факсов
и другой техники!

ЗАПРАВКА КАРТРИДЖЕЙ

Panasonic - 13 \$
QMS - 22 \$

Canon - 13 \$
Hewlett Packard - 22 \$

ТОНЕРЫ: Canon NP 1215, 1550 - 13 \$
Canon NP 1010 - 10 \$
Ricoh M-100 - 15 \$

г. Минск, ул.Первомайская, 24/2
т. 36-82-52, факс 36-00-43

CMIX

• QUELLE * ADIDAS * CLASSIC WOMEN * CASUAL WOMAN * WE ARE * IN FASHION * BECH COMBER * AMERICAN DIRECTIONS * LYCRA SENSATION * ENCORE * NAVIGATOR & EXPLORER * MICHELLE SIMON * CENTRAL PARK * EVENING SHADOW * TOGETHER * CASUAL BY FREEMANS * CHIANTI * MIRAGE

ТОВАРЫ ИЗ ВЕЛИКОБРИТАНИИ
со склада в ВИТЕБСКЕ

Оптовая распродажа
огромного ассортимента одежды
коллекции "Лето - Осень-95"
из всемирно известных каталогов:

QUELLE, ADIDAS, CLASSIC WOMAN,
CASUAL WOMAN, WE ARE, IN FASHION,
BECH COMBER, AMERICAN DIRECTIONS,
LYCRA SENSATION, HELIUM, ENCORE,
NAVIGATOR & EXPLORER, MIRAGE,
MICHELLE SIMON, CENTRAL PARK,
CASUAL BY FREEMANS, CHIANTI,
EVENING SHADOW, BEST COLLECTION,
DE SOLO, EXCLUSIVE STYLE,
CEST JOLI BY LAURA,
WEST & WEBB, TOGETHER.

Значительные скидки,
а главное — ВЫБОР

Тел./факс: (02122) 58-423

ВАША ПРИБЫЛЬ
БЕЗ НАЛОГОВ

БЕЗНАЛОГОВЫЕ КОМПАНИИ
ИРЛАНДИЯ * США * ЛИХТЕНШТЕЙН
ГИБРАЛТАР * АНТИГУА И БАРБУДА

СЧЕТА
ОФФШОРНЫЕ * КОДИРОВАННЫЕ
НАЛИЧНЫЕ В МИНСКЕ
СЧЕТА В «РИЕТУМ БАНК» ОТКРЫВАЕТ УПОЛНОМОЧЕННОЕ ЛИЦО
тел. 664361,683339
(8 0172)101149
(для междугородних звонков)

US TRAVEL COMPANY
БАРКЛАЙ БАНК * ДОЙЧЕ БАНК * РИЕТУМ БАНК

Окна, двери, перегородки, витражи из профиля PVC

Наша продукция — это:

- ✓ тщательно продуманный дизайн;
- ✓ высокое качество по доступной цене;
- ✓ стойкость к изменениям температуры;
- ✓ экономия затрат на отопление;
- ✓ двойная защита от шума;
- ✓ долговечность.

Для банков, офисов, магазинов, жилых помещений

Тел.: (0172) 56-56-22, 36-54-39

ПРЕДЛОЖЕНИЕ АВТОМОБИЛЕЙ
СО СКЛАДА В МИНСКЕ.
Таблицу составили:
Дубатовкин О. Г., Вальчук Д. Г.; тел. 209-618

Легковые автомобили, фургоны

Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
121, седан	12.427*	1.300	54	на выбор
323, седан	16.025*	1.500	88	красный
323, 3 дв., хэтчбек	15.610*	1.500	88	красный
323, 5 дв., хэтчбек	16.316*	1.500	88	темно-зел. метал.
323F, 5 дв., хэтчбек	15.870	1.500	88	красный
626, 5 дв., хэтчбек	25.160	2.000	115	мокрый асф. метал.
Xedos 6, седан	25.862*	2.000	145	на выбор
Xedos 9, седан	30.879*	2.500	170	на выбор

Фирма "Холпи",
г. Минск, ул. Шаранговича, 1.
Тел. 595-874, 595-873

Модель	Цена, DM	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Corsa (3 дв.) 1.6i	29.050	1.600	109	красный
Astra (5 дв.) 1.6i	30.200	1.600	100	белый
Vectra (4 дв.) 1.8i	24.600*	1.800	90	белый
Frontera 2.4i	38.500*	2.400	125	черный метал.

FIAT LANCIA ALFA ROMEO
г. Минск, ул. Пушкина, 68.
Тел. 540-129

Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Fiat Fiorino (фургон)	9.475	1.700	58	белый
Lancia Autobianchi	8.350	1.100	51	морская волна

Внедорожные автомобили

LAND ROVER "Рабочая группа "LAND ROVER",
г. Минск, ул. Коллекторная, 10.
Тел./факс 209-618

Модель	Цена, GBP	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Discovery V8	20.848*	3.947	163,6	белый
Discovery TDI	20.848*	2.495	111,3	дипломат
Defender 90 TDI	14.892*	2.495	111,3	синий
Defender 110 TDI	16.120*	2.495	111,3	белый
Range Rover 4.6 HSE	41.300*	4.592	218,5	по заказу

Сервисное обслуживание автомобилей

EMIR MOTORS,
г. Минск, ул. Могилевская, 43 а,
тел. 218-295, факс 218-296

TOYOTA
Сервисное обслуживание автомобилей TOYOTA, мойка, химчистка.

* Автомобиль не растаможен.
** Автомобиль с дополнительным оборудованием

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Рухля Т. Г. Акционирование государственных предприятий в период становления рынка. — М., 1994, 105 с., 100 экз. (1 ок 55966).

Монография посвящена проблемам формирования объективных основ развития акционерных отношений в производстве и механизм использования акционерной формы хозяйствования в специфических российских условиях.

● Кармайкл Д. Р., Беннис М. Стандарты и нормы аудита. Пер. с англ. — М., "Аудит", "ЮНИТИ", 1995, 527 с., 5.000 экз. (1 ок 55957).

Изложен опыт практического применения стандартов аудита.

● Оффшорные компании. Обзор, комментарии, рекомендации. — М., АОЗТ, "Московское финансовое объединение", 1995, 256 с. (1 ок 56958).

Обобщены зарубежные и отечественные материалы, связанные с практикой создания, функционирования и управления оффшорных компаний. Представлена детальная информация о функциях секретарских компаний, выборе страны регистрации, составлении и ведении документации, банковском обслуживании оф-

фшорных фирм и т. д.

● Бом Х., Хавард Г., Шульц Г., Вэрнер Й. Маркетинг и управление книгоизданием. Пер. с нем. — М., "Медиум", 1993, 191 с., 2.000 экз. (1 ок 55967).

● Виханский О. С., Наумов А. И. Менеджмент. — М., "Высшая школа", 1994, 224 с., 20.000 экз. (1 ок 55972).

В учебнике изложены основные положения теории и практики управления хозяйственной организацией, функционирующей в условиях рынка.

● Дожкина И. П., Сергеева И. А. Управление фор-

мированием и использованием производственного потенциала предприятия в условиях рыночной экономики. — М., 1994, 93 с., 100 экз. (1 ок 56110).

Учебное пособие для студентов специальности "Менеджмент".

● Азоев Г. Л. Реклама промышленной продукции. — М., ГАУ, 1993, 71 с., 250 экз. (1 ок 56107).

В учебном пособии изложены основные теоретические положения по рекламированию товаров и услуг, особенности подготовки рекламной кампании.

● Иванченко В. А., Иванченко А. М., Иванчен-

ИЗВИНИТЕ
ЗА ПОДСКАЗКУ



ко Т. П. Сверхдзоровые и успех в бизнесе для каждого. — СПб., АО "Комплект", 1994, 262 с., 20.000 экз. (1 ок 55636).

В книге сконцентрирован опыт работы в медицине и бизнесе нескольких поколений одной семьи.

* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

Биография валют

Почему доллары зеленые

Появление первых бумажных банкнот в США датируется 1690 годом. Их запустили в обращение колонисты штата Массачусетс, пытаясь таким образом рассчитаться с армией после неудачной канадской кампании. Невзрачные, отпечатанные с использованием самой примитивной техники, эти деньги очень быстро получили в народе прозвище "подарок для фальшивомонетчиков".

Прошло почти сто лет. И вот 10 мая 1775 г. Конгресс принимает решение приступить к печатанию собственных денег, подчеркивая тем самым, что борьба за независимость вступила в завершающую фазу. Участие этих денег, получивших название "континентальные банкноты", тоже была печальной. Деньги стали стремительно обесцениваться, в память о чем в американской речи до сих пор бытует выражение "не дороже континентальных денег".

История американского доллара в его современном виде начинается в 1799 году, когда талантливый инженер-металлург Якоб Перкинс запатентовал свой метод гравировки по стали для печатания бумажных банкнот. "Американская система" (именно так стали именовать детище Перкинса) произвела настоящую революцию в производстве бумажных денег. На смену простым орнаментам и незамысловатым рисункам, которыми обычно украшались банкноты, пришли сложные художественные композиции: портреты великих людей и даже целые кар-

тины. Такие купюры в те времена подделать было практически невозможно.

Следующая важная веха — 1869 год, когда министерство финансов США подписало контракт с компанией из Филадельфии Messers J. M. & Sox на производство денежной бумаги со специальными водяными знаками в виде едва заметных вертикальных полос шириной 2-3 дюйма.

Приблизительно в те же годы казначейство впервые стало печатать доллары с использованием зеленой туши. Причина нововведения — появление фотографии: купюры старого образца, выполненные черной тушью и лишь по краям расцвеченные другими красками, стало очень легко воспроизводить фотоспособом.

Уже к 1865 году, то есть к моменту окончания Гражданской войны, в обращение поступило до 450 млн. долларов нового образца. Произошла неизбежная в таких случаях девальвация, когда банкнота номиналом в 100 USD тянула всего лишь на 75, позднее — на 35 USD. Тогда в финансовых кругах впервые появился термин "инфляция", обозначающий обесценивание бумажных денег.

Что касается внешнего оформления, то доллары сохранились в своем неизменном виде (с небольшими вариациями) до наших дней.

Лицевую сторону 1-долларовой банкноты украшает портрет Джорджа Вашингтона (1732-1799 гг.) — первого аме-

риканского президента, одного из отцов-основателей государства. Рисунок оборотной стороны купюры был одобрен Конгрессом США еще в 1782 г. и с тех пор сохранился в неизменности. Он содержит два медальона. В одном — орел, грудью которого закрыта шитом с 13 полосами: именно столько штатов объединилось тогда в единое государство. В его лапах — оливковая ветвь с 13 листочками и 13 стрел, что символизирует стремление молодого государства к миру и одновременно решимость колонистов защищать свою независимость. Мироточивые Соединенных Штатов подчеркивается и тем, что ключ орла повернут именно в сторону оливковой ветви. В ключе — лента с надписью на латыни: "E pluribus unum" ("один из многих"). Над головой орла венчик из облаков, внутри которого 13 звезд. Во втором медальоне — незаконченная пирамида, в основании которой римская цифра MDCCCLXXVI, что означает 1796 — год, когда была провозглашена Декларация независимости. Чуть выше — отрезанная верхушка пирамиды с глазом всевидящего Бога (треугольник символизирует трединовую сущность Бога). Пирамиду венчает надпись "Annuit Coeptis" ("Все в руках Всевышнего"), а внизу — еще одна сентенция на латыни: "Novus ordo seculorum" ("Начало новых времен"). И та, и другая цитата заимствованы из "Энеиды" Вергилия. Однодолларовые купюры современного образца были запущены в обращение 26 ноября 1963 г. и имеют хождение до настоящего времени.

Лицевая сторона 2-долларовой банкноты украшена портретом Томаса Джефферсона — автора Декларации независимости, одного из организаторов демократической партии, 3-го президента США (1801-1809 гг.). На оборотной стороне изображен сельский дом Джефферсона в Монтичелло, который он спроектировал сам, ибо был не только выдающимся государственным деятелем, но и незаурядным архитектором, музыкантом, юристом. 13 апреля 1976 года, в день рождения Джефферсона, федеральный резервный фонд выпустил в обращение юбилейные 2-долларовые банкноты, лицевая сторона которых осталась прежней, а вот на оборотной стороне представлена картина Дж. Трамбалла, изображающая момент подписания Декларации независимости.

На 5-долларовой купюре напечатан портрет Авраама Линкольна — 16-го президента США (1861-1865 гг.), республиканца, возглавившего Север в период Гражданской войны с Югом. Он был убит вскоре после повторного избрания на пост президента. На оборотной стороне изображен мемориал Линкольна в Вашингтоне, торжественно открытый в мае 1922 г. Это классический греческий храм, украшенный 36 колоннами — по числу штатов в 1865 г. Здесь уместно отметить, что портреты Линкольна и его министра финансов Сэлмона Чейза украшали собой купюры номиналом в 10 и 1 USD еще при их жизни. Но когда на 5-центовой банкноте появилась физиономия одного из чиновников министерства финансов (это случилось в годы Гражданской войны), то возмущению конгрессменов не было предела. И был принят закон, впредь запрещающий появление на официальных бумагах портретов деятелей любого ранга при их жизни.

На лицевой стороне 10-долларовой банкноты дан портрет известного государственного деятеля и экономиста Александра Гамильтона — первого министра финансов США в период с 1789 по 1795 гг. На оборотной стороне изображено здание министерства финансов.

На 20-долларовой банкноте помещен портрет Эндрю Джексона — героя войны с французами и индейцами 1812 года. Демократ по политическим убеждениям, он стал 7-м президентом США в период с 1829 по 1837 гг. На оборотной стороне банкноты изображен Белый дом — официальная резиденция президента США с 1902 года (здание спроектировано в 1792 г. архитектором Джеймсом Хобаном).

На 50-долларовой купюре изображен Улисс С. Грант — командующий федеральными войсками на завершающей стадии Гражданской войны, страстный борец за гражданские права негров, 18-й президент США (1869-1877 гг.). На оборотной стороне — Капитолий, где размещается Конгресс США. Сооружение этого здания (оно возводилось с 1793 г. по 1863 г.) началось под явным влиянием Джефферсона, большого поклонника классицизма. (Окончание следует).

По материалам зарубежной прессы подготовила Зинаида КРАСНЕВСКАЯ.

Комитет "Гомельоблимушество" объявляет конкурс по приватизации незавершенного строительства картофелеперерабатывающего завода.

Адрес: г. п. Василевичи Речицкого района Гомельской области;

- площадь отведенного участка — 36,9 га, в т. ч. под промплощадку — 6,94 га;
- завод спроектирован под выпуск сухого картофельного пюре, крахмала, киселя;
- стоимость строительства в ценах 1991 года — 34.894,67 тыс. рублей, выполнено СМР на 21.375 тыс. рублей (60%).

УСЛОВИЯ КОНКУРСА:

- начальная цена продажи — 155 млрд. рублей;
- 50% стоимости объекта оплачивается чеками "Имущество";
- возмещение затрат за работу конкурсной комиссии;
- сумма залога — 155 млн. рублей (вносится при подаче заявления на участие).

Заявления принимаются до 15 сентября 1995 года по адресу:

246050, г. Гомель, ул. Кирова, 22, к. 1.

Телефон для справок: 53-04-15 в г. Гомеле.

Торопитесь!

Подписка на "БР" на IV квартал завершается!

Наш подписной индекс — 63123.

SUMMARY

Belarusian Market No.33/1995

CURRENT NEWS

Page 1-2. Andrei POTREBIN. Our precious tractor (1). Alexander ALESIN. Whom to pay, and what for.

The Pakistani save 2 to 3 thousand dollar with each tractor shipped from Minsk — at the expense of Belarusian taxpayers.

Page 1. Tatyana MANENOK. Rules of the game are unchanged.

Four-month waiting gave managers of specialized investment funds the firm habit of avoiding 'provocations', and relying on official documents only.

Page 1. Alexander PATUTIN. This time they begged Kink.

The first visit to Belarus paid by German Foreign Minister made no contributions to bilateral agreements.

POLITICS

Page 4. Yuri SHEVTSOV. The threat not to be neglected.

The anniversaries of the beginning and end of the World War II are to be observed these days.

Page 4. Yuri SHEVTSOV. There are prerequisites for solution of the crisis.

The Representative of EC for C.I.S. countries answers the questions from our correspondent.

PEOPLE AND MONEY

Page 5. Valery BELITSKY. Setting foot on 'mine-field'.

The National Bank of Belarus reduced refunding rate once again.

Page 5. Alexander BURDA. Desperate situation.

The National Bank's attempts at making banks operate under as-near-to-market-as-possible conditions, have not been successful.

Page 6. Market of financial services.

Summary table of supply.

SHARE MARKET

Page 11. How to legalize a deal.

On procedure of redrafting of shares' ownership.

Page 11. Vladimir TARASOV. You can not do without intermediary.

Free trade in securities causes a lot of inconvenience for both buyers and sellers because professional assistance from intermediaries is unavailable.

PRIVATIZATION

Page 12. Vitaly VEDERKO. Four years after.

Results of recent few years suggest that private shops are unrivalled.

Page 12. Tatyana MANENOK. Failure is predetermined.

Fiasco of Minsk auctions was due to the conservative pricing mechanism.

COMMODITY MARKET

Page 13. Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on canned fruit and vegetables, and retail prices on construction materials.

Page 13. Alexander ALESIN. Higher prices instead of better makes.

VAZ, GAZ, KamAZ, UralAZ as the mirror of the industry under reforms.

LEGISLATION

Page 18. Vladimir REZNIKOV. Forced to apply to banks.

The recently introduced regulations about cash payment procedures violate businessmen's rights materially.

Page 18. Annotated list of major legal acts.

STRATEGY

Page 19-20. Leonid ZLOTNIKOV. Is the Chinese model applicable to Belarus?

Belarusian leaders considers switching to the Chinese economic pattern as a solution of the crisis. Is this really practicable?

REALTY MARKET

Page 22. Housing repair calls for 'repair' of conditions.

Housing reconstruction in Minsk: a deadlock.

Page 22. Time to build national register.

One of the urgent problems of realty market is making registration more civilized.

THIS PAGE

Hurry to read.

New titles in libraries.

Why dollar is green.

Historical review of currencies.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.